

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РФ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования  
КЕМЕРОВСКИЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ  
ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ (УНИВЕРСИТЕТ)

Кафедра «Экономика и управление»

Выпускная квалификационная работа  
**«ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ  
ОСНОВНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФОНДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ  
(НА ПРИМЕРЕ  
ОАО «ЦЕНТРПРОДСЕРВИС», г. НОВОКУЗНЕЦК)»**

Выполнил: студент гр. МТд-213  
Губарева О.В.

Руководитель: к.т.н., доц.  
Латков Н.Ю.

Работа защищена:

Кемерово 2016

**Министерство образования и науки РФ**  
**Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования**  
**Кемеровский технологический институт пищевой промышленности (университет)**



Факультет Заочный

Кафедра «Экономика и управление»

Направление 38.03.02 «Менеджмент»

(шифр, название)

Профиль «Производственный менеджмент»

(название)

**ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА**  
**на соискание квалификации (степени) бакалавр**

Обозначение документа АЭЗ. ВКР. 00.90.16

Тема «Пути повышения эффективности использования основных производственных фондов предприятия (на примере ОАО «Центрпродсервис», г. Новокузнецк)»

Специальная часть «Пути повышения экономической эффективности использования основных производственных фондов»

Студент Губарева Оксана Витальевна

Фамилия, имя, отчество, подпись

Руководитель квалификационной работы Н.Ю. Латков

Подпись, дата, инициалы, фамилия

Консультанты по разделам:

**Теоретический**

**Н.Ю. Латков**

краткое наименование раздела

Подпись, дата, инициалы, фамилия

**Организационно-экономическая**

краткое наименование раздела

Подпись, дата, инициалы, фамилия

**характеристика предприятия**

Краткое наименование раздела

**Н.Ю. Латков**

Подпись, дата, инициалы, фамилия

**Аналитический**

краткое наименование раздела

**Н.Ю. Латков**

Подпись, дата, инициалы, фамилия

краткое наименование раздела

Подпись, дата, инициалы, фамилия

краткое наименование раздела

Подпись, дата, инициалы, фамилия

Нормоконтролер Н. М. Гук

Подпись, дата, инициалы, фамилия

Допустить к защите

Заведующий кафедрой П. В. Масленников

Подпись, дата, инициалы, фамилия

Кемерово, 2016 г.



Кафедра \_\_\_\_\_ «Экономика и управление» \_\_\_\_\_

УТВЕРЖДАЮ:

Зав. кафедрой

Масленников П. В.

подпись, фамилия, инициалы, дата

## ЗАДАНИЕ

на выполнение выпускной квалификационной работы

Студенту группы \_\_\_\_\_ МТд-213 Губаревой Оксане Витальевне  
номер группы, фамилия, имя, отчество

1. Тема «Пути повышения эффективности использования основных производственных фондов предприятия (на примере ОАО «Центрпродсервис», г. Новокузнецк)»

Специальная часть «Пути повышения экономической эффективности использования основных производственных фондов»

утверждена приказом по институту № \_\_\_\_\_ от \_\_\_\_\_  
дата

2. Срок представления работы к защите \_\_\_\_\_  
дата

3. Исходные данные к выполнению работы: \_\_\_\_\_ данные отчета  
 \_\_\_\_\_  
о прохождении производственной практики

4. Содержание текстового документа:

Введение: \_\_\_\_\_  
отражает актуальность темы, объект, цели и задачи исследования  
краткое содержание

4. Теоретический: содержит теоретические и методические аспекты  
наименование раздела краткое содержание  
анализа финансового состояния предприятия

4.2. Организационно-экономическая характеристика предприятия: содержит  
наименование раздела краткое содержание  
общие сведения о предприятии, основные ТЭП ПХД и ФС предприятия

4. Аналитический: содержит анализ основных производственных фондов предприятия  
наименование раздела краткое содержание  
возможные мероприятия по повышению эффективности использования основных производственных фондов предприятия

4.4. Заключение: содержит основные выводы по результатам исследования  
наименование раздела краткое содержание

4.5 Список литературы  
наименование раздела краткое содержание

5. Перечень графического материала с точным указанием чертежей:

5.1 Основные показатели производственно-хозяйственной  
деятельности ОАО «Центрпродсервис» за 2012-2014 гг.

5.2 Динамика и структура основных фондов ОАО «Центрпродсервис»  
за 2012-2014 гг.

5.3 Динамика коэффициентов характеризующих использование основных средств  
ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг.

5.4 Экономическая эффективность предлагаемых мероприятий

5.7 \_\_\_\_\_

5.8 \_\_\_\_\_

5.9 \_\_\_\_\_

6. Консультанты по разделам:

Теоретический Н.Ю. Латков  
краткое наименование раздела подпись, дата, инициалы, фамилия

Организационно-экономическая

характеристика предприятия Н.Ю. Латков  
краткое наименование раздела подпись, дата, инициалы, фамилия

Аналитический Н.Ю. Латков  
краткое наименование раздела подпись, дата, инициалы, фамилия

\_\_\_\_\_ подпись, дата, инициалы, фамилия

\_\_\_\_\_ подпись, дата, инициалы, фамилия

7. Руководитель выпускной квалификационной работы \_\_\_\_\_

Н.Ю. Латков

подпись, дата, инициалы, фамилия

8. Дата выдачи задания \_\_\_\_\_

Задание принял к исполнению: \_\_\_\_\_ О.В. Губарева

подпись, дата, инициалы, фамилия

В данной работе рассмотрена тема «Пути повышения эффективности использования основных производственных фондов предприятия (на примере ОАО «Центрпродсервис», г. Новокузнецк)».

Целью работы является оценка эффективности использования основных производственных фондов предприятия. Изучены теоретические и практические аспекты проведения анализа, произведена оценка основных производственных фондов ОАО «Центрпродсервис»

На основе полученных данных предложен комплекс мероприятий позволяющих повысить эффективность использования основных производственных фондов предприятия.

*АЭЗ. ВКР. 00.90.16. ПЗ*

Изм.	Лист	№ докум.	Подпись	Дата				
Студент		Губарева О.В.			«Пути повышения эффективности использования основных производственных фондов предприятия (на примере ОАО «Центрпродсервис», г. Новокузнецк)	Лит.	Лист	Листов
Руков.		Латков Н.Ю.					4	
Консульт.		Латков Н.Ю.				КемТИПП, гр. МТд-213		
Н. контр.		Гук Н.М.						
Зав.каф.		Масленников П.В.						

# СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	
1 ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ОСНОВНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФОНДОВ.....	
1.1 Состав, классификация и структура основных фондов.....	
1.1.1 Состав основных фондов.....	
1.1.2 Классификация основных фондов .....	
1.1.3 Структура основных фондов .....	
1.2 Оценка, износ и амортизация основных фондов.....	
1.2.1. Методы оценки основных фондов.....	
1.2.2 Переоценка основных фондов.....	
1.2.3 Износ и амортизация основных фондов.....	
1.2.4 Показатели использования основных фондов.....	
1.2.5 Пути улучшения использования основных фондов.....	
2 АНАЛИЗ ПРОИЗВОДСТВЕННО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОАО «ЦЕНТРПРОДСЕРВИС ».....	
2.1 Характеристика предприятия .....	
2.2 Анализ производства и реализации продукции.....	
2.3 Анализ себестоимости продукции.....	
2.4 Анализ прибыли ОАО «Центрпродсервис».....	
2.5 Анализ рентабельности предприятия.....	
2.6 Анализ использования труда и заработной платы.....	
2.7 Оценка динамики выполнения плана по производительности труда.....	
2.8 Анализ платёжеспособности и ликвидности предприятия.....	
2.9 Анализ финансовой устойчивости предприятия.....	
2.10 Анализ деловой активности предприятия.....	

3 ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФОНДОВ.....	
3.1 Анализ наличия, состава и структуры основных фондов.....	
3.2 Анализ наличия и движения основных фондов.....	
3.3 Анализ технического состояния основных фондов.....	
3.4 Показатели оценки эффективности использования основных средств.....	
3.5 Факторный анализ фондоотдачи.....	
3.6 Комплекс мероприятий по оптимизации использования основных фондов.....	

ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ.....

ПРИЛОЖЕНИЯ.....

## ВВЕДЕНИЕ

Безусловно, чтобы происходило нормальное функционирование предприятия, необходимо наличие определенных средств и источников. Одним из таких источников являются основные фонды, без их наличия вряд ли могло что-либо осуществиться. Основные средства представляют собой стоимостную оценку основных производственных фондов – совокупности материально-вещественных ценностей, используемых в качестве средств труда и действующих в натуральной форме в течение длительного времени как в сфере материального производства, так и в непромышленной сфере. Это здания, сооружения, передаточные устройства, рабочие и силовые машины и оборудование, измерительные и регулирующие приборы и устройства, вычислительная техника, транспортные средства, инструмент, производственный и хозяйственный инвентарь и принадлежности, рабочий и продуктивный скот, многолетние насаждения, внутрихозяйственные дороги и прочие основные средства.

К основным средствам относятся также капитальные вложения на улучшение земель (мелиоративные, осушительные, ирригационные и другие работы) и в арендованные здания, сооружения, оборудование и другие объекты. Капитальные вложения в многолетние насаждения, улучшение земель включаются в состав основных средств ежегодно в сумме затрат, относящихся к принятым в эксплуатацию площадям независимо от окончания всего комплекса работ. В составе основных средств учитываются находящиеся в собственности организации земельные участки, объекты природопользования: вода, недра и другие природные ресурсы.

Законченные капитальные затраты в арендованные здания, сооружения, оборудование и другие объекты, относящиеся к основным средствам, зачисляются арендатором в собственные основные средства в сумме фактических расходов, если иное не предусмотрено договором аренды.



Основные средства отражаются в бухгалтерском учете и отчетности по первоначальной стоимости, т. е. по фактическим затратам их приобретения, сооружения и изготовления. Изменение первоначальной стоимости основных средств допускается в случаях достройки, до оборудования, реконструкции и частичной ликвидации соответствующих объектов.

Естественно, для нормального функционирования каждого предприятия необходимы не только основные средства, но и оборотные средства, представляющие собой, прежде всего, денежные средства, которые используются предприятием для приобретения оборотных фондов и фондов обращения.

Одна из главных задач предприятий – повышение эффективности и качества общественного производства и значительное увеличение отдачи капитальных вложений и основных фондов, являющихся материальной базой производства и важнейшей составной частью производительных сил страны.

Численный рост и качественное улучшение средств труда на основе непрерывного научно-технического прогресса – это решающая предпосылка неуклонного роста производительности труда. Основные фонды участвуют в процессе производства длительное время, обслуживают большое число производственных циклов и, постепенно изнашиваясь в производственном процессе, частями переносят свою стоимость на изготавливаемую продукцию, сохраняя при этом натуральную форму. Эта особенность основных фондов делает необходимым их максимально эффективное использование.

В условиях быстрого технического прогресса происходит постоянное совершенствование техники, создаются новые, более высокопроизводительные виды механизмов и аппаратов, заменяющих старую технику. Срок использования (срок службы) основных фондов в производственном процессе приобретает все большее значение, как с точки зрения технического прогресса, так и с точки зрения более правильного высокоэффективного использования тех

капитальных вложений, которые затрачиваются на создание новых основных фондов.

Рациональное и экономное использование как основных, так и оборотных фондов является первоочередной задачей предприятия.

Главной задачей этой дипломной работы следует считать поиск путей увеличения использования основных фондов и рационального их использования.

# 1 ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ОСНОВНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФОНДОВ

## 1.1 Состав, классификация и структура основных фондов

Основные средства, фонды (*capital assets*) – совокупность материально-вещественных ценностей, используемых в качестве средств труда при производстве продукции, выполнении работ или оказании услуг либо для управления организации в течение периода, превышающего 12 месяцев, или обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев.

### 1.1.1 Состав основных фондов

Основные фонды различают по многим признакам, но, прежде всего в зависимости от характера участия основных фондов в сфере материального производства. Основные фонды делятся на:

- *производственные основные фонды* функционируют в процессе производства, постоянно участвуют в нем, изнашиваются постепенно, перенося свою стоимость на готовый продукт, пополняются они за счет капитальных вложений;

- *непроизводственные основные фонды* предназначены для обслуживания процесса производства, и поэтому в нем непосредственно не участвуют, и не переносят своей стоимости на продукт, потому что он не производится; воспроизводятся они за счет национального дохода.

Несмотря на то, что непроизводственные основные фонды не оказывают какого-либо непосредственного влияния на объем производства, рост производительности труда, постоянное увеличение этих фондов связано с улучшением благосостояния работников предприятия, повышением

материального и культурного уровня их жизни, что, в конечном счете, сказывается на результате деятельности предприятия.

Производственные основные фонды в зависимости от того, к какой отрасли экономики относится предприятие, например основные средства на промышленном предприятии делятся на промышленно-производственные и непромышленные. В свою очередь непромышленные основные фонды могут быть производственные (сельское хозяйство, строительство и т. д.) и непроизводственные (жилищное хозяйство, здравоохранение и т. д.).

### 1.1.2 Классификация основных фондов

Процесс производства продукции состоит из большого числа различных этапов, требует определенных усилий, поэтому классификация основных фондов производственного назначения строится с учетом их функций в производстве. В соответствии с Общероссийским классификатором основные фонды по их назначению подразделяют на следующие виды:

- 1) здания. К этой группе относятся здания основных, вспомогательных и обслуживающих цехов, а также административные здания предприятий.
- 2) сооружения. Сюда входят подземные и открытые горные выработки, нефтяные и газовые скважины, гидротехнические и другие сооружения.
- 3) передаточные устройства. Это устройства, с помощью которых происходит передача, например, электрической или другой энергии к местам ее потребления.
- 4) машины и оборудование. В эту группу входят все виды технологического оборудования, а также первичные и вторичные двигатели. В данной группе выделяются подгруппы:
  - силовые машины и оборудование (паровые и гидравлические турбины, трансформаторы, ветродвигатели, электромоторы, двигатели внутреннего сгорания и другие, первичные и вторичные двигатели);

- рабочие машины и оборудование (станки, прессы, молоты, химическая аппаратура, доменные и мартеновские печи, прокатные станы и другие машины, и оборудование);

- измерительные и регулирующие предметы;

- вычислительная техника;

- прочие.

5) транспортные средства. В их состав входят все виды транспортных средств, в том числе: внутрицеховой, междцеховой и межзаводской транспорт, речной и морской флот рыбной промышленности, трубопроводный магистральный транспорт и т. д.

6) инструмент. Сюда относятся инструменты режущие, давящие, ударные и другие.

7) производственный и хозяйственный инвентарь и принадлежности. Инвентарь производственного и хозяйственного назначения, способствующий облегчению и созданию нормальных условий труда (оборудование контор, верстаки, контейнеры, инвентарная тара, предметы противопожарного назначения и др.).

8) многолетние насаждения.

9) рабочий репродуктивный скот.

10) капитальные затраты на улучшение земель и прочие основные средства.

Для простоты учета в состав основных фондов, входящих в 6 и 7 группу, включаются лишь инструменты, производственный и хозяйственный инвентарь со сроком службы свыше одного года и стоимостью более 15 необлагаемых налогом минимумов за единицу. Остальной инструмент, инвентарь, а также другие принадлежности (несмотря на то, что теоретически они по всем экономическим признакам должны относиться к основным фондам) в хозяйственной практике принято считать оборотными фондами.

### 1.1.3 Структура основных фондов

Не все элементы основных фондов играют одинаковую роль в процессе производства. В зависимости от непосредственного участия в производственном процессе производственные основные фонды подразделяются на [3]:

- *активные* – рабочие машины и оборудование, инструменты, измерительные и регулирующие приборы и устройства, технические сооружения (горные выработки шахт и разрезов, нефтяные и газовые скважины) принимают непосредственное участие в производственном процессе, способствуют увеличению выпуска продукции;

- *пассивные* – другие элементы основных фондов (производственные здания, инвентарь) оказывают лишь косвенное влияние на производство продукции.

В основном, масса производственных основных фондов в промышленности сосредоточена в активной части.

Структура основных фондов зависят от особенностей специализации отрасли, технологии и организации производства, технической оснащенности. Структура основных фондов может быть различна по отраслям промышленности и внутри отдельной отрасли в связи с теми же причинами.

Прогрессивной считается такая структура основных производственных фондов, в которой возрастает удельный вес ее активной части.

## 1.2 Оценка, износ и амортизация основных фондов

### 1.2.1. Методы оценки основных фондов

В практике учета и планирования воспроизводства основных фондов промышленности используются как денежные, так и натуральные показатели,

поскольку основные фонды в производственном процессе выступают не только как носители стоимости, но и как совокупность определенных средств труда.

Денежная оценка основных фондов необходима для учета их динамики, планирования расширенного воспроизводства, установления снашиваемости, начисления амортизации, определения себестоимости продукции и рентабельности предприятий, а также для осуществления хозяйственного расчета.

В связи с длительным участием основных фондов в процессе производства, их постепенным снашиванием, а также с изменением за этот период условий воспроизводства существует несколько видов денежной оценки основных фондов.

Первоначальная стоимость.

Первоначальная стоимость – представляет собой фактическую стоимость приобретения оборудования (включая затраты на доставку и монтаж) или строительства основных фондов.

Затраты на приобретение разных объектов основных фондов произведенных в разное время, обуславливает то, что одинаковые по своим свойствам объекты имеют различную первоначальную стоимость, поэтому такая оценка не позволяет достоверно анализировать динамику объема основных фондов.

Остаточная стоимость.

Остаточная стоимость – соответствует первоначальной стоимости за вычетом суммы износа, образовавшемуся к этому периоду времени. Выражает стоимость основных фондов, еще не перенесенную на изготовленную продукцию (величину недоамортизированной части стоимости основных фондов).

Восстановительная стоимость.

Восстановительная стоимость – это стоимость воспроизводства основных фондов в новых производственных условиях (данного года), она

определяется в процессе переоценки. Переоценка основных фондов осуществляется периодически (последняя переоценка основных фондов была проведена по состоянию на 1 января 1997 года путем индексации). Переоценки основных фондов осуществляется с помощью двух основных методов:

- путем индексации их балансовой стоимости;
- путем прямого пересчета балансовой стоимости применительно к ценам, складывающимся на 1 января очередного года.

С помощью этих методов можно достигнуть единообразной оценки основных фондов промышленности в соответствии с современной стоимостью их восстановления, что позволяет точнее установить оптовые цены на средства производства, и кредитования капитальных вложений.

Ликвидационная стоимость.

Ликвидационная стоимость – это та цена, которую предприятие рассчитывает получить вследствие реализации данной части капитала по истечении срока его службы. Под сроком службы понимается период, на протяжении которого предприятие планирует использовать данную часть капитала.

### 1.2.2 Переоценка основных фондов

Особенностью переоценки основных средств 1998 года явилось то, что переоценка перестала быть обязательностью, а стала правом предприятий.

Как известно, с 1 января 1998 г. вступило в силу Положение по бухгалтерскому учету «Учет основных средств», утвержденное приказом Минфина России от 3 сентября 1997 года. Согласно этому Положению, организация имеет право не чаще одного раза в год (на начало отчетного года) переоценивать объекты основных средств по восстановительной стоимости путем индексации или прямого пересчета по документально подтвержденным рыночным ценам.



Результаты переоценки балансовой стоимости основных фондов отражаются в бухгалтерской и статистической отчетности, начиная с квартала, следующего за кварталом, в котором завершена переоценка основных фондов, и учитываются при начислении амортизационных отчислений и налогообложении.

Переоценку целесообразно проводить только тогда, когда балансовая стоимость основных фондов превышает текущие рыночные цены. Особенностью переоценки будет снижение балансовой стоимости основных фондов и уменьшение величины добавочного капитала. Что в свою очередь приведет к снижению налогооблагаемой базы по налогу на имущество, так как стоимость основных фондов включается в расчет среднегодовой стоимости имущества предприятия.

Представляется, что вышеуказанное постановление сыграло важную роль для многих организаций. Так, на балансе предприятия могут числиться основные фонды (например, устаревшие модели компьютеров), стоимость которых необоснованно завышена, а реальная рыночная цена значительно ниже этой стоимости. Данное постановление дает предприятиям возможность довести стоимость таких основных фондов до разумной величины, исключив тем самым неоправданное завышение налога на имущество.

Как уже отмечалось, переоценка основных фондов может проводиться путем прямого пересчета, то есть путем приведения балансовой стоимости основных фондов к уровню документально подтвержденной рыночной стоимости.

В августе 1998 года вступил в силу Федеральный закон от 29 июля 1998 года «Об оценочной деятельности в Российской Федерации». В соответствии с этим законом под рыночной стоимостью объекта понимается наиболее вероятная цена, по которой данный объект может быть отчужден на открытом рынке в условиях рыночной конкуренции.

Предприятие, проводящее переоценку основных фондов методом прямого пересчета, может определять их рыночную стоимость как самостоятельно (например, путем изучения прайс-листов на аналогичные виды основных фондов), так и привлекая для этой цели независимого оценщика.

### 1.2.3 Износ и амортизация основных фондов

Находящиеся на предприятиях основные фонды постепенно изнашиваются.

Физический износ основных фондов наступает как в результате их использования в процессе производства, так и в период их бездействия. Бездействующие основные фонды изнашиваются, если подвергаются воздействию естественных процессов (атмосферных явлений, внутренних процессов, происходящих в строении металлов и других материалов, из которых изготовлены основные фонды). В результате такого износа обществу наносятся большие убытки. Что касается действующих основных фондов, то их физический износ зависит от ряда факторов, в том числе от качества основных фондов (материалов, из которых они изготовлены, от технического совершенства конструкций, от качества постройки и монтажа), от степени нагрузки (количество смен и часов работы в сутки, продолжительность работы в году, интенсивность использования в каждую единицу рабочего времени), от особенностей технологического процесса и степени защиты основных фондов от влияния внешних условий, в том числе агрессивных сред (температура, влажность и др.), от качества ухода (своевременность чистки, смазки покраски, регулярность и качество ремонта), от квалификации рабочих и их отношения к основным фондам.

Основные фонды, подвергаясь в процессе производства физическому износу, ежегодно теряют часть своей стоимости, равную той ее величине, которая перенесена на изготовленную в течение этого года продукцию.

Например, при сроке службы машины восемь лет после второго года ее эксплуатации величина износа составит 25%. Эта величина определяется по следующей формуле:

$$K_{\text{ф.н.}} = \frac{T_{\text{ф}}}{T_{\text{н}}} * 100, \quad (1.1)$$

где  $K_{\text{ф.н.}}$  – износ основных фондов, выраженный в процентах;

$T_{\text{ф}}$  – фактический срок эксплуатации основных фондов (лет);

$T_{\text{н}}$  – нормативный срок службы (амортизационный период) основных фондов (лет).

Находящиеся на предприятиях основные фонды подвергаются не только физическому, но и моральному износу. Моральный (функциональный) износ связан с изменением стандартов. Объект основных фондов (машины, оборудование и др.) может нормально функционировать, но не соответствовать современным стандартам.

Сущность морального износа состоит в уменьшении стоимости основных фондов (машин, оборудования) в результате появления современных, производительных и экономичных их видов. Использование морально устаревшей таким образом техники становится неэффективным, и она должна быть до наступления срока ее физического износа заменена новой или подвергнута модернизации.

Величину функционального износа определяют по формуле:

$$I_{\phi} = \Phi_{nc} - \Phi_{nn} \times \frac{W_{ct} \times T_{ct}}{W_n \times T_n}, \quad (1.2)$$

где  $\Phi_{nc}$ ,  $\Phi_{nn}$  — соответственно полная первоначальная стоимость морально устаревшего (старого) и нового оборудования, руб.;

$W_{ct}$ ,  $W_n$  — годовая производительность морально устаревшего и нового оборудования;

$T_{ct}$ ,  $T_n$  — срок службы морально устаревшего и нового оборудования, лет.

Следует отметить, что в условиях конкурентной борьбы ускорились темпы морального износа современных машин и оборудования. Отсюда необходимость их постоянной замены.

Внешний износ обусловлен факторами, которые являются внешними по отношению к оцениваемому объекту основных фондов предприятия. Данный вид износа присущ только недвижимости, т. е. первой категории основных фондов — зданиям, сооружениям и их структурным компонентам. На их стоимость могут влиять такие факторы, как перегруженные улицы, местоположение вблизи малопривлекательных природных объектов, таких, как болото или загрязненный водоем, неубранный мусор на соседних участках.

Известно, что во время эксплуатации основных фондов наступает период, когда их необходимо ремонтировать, усовершенствовать или заменять новыми. Для ремонта старой или покупки новой машины нужны денежные средства. Они создаются и накапливаются при эксплуатации машины, так как в процессе труда часть стоимости ее переносится на вновь созданный продукт. Указанная часть стоимости машины включается в затраты на производство продукции в виде амортизации.

Износ и амортизация не являются тождественными понятиями. Амортизация в денежной форме выражает износ основных фондов. Она может не совпадать с размером износа в отдельные промежутки года, так как основные фонды изнашиваются неравномерно, а амортизация начисляется равными долями в течение года.

Амортизация в промышленности – это плановое погашение стоимости основных фондов (по мере их износа) путем ее перенесения на изготавливаемую продукцию. Она выполняет следующие основные задачи:

- позволяет определить совокупные общественные издержки производства. В этой роли амортизация необходима для исчисления объема и динамики национального дохода в стране

- характеризует в обобщенной форме степень износа основных фондов, что необходимо для планирования процесса их воспроизводства

- создает денежный фонд для замены износившихся средств труда и их капитального ремонта

Отсюда видно, что амортизация направлена как в прошлое (благодаря ей исчисляется себестоимость продукции и степень износа основных фондов), так и в будущее (создает фонд возмещения). Первая ее сторона расчетная, пассивная, а вторая – активная, влияющая на процесс воспроизводства технической базы.

В этой связи отметим, что амортизация тесно связана с осуществлением научно-технического прогресса посредством установления научно обоснованных норм амортизации основных фондов. Поэтому одной из задач в области научно-технического прогресса является разработка и постепенное введение новых, более коротких сроков амортизации производственного оборудования с ограничением объемов малоэффективного капитального ремонта и увеличением доли амортизационных отчислений, выделяемых на замену изношенного и морально устаревшего оборудования.

Величина стоимости, включаемая посредством амортизации в издержки производства, представляет собой амортизационные отчисления.

Амортизационные отчисления производятся на основе норм амортизации приведенные в таблице 1.1 [2], которые устанавливаются по каждому виду основных фондов.

По таким видам основных фондов, как здания, сооружения и передаточные устройства, имеющим длительный срок службы, нормы амортизации значительно ниже, чем, например, на машины и оборудование, транспортные средства, являющиеся более активной частью основных фондов. В общей норме амортизации основных фондов промышленности довольно велик удельный вес амортизационных отчислений, направляемых на капитальный ремонт (около 27%).

Таблица 1.1 - Единые нормы амортизационных отчислений некоторых видов основных фондов, в процентах к балансовой стоимости

Группы и виды основных фондов	Шифр	Норма амортизационных отчислений, %
Здания многоэтажные (более 2 этажей), здания одноэтажные с железобетонными и металлическими каркасами	10001	1,0
Воздушные линии электропередачи напряжением 35–220, 330 кВ и выше на металлических железобетонных опорах	30009	2,0
Стационарные водогрейные котлы	40002	5,0
Электродвигатели:		
- с высотой оси вращения свыше 450 мм	40201	5,6
Аккумуляторы		

Продолжение таблицы 1.1

Группы и виды основных фондов	Шифр	Норма амортизационных отчислений, %
- стационарные кислотные	40709	5,9
- стационарные щелочные	40710	12,5
- переносные кислотные	40711	33,3
Металлорежущее оборудование массой до 10 т отраслей машиностроения и металлообработки:		
- станки с ручным управлением, включая прецизионные, классов А, В, С, Н, П (универсальные, специализированные, специальные)	41100	11,1
- станки металлорежущие с ЧПУ, в том числе обрабатывающие центры, автоматы и полуавтоматы без ЧПУ	41100	5,0
- гибкие производственные модули, роботизированные технологические комплексы	41100	6,7
- гибкие производственные системы, включая сборочное, регулировочное и окрасочное оборудование	41002	8,3

По отдельным видам основных фондов (здания, силовые, а также рабочие машины и оборудование, транспортные средства) он достигает 50–54%. Та часть амортизационных отчислений, которая предназначена для капитального ремонта основных фондов находится в распоряжении предприятий и расходуется по их усмотрению в соответствии с принятыми планами осуществления ремонтных работ.

Итоги работы предприятий показывают, что многие из них, используя средства фонда развития производства, среди которых амортизационные отчисления весьма значительны, заменяют устаревшее оборудование, внедряют новую технику совершенствуют организацию производства и труда, добиваясь значительных успехов в повышении производительности труда, снижении

себестоимости и улучшении качества продукции и рентабельности производства.

На некоторых производствах (в частности на малых предприятиях) применяют метод ускоренной амортизации. Он заключается в том, что устанавливается норма амортизации, увеличенная в два раза, кроме того, малые предприятия в первый год эксплуатации основных средств могут списываться до 50 % первоначальной стоимости основных средств со сроком службы свыше трех лет, а так же проводить ускоренную амортизацию активной части основных производственных фондов.

3 сентября 1997 года приказом Министерства Финансов было утверждено положение «Учет основных средств» и вступило в действие с 1 января 1998 года. В положении предусматривается несколько способов начисления амортизации:

«...18. Начисление амортизационных объектов основных средств производится одним из следующих способов:

- линейный способ;
- способ уменьшаемого остатка;
- способ списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования;
- способ списания стоимости пропорционально объему продукции (работ).

Применение одного из способов начисления амортизации по группе однородных объектов основных средств производится в течение всего срока полезного использования объектов, входящих в эту группу.

Объекты основных средств стоимостью не более 2000 рублей за единицу, а также приобретенные книги, брошюры и т.п. издания разрешается списывать на затраты на производство (расходы на продажу) по мере отпуска их в производство или эксплуатацию. В целях обеспечения сохранности этих



объектов в производстве или при эксплуатации в организации должен быть организован надлежащий контроль за их движением.

Годовая сумма амортизационных отчислений определяется:

- при линейном способе – исходя из первоначальной стоимости или (текущей (восстановительной) стоимости (в случае проведения переоценки) объекта основных средств и нормы амортизации, исчисленной исходя из срока полезного использования этого объекта;

- при способе уменьшаемого остатка – исходя из остаточной стоимости объекта основных средств на начало отчетного года и нормы амортизации, исчисленной исходя из срока полезного использования этого объекта и коэффициента ускорения, установленного в соответствии с законодательством Российской Федерации;

- при способе списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования – исходя из первоначальной стоимости или (текущей (восстановительной) стоимости (в случае проведения переоценки) объекта основных средств и соотношения, в числителе которого число лет, остающихся до конца срока полезного использования объекта, а в знаменателе – сумма чисел лет срока полезного использования объекта.

В течение отчетного года амортизационные отчисления по объектам основных средств начисляются ежемесячно независимо от применяемого способа начисления в размере  $1/12$  годовой суммы.

По основным средствам, используемым в организациях с сезонным характером производства, годовая сумма амортизационных отчислений по основным средствам начисляется равномерно в течение периода работы организации в отчетном году.

При способе списания стоимости пропорционально объему продукции (работ) начисление амортизационных отчислений производится исходя из натурального показателя объема продукции (работ) в отчетном периоде и соотношения первоначальной стоимости объекта основных средств и

предполагаемого объема продукции (работ) за весь срок полезного использования объекта основных средств.

20) Срок полезного использования объекта основных средств определяется организацией при принятии объекта к бухгалтерскому учету.

Определение срока полезного использования объекта основных средств производится исходя из:

- ожидаемого срока использования этого объекта в соответствии с ожидаемой производительностью или мощностью;

- ожидаемого физического износа, зависящего от режима эксплуатации (количества смен), естественных условий и влияния агрессивной среды, системы проведения ремонта;

- нормативно-правовых и других ограничений использования этого объекта (например, срок аренды).

В случаях улучшения (повышения) первоначально принятых нормативных показателей функционирования объекта основных средств в результате проведенной реконструкции или модернизации, организацией пересматривается срок полезного использования по этому объекту.

21) начисление амортизационных отчислений по объекту основных средств начинается с первого числа месяца, следующего за месяцем принятия этого объекта к бухгалтерскому учету и производится до полного погашения стоимости этого объекта либо списания этого объекта с бухгалтерского учета.

22) начисление амортизационных отчислений по объекту основных средств прекращается с первого числа месяца, следующего за месяцем полного погашения стоимости этого объекта либо списания этого объекта с бухгалтерского учета.

23) в течение срока полезного использования объекта основных средств начисленных амортизационных отчислений не приостанавливается, кроме случаев перевода его по решению руководителя организации на консервацию на

срок более трех месяцев, а также в период восстановления объекта, продолжительность которого превышает 12 месяцев.

24) начисление амортизационных отчислений по объектам основных средств производится независимо от результатов деятельности организации в отчетном периоде и отражается в бухгалтерском учете отчетного периода, к которому оно относится.

25) суммы начисленной амортизации по объектам основных средств отражаются в бухгалтерском учете путем накопления соответствующих сумм на отдельном счете.

При способе уменьшения остатка возможности его применения должны быть связаны с ускоренными методами начисления амортизации. Это позволит увеличить норму амортизации в первые годы эксплуатации...».

Для всех способов амортизации сохраняется условие – амортизация начисляется с месяца, следующего за месяцем ввода в эксплуатацию основных средств.

В целях создания инвестиционных условий для ускорения внедрения в производство научно-технических достижений и повышения заинтересованности в ускорении обновления и техническом развитии активной части основных фондов предприятия имеют право применять метод ускоренной амортизации.

Ускоренная амортизация является целевым методом более быстрого по сравнению с нормативными сроками службы основных фондов полного перенесения их балансовой стоимости на издержки производства и обращения и бывает:

- равномерно-прямолинейной;
- регрессивной;
- прогрессивной;
- прогрессивно-регрессивной.

Регрессивные методы можно подразделить на метод уменьшающегося остатка и кумулятивный метод. Суть кумулятивного метода в том, что ежегодные суммы амортизационных отчислений определяются от постоянно уменьшающейся не амортизированной стоимости, годовые суммы амортизации также уменьшаются с увеличением срока службы. По кумулятивному методу за первые три года списывается 80% стоимости и происходит полное списание балансовой стоимости в течение нормативного срока службы.

В основе прогрессивного метода лежит постоянное возрастание из года в год среднего уровня амортизации, исчисляемой по отношению к первоначальной стоимости основных фондов.

При использовании прогрессивно-регрессивного метода впервые два года освоения новой техники практикуется низкая норма амортизации, но затем она быстро возрастает и в последующие годы осуществляется по регрессивной шкале.

#### 1.2.4 Показатели использования основных фондов

Все показатели использования основных фондов могут быть объединены в три группы:

- показатели экстенсивного использования основных фондов, отражающие уровень использования их по времени, рассчитываются по формуле:

$$K_{\circ} = \frac{T_{\phi}}{\Phi_{реж}}, \quad (1.3)$$

где  $T_{\phi}$  – фактическое время работы оборудования и машин;

$\Phi_{реж}$  – режимный фонд времени работы оборудования и машин.

- показатели интенсивного использования основных фондов, отражающие уровень их использования по мощности (производительности), определяются с использованием следующей формулы:

$$K_u = \frac{P_f}{P_v}, \quad (1.4)$$

где  $P_f$  – фактическая производительность машин и оборудования;

$P_v$  – возможная производительность машин и оборудования.

показатели интегрального использования, учитывающие совокупное влияние всех факторов, как экстенсивных, так и интенсивных:

$$K_{int} = K_s \times K_u \quad (1.5)$$

К числу показателей экстенсивного использования основных фондов на предприятии относят следующие коэффициенты.

Коэффициент сменности. Он характеризует время цело сменного использования установленного оборудования, которое работает на многосменном режиме. Коэффициент сменности рассчитывается по отдельным группам оборудования, отдельным производственным подразделениям предприятия, а также в целом по предприятию отношением общего количества отработанного оборудования в течение дня станков смены к количеству станков отработавших наибольшую смену, и показывает, сколько смен в среднем в течение суток работало установленное оборудование:

$$K_{см} = \frac{MC_1 + MC_2 + MC_3}{N_{уст}}, \quad (1.6)$$

где  $MC_1$  – количество машинно-смен оборудования только в одну смену;

$MC_2$  – количество машинно-смен оборудования только в две смены;

$MC_3$  – количество машинно-смен оборудования только в три смены;

$N_{уст}$  – количество установленного оборудования.

Коэффициент загрузки.

Устанавливается для всего парка машин находящихся в основном производстве. Рассчитывается как отношение трудоемкости изготовления всех изделий на данном виде оборудования к фонду времени его работы.

Коэффициент сменного режима времени работы оборудования.

Определяется делением достигнутого в данном периоде коэффициента сменности на установленную на данном предприятии продолжительность смены.

Коэффициент экстенсивной нагрузки (показатель использования основных фондов во времени) определяется сравнительно просто. Показатель же использования основных фондов в единицу времени (коэффициент интенсивной нагрузки) определить легко лишь в тех отраслях, где выпускается однородная продукция и, следовательно, объем ее производства может быть выражен в натуральных единицах. Если же предприятие и его подразделения производят продукцию разнообразной номенклатуры, то показатель использования основных фондов в единицу времени рассчитать значительно труднее.

Роль обобщающего показателя использования основных фондов может в определенной степени выполнять показатель выпуска продукции на единицу

производственной площади. Этот показатель выражается, как правило, в натуральных единицах.

Одним из наиболее общих показателей использования производственной мощности является коэффициент ее фактического использования, который рассчитывается путем деления продукции, изготовленной за определенный промежуток времени (обычно за год), на величину производственной мощности. Для предприятий, вновь введенных в эксплуатацию, обычно определяется коэффициент использования проектной мощности, представляющий собой частное от деления фактического выпуска продукции на величину мощности предприятия по проекту. Этот показатель характеризует уровень освоения проектной мощности.

Для общего анализа хозяйственной деятельности, планирования капитальных вложений, ввода в действие основных фондов и производственных мощностей всех звеньев промышленности все большее значение приобретает такой показатель эффективности производства, как выпуск продукции на 1 ед. основных фондов, который обычно называют показателем фондоотдачи. Применяются также показатели, обратные фондоотдаче – фондоемкость и фондовооруженность. При определении показателя фондоотдачи применяются как стоимостные, так и натуральные единицы измерения.

Натуральные показатели фондоотдачи наряду со стоимостными применяются в электроэнергетической, металлургической и некоторых отраслях добывающей промышленности. Например, в черной металлургии таким показателем является выплавка чугуна или стали на 1 ед. основных производственных фондов соответственно доменного или сталеплавильного цеха.

Показатель фондоотдачи (как обобщающий стоимостный показатель использования всей совокупности основных фондов предприятия) определяется путем деления продукции на среднегодовую стоимость производственных

фондов. При этом валовая продукция учитывается в неизменных ценах, а основные фонды – по полной первоначальной (или восстановительной) оценке:

$$\Phi_{отд}^{общ} = \frac{S_{реал}}{ОФ_{общ}} \text{ (общая фондоотдача),} \quad (1.7)$$

где  $S_{реал}$  – стоимость произведенной продукции в натуральном или стоимостном выражении;

$ОФ_{общ}$  – среднегодовая стоимость основных производственных фондов.

$$\Phi_{отд}^{акт} = \frac{S_{реал}}{ОФ_{обор}} \text{ (фондоотдача активов),} \quad (1.8)$$

где  $S_{реал}$  – стоимость произведенной продукции в натуральном или стоимостном выражении;

$ОФ_{обор}$  – среднегодовая стоимость машино-оборудования.

Показатель фондоемкости определяется делением среднегодовой стоимости на продукцию и показывает, сколько основных фондов приходится на каждую единицу вырученной продукции.

Третий показатель – фондовооруженность, характеризующий техническую вооруженность и показывающий, сколько основных средств приходится на каждого работающего. Определяется делением среднегодовой численности на среднесписочную численность работающих.

Для более детального анализа использования основных производственных фондов используется следующая формула, показывающая взаимосвязь между выработкой и фондовооруженностью труда:



$$\Phi_{\text{отд}} = \frac{ПТ}{W}, \quad (1.9)$$

где  $ПТ$  – производительность труда (выработка) на предприятии;

$W$  – фондовооруженность труда.

Идеальным вариантом считается вариант, когда выработка на предприятии растет более быстрыми темпами, чем фондовооруженность труда, т. к. в этом случае достигается максимальная эффективность производства.[12]

### 1.2.5 Пути улучшения использования основных фондов

Одной из наиболее важных задач развития промышленности является обеспечение производства, прежде всего за счет повышения его эффективности и более полного использования внутрихозяйственных резервов. Для этого необходимо рациональнее использовать основные фонды. Увеличение объемов производства промышленной продукции достигается за счет:

- ввода в действие основных фондов
- улучшения использования действующих основных фондов

Прирост основных фондов промышленности, ее отраслей и предприятий достигается благодаря новому строительству, а также реконструкции и расширению действующих предприятий.

Реконструкция и расширение действующих фабрик и заводов, являясь источником увеличения основных фондов предприятий, одновременно позволяют лучше использовать имеющийся в промышленности производственный аппарат.

Решающую часть прироста продукции в целом по промышленности получают с действующих основных фондов, которые в несколько раз превышают ежегодно вводимые новые фонды.

Для определения уровня использования основных фондов применяются показатели, выраженные в натуральных и стоимостных (денежных) единицах выпускаемой продукции, а также в единицах времени. Чтобы вычислить использование производственной мощности, применяются только показатели выпуска продукции в натуральном выражении. Натуральные единицы использования основных фондов применяются главным образом на предприятиях тех отраслей промышленности, где выпускается относительно однородная продукция.

Натуральные показатели использования основных фондов, используемые при анализе современного состояния и планирования производственных мощностей, при составлении баланса оборудования и т. д. все же не раскрывают общей картины эффективности использования всей совокупности основных фондов предприятия, отрасли, промышленности в целом.

Для общего анализа хозяйственной деятельности, планирования капитальных вложений, ввода в действие основных фондов и производственных мощностей всех звеньев промышленности все большее значение приобретает такой показатель эффективности производства, как выпуск продукции на 1 ед. основных фондов, который обычно называют показателем фондоотдачи. Применяется также показатель, обратный фондоотдачи, – фондоемкость. При определении показателя фондоотдачи применяются как стоимостные, так и натуральные единицы измерения.

Одной из главных причин, ухудшающих показатель фондоотдачи, является медленное освоение вводимых в действие предприятий.

Одной из важнейших задач повышения эффективности использования капитальных вложений и основных фондов является своевременный ввод в эксплуатацию новых основных фондов и производственных мощностей, быстрое их освоение.

Сокращение сроков ввода в эксплуатацию новых фабрик и заводов позволяет быстрее получить нужную для народного хозяйства продукцию с технически более совершенных основных фондов, ускорить их оборот и тем самым замедлить наступление морального износа основных фондов предприятий, повысить эффективность общественного производства в целом.

Улучшение использования действующих основных фондов и производственных мощностей промышленных предприятий, в том числе вновь введенных в эксплуатацию, может быть достигнуто благодаря:

- повышению интенсивности использования производственных мощностей и основных фондов;

- повышению экстенсивности их нагрузки. Более интенсивное использование производственных мощностей и основных фондов достигается, прежде всего, за счет технического совершенствования последних.

Практика промышленных предприятий показывает, что здесь идет процесс увеличения единичной мощности оборудования:

- в станках, машинах и агрегатах упрочняются наиболее ответственные детали и узлы;

- повышаются основные параметры производственных процессов (скорость, давление, температура);

- механизуются и автоматизируются не только основные производственные процессы и операции, но и вспомогательные и транспортные операции, нередко сдерживающие нормальный ход производства и использование оборудования;

- устаревшие машины модернизируются и заменяются новыми, более совершенными.

Интенсивность использования основных фондов повышается также путем совершенствования технологических процессов; организации непрерывно-поточного производства на базе оптимальной концентрации производства однородной продукции; выбора сырья, его подготовки к производству в

соответствии с требованиями заданной технологии и качества выпускаемой продукции; ликвидации штурмовщины и обеспечения равномерной, ритмичной работы предприятий, цехов и производственных участков, проведения ряда других мероприятий, позволяющих повысить скорость обработки предметов труда и обеспечить увеличение производства продукции в единицу времени, на единицу оборудования или на 1 кв. м производственной площади.

Интенсивный путь использования основных фондов действующих предприятий включает техническое их перевооружение, повышение темпов обновления основных фондов. Опыт работы ряда отраслей промышленности показывает, что быстрое техническое переоснащение действующих фабрик и заводов особенно важно для тех предприятий, где имеет место более значительный износ основных фондов.

Улучшение экстенсивного использования основных фондов предполагает, с одной стороны, увеличение времени работы действующего оборудования в календарный период (в течение смены, суток, месяца, квартала, года) и с другой стороны, увеличение количества и удельного веса действующего оборудования в составе всего оборудования, имеющегося на предприятии и в его производственном звене. Увеличение времени работы оборудования достигается за счет:

- постоянного поддержания пропорциональности между производственными мощностями отдельных групп оборудования на каждом производственном участке, между цехами предприятия в целом, между отдельными производствами внутри каждой отрасли промышленности, между темпами и пропорциями развития отраслей промышленности и всего народного хозяйства.

- улучшения ухода за основными фондами, соблюдения предусмотренной технологии производства, совершенствования организации производства и труда, что способствует правильной эксплуатации оборудования, недопущению простоев и аварий, осуществлению своевременного и качественного ремонта,

сокращающего простои оборудования в ремонте и увеличивающего межремонтный период.

- проведения мероприятий, повышающих удельный вес основных производственных операций в затратах рабочего времени, сокращения сезонности в работе предприятий ряда отраслей промышленности, повышения сменности работы предприятий.

Известно, что на предприятиях кроме действующих станков, машин и агрегатов часть оборудования находится в ремонте и резерве, а часть – на складе. Своевременный монтаж не установленного оборудования, а также ввод в действие всего установленного оборудования за исключением части, находящейся в плановом резерве и ремонте, значительно улучшает использование основных фондов.

Решая задачу повышения коэффициента сменности работы оборудования, необходимо, прежде всего, иметь в виду, что основное оборудование на многих предприятиях используется не полностью главным образом из-за дефицита рабочей силы.

На успешное решение проблемы улучшения использования основных фондов, производственных мощностей и роста производительности труда оказывает значительное влияние создание крупных производственных объединений. Вместе с этим необходимо больше внимания обратить на развитие специализации производства и технического перевооружения действующих предприятий, вывод с этих предприятий несвойственной их профилю продукции, создание специализированных промышленных объектов в тяготеющих к крупным индустриальным центрам небольших и средних городах, где имеются резервы рабочей силы.

Проводя курс на развитие специализации действующих предприятий, следует иметь в виду, что это упрощает их производственную структуру, высвобождает рабочую силу из вспомогательных и обслуживающих

подразделений, комплектуется тем самым вторые смены основных цехов и повышает коэффициент сменности.

Важнейшим условием повышения сменности является механизация и автоматизация производственных процессов, и в первую очередь во вспомогательных производствах, так как это позволяет перевести людей с тяжелых немеханизированных работ на квалифицированные работы во второй смене.

Ускоренные темпы механизации подъемно-транспортных, погрузочно-разгрузочных и складских работ являются основой, для ликвидации имеющейся диспропорции в уровне механизации основного и вспомогательного производства на промышленных предприятиях, высвобождения значительного количества вспомогательных рабочих, обеспечения пополнения основных цехов рабочей силой, повышения коэффициента сменности работы предприятий и расширения производства на действующих предприятиях без дополнительного привлечения рабочей силы. В крупных городах, имеющих дефицит рабочей силы, решение проблемы улучшения использования основных фондов действующих предприятий путем их реконструкции, расширения, механизации и автоматизации производства, совершенствования организации производства и труда имеет особо важное значение.

Важный резерв повышения эффективности использования основных фондов действующих предприятий заключен в сокращении времени внутрисменных простоев оборудования, которые на ряде промышленных предприятий достигают 15–20% всего рабочего времени.

Улучшение использования основных фондов зависит в значительной степени от квалификации кадров, особенно от мастерства рабочих, обслуживающих машины, механизмы, агрегаты и другие виды производственного оборудования.

Творческое и добросовестное отношение работников к труду является важным условием улучшения использования основных фондов.

Известно, что от совершенства системы морального и материального стимулирования в значительной степени зависит уровень использования основных фондов. Анализ технико-экономических показателей промышленных предприятий, работающих в новых условиях планирования и экономического стимулирования, свидетельствует, что новый экономический механизм, в том числе введение платы за производственные фонды, пересмотр оптовых цен, применение нового показателя для определения уровня рентабельности, создание на предприятиях поощрительных фондов, способствуют улучшению использования основных производственных фондов.

Любой комплекс мероприятий по улучшению использования основных фондов, разрабатываемый во всех звеньях управления промышленностью, должен предусматривать обеспечение роста объемов производства продукции прежде всего за счет более полного и эффективного использования внутрихозяйственных резервов и путем более полного использования машин и оборудования, повышения коэффициента сменности, ликвидации простоев, сокращения сроков освоения вновь вводимых в действие мощностей, дальнейшей интенсификации производственных процессов.

Огромное значение в улучшении использования основных фондов имеет материальное стимулирование рабочих.

## 2 АНАЛИЗ ПРОИЗВОДСТВЕННО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОАО «ЦЕНТРПРОДСЕРВИС »

### 2.1 Характеристика предприятия

ОАО «Центрпродсервис» является одним из крупнейших предприятий в отрасли розничной торговли на рынке продовольственных и сопутствующих товаров в Центральном и Заводском районах г. Новокузнецка, имеет подразделения в Новокузнецком районе, на начало 2014 года торговая сеть насчитывала 45 подразделений, в 2014 году были закрыты два мелких магазина на автозаправочных станциях (№13 и №17) и открыты два цветочных магазина, и кафе «Примо Аморе», к концу 2014 года торговых подразделений насчитывалось 46.

Рыночная доля, занимаемая Обществом в совокупном розничном товарообороте предприятий организованной торговли продуктами питания составляет около 16%.

Розничная сеть предприятия включает:

- сеть «Ближний» – магазины пошаговой доступности, расположенные в Центральном, Кузнецком и Заводском районах г. Новокузнецка;

- сеть «Апельсин» - магазины пошаговой доступности, расположенные в Центральном, Куйбышевском и Заводском районах г. Новокузнецка;

- магазины «Продукты»;

- отдельные торговые комплексы: «Магазин №33», «магазин № 28», «магазин №37 (Губернский)»;

- торговый центр общегородского масштаба «Универсам».

В 2014 г. были открыты 2 магазина «Цветы и подарки».



В большинстве магазинов торговый процесс организован по принципу самообслуживания.

Базовым конкурентным преимуществом общества является наличие собственных торговых площадей, близость к покупателю, широта ассортимента, наличие складских помещений.

Основными конкурентами общества являются местные и региональные торговые предприятия и сети, такие как магазины сети «Холодильник», «Мария-РА», «Ваш Гастрономыч», «Кора», «Холди», магазин «Континент», «МЕТРО Кэш энд Керри», в конце 2014 года в Новокузнецк вошла федеральные торговые сети «ЛЕНТА», «МАГНИТ».

Основными направлениями деятельности ОАО «Центрпродсервис» в 2014 году являлись:

- розничная торговля продуктами питания и сопутствующими товарами;
- собственное производство продуктов питания и полуфабрикатов;
- сдача торговых площадей в аренду.

В таблице 2.1 приведены основные показатели производственно – хозяйственной деятельности ОАО «Центрпродсервис» за 2012 - 2014 гг.

Таблица 2.1 - Основные показатели производственно-хозяйственной деятельности и финансового состояния ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 201 гг.

Показатели	Ед.изм.	2012 г	2013 г.	2014 г	Отклонение, %		
					2013г/ 2012 г	2014г/ 2013г	2014г/ 2012г
<b>1 Объем товарной продукции</b>	<b>тыс.руб.</b>	<b>2 443 303</b>	<b>2 870 334</b>	<b>3 047 248</b>	<b>117,5</b>	<b>106,2</b>	<b>124,7</b>
в том числе							
<i>Розничная торговля</i>	тыс.руб.	2 375 355	2 799 517	2 938 141	117,9	105,0	123,7
<i>Оптовая торговля</i>	тыс.руб.	67 948	70 817	109 107	104,2	154,1	160,6
то же в сопоставимых ценах	тыс.руб.	2 443 303	2 517 837	2 408 130	103,1	95,6	98,6
в том числе							
<i>Розничная торговля</i>	тыс.руб.	2 375 355	2 455 717	2 321 907	103,4	94,6	97,7
<i>Оптовая торговля</i>		67 948	62 120	86 223	91,4	138,8	126,9
<b>2. Выручка от продажи продукции (без НДС, акцизов и других аналогичных платежей)</b>	<b>тыс.руб.</b>	<b>2 282 877</b>	<b>2 681 791</b>	<b>2 837 694</b>	<b>117,5</b>	<b>105,8</b>	<b>124,3</b>
в том числе							
<i>Розничная торговля</i>	тыс.руб.	2 221 239	2 617 428	2 738 375	117,8	104,6	123,3
<i>Оптовая торговля</i>	тыс.руб.	61 638	64 363	99 319	104,4	154,3	161,1
то же в сопоставимых ценах	тыс.руб.	2 282 877	2 352 448	2 242 527	103,0	95,3	98,2
<i>Розничная торговля</i>	тыс.руб.	2 221 239	2 295 989	2 164 039	103,4	94,3	97,4
<i>Оптовая торговля</i>	тыс.руб.	61 638	56 459	78 488	91,6	139,0	127,3
3. Себестоимость продукции	тыс.руб.	1 757 045	2 075 654	2 224 754	118,1	107,2	126,6
то же в сопоставимых ценах	тыс.руб.	1 757 045	1 820 749	2 004 283	103,6	110,1	114,1
4. Коммерческие расходы	тыс.руб.	490 326	547 732	605 926	111,7	110,6	123,6
6. Прибыль (убыток) от продаж	тыс.руб.	35 506	58 405	7 014	164,5	12,0	19,8
то же в сопоставимых ценах							

Продолжение таблицы 2.1

Показатели	Ед.изм.	2012 г	2013 г.	2014 г	Отклонение, %		
					2013г/ 2012 г	2014г/ 2013г	2014г/ 2012г
<i>Коммерческие расходы</i>	тыс.руб.	490 326	480 467	545 879	98,0	113,6	111,3
<i>Прибыль (убыток) от продаж</i>	тыс.руб.	35 506	51 232	5 543	144,3	10,8	15,6
7. Рентабельность продукции	%	2,0	2,8	0,3	139,2	11,2	15,6
8. Чистая прибыль (убыток)	тыс.руб.	38 890	49 255	6 747	126,7	13,7	17,3
9. Среднесписочная численность ППП	чел.	1 240,0	1 382,0	1 486,0	111,5	107,5	119,8
в том числе <i>рабочие</i>	чел.	1 056,0	1 191,0	1 263,0	112,8	106,0	119,6
<i>Руководители</i>	чел.	16,0	18,0	24,0	112,5	133,3	150,0
<i>специалисты и другие служащие</i>	чел.	168,0	173,0	199,0	103,0	115,0	118,5
10. Среднемесячная производительность одного работника ППП	тыс.руб.	153,4	161,7	159,1	105,4	98,4	103,7
12. Фонд оплаты труда ППП	тыс.руб.	244 931,0	290 723,0	330 509,0	118,7	113,7	134,9
13. Среднемесячная заработная плата	руб.	16 460,4	17 530,3	18 534,6	106,5	105,7	112,6
15. Среднегодовая стоимость собственного капитала	тыс.руб.	233 919,0	264 474,0	292 475,0	113,1	110,6	125,0
16. Среднегодовая стоимость внеоборотных активов	тыс.руб.	510 398,5	478 281,5	431 820,0	93,7	90,3	84,6
17. Среднегодовая стоимость основных фондов	тыс.руб.	269 043	360 334	418 124	133,9	116,0	155,4
19. Среднегодовая стоимость оборотных средств	тыс.руб.	261 251,0	389 549,0	495 417,5	149,1	127,2	189,6
20. Фондоотдача основных фондов	руб.	8,5	7,4	6,8	87,7	91,2	80,0
22. Фондовооруженность работника ППП	тыс.руб.	217,0	260,7	281,4	120,2	107,9	129,7
24. Капиталоотдача	руб.	0,1	0,1	0,0	89,6	11,2	10,1
25. Рентабельность собственного капитала	%	0,2	0,2	0,0	112,0	12,4	13,9

Продолжение таблицы 2.1

Показатели	Ед.изм.	2012 г	2013 г.	2014 г	Отклонение, %		
					2013г/ 2012 г	2014г/ 2013г	2014г/ 2012г
26. Коэффициент независимости	-	0,3	0,3	0,3	100,5	103,5	104,1
27. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	-	-1,1	-0,5	-0,3	51,9	51,2	26,6
28. Общий показатель платежеспособности		0,38	0,69	0,72	183,5	105,0	192,6
29. Коэффициент "критической оценки"		0,31	0,51	0,61	163,1	119,8	195,3
30. Коэффициент текущей ликвидности	-	0,68	0,83	1,04	121,9	124,7	152,0
31. Коэффициент капитализации (U1)		2,29	2,28	2,07	99,6	91,1	90,8
32. Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования (U2)		-0,96	-0,30	-0,27	30,8	89,9	27,7
33. Коэффициент финансовой независимости (U3)		0,30	0,31	0,33	100,3	106,6	106,9
34. Оборачиваемость материальных средств (запасов)	Дней	0,1	0,1	0,1	96,6	107,8	104,1
35. Оборачиваемость денежных средств	Дней	8,2	6,3	4,3	76,5	67,5	51,7
36. Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности	обороты	40,8	39,6	46,3	97,0	117,0	113,6
37. Срок погашения дебиторской задолженности	Дней	8,9	9,2	7,9	103,0	85,5	88,1
38. Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	обороты	9,4	9,1	8,7	97,3	95,4	92,9
39. Срок погашения кредиторской задолженности	Дней	38,9	40,0	41,9	102,7	104,8	107,6



## 2.2 Анализ производства и реализации продукции

Анализ деятельности предприятия начинается с оценки выполнения планов производства и реализации продукции. Принятая последовательность анализа обусловлена тем, что от объема, состава, ассортимента и качества выпущенной и реализованной продукции зависят себестоимость, прибыль, рентабельность, оборачиваемость оборотных средств, платежеспособность и другие показатели, характеризующие эффективность производства.

Данные для оценки динамики производства и реализации продукции приведены в таблице 2.1 по строкам 1 - 2.

В таблице 2.2 приведена динамика структуры товарооборота ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг.

Таблица 2.2 – Динамика структуры товарооборота ОАО «Центрпродсервис» по видам деятельности за 2012 – 2014 гг.

Показатели	2012 г.	2013 г.	2014 г.	Темп роста, %		
				2013/ 2012 гг.	2014/ 2013 гг.	2014/ 2012 гг.
<i>Объем реализованной продукции всего</i>						
- в действующих ценах	2 282 877	2 681 791	2 837 694	117,5	105,8	124,3
- в сопоставимых ценах	2 282 877	2 352 448	2 242 527	103,0	95,3	98,2
<i>Розничная торговля</i>						
- в действующих ценах	2 221 239	2 617 428	2 738 375	117,8	104,6	123,3
- в сопоставимых ценах	2 221 239	2 295 989	2 164 039	103,4	94,3	97,4
удельный вес, %	97,30	97,60	96,50			
<i>Оптовая торговля</i>						
- в действующих ценах	61 638	64 363	99 319	104,4	154,3	161,1
- в сопоставимых ценах	61 638	56 459	78 488	91,6	139,0	127,3
удельный вес, %	2,70	2,40	3,50			

Данные по товарной и реализованной продукции свидетельствуют о снижении производства и реализации продукции к концу рассматриваемого периода.

Товарооборот ОАО «Центрпродсервис» за 2013 год относительно 2012 года повышен на 398914,0 тыс. руб. или на 17,5%, в том числе по оптовой торговле повышен на 2725 тыс. руб. 4,4%, по розничной торговле наблюдается повышение оборотов на 396188,0 тыс. руб. (+ 17,8%).

За рассматриваемый период 2012 – 2013 г. наибольший удельный вес принадлежит розничной торговле 97,6% от общей реализации предприятия, за данный показатель снижен на 0,3%.

За 2014 год относительно 2013 года товарооборот предприятия повышен на 155903 тыс. руб. или на 5,8%. Рост товарооборота происходит по оптовой, и розничной торговле.

Наибольший рост наблюдается по оптовой торговле на - 34956,0 тыс. руб. или на 54,6%. По розничной торговле рост товарооборота составил 4,6% или 120946,0 тыс. руб. Основными причинами роста розничного товарооборота стало увеличение средней покупки на 4,8% и увеличение количества покупателей на 0,4%. Причина роста оптового товарооборота в появлении новых партнеров.

За 2014 г. наибольший удельный вес принадлежит розничной торговле 96,5%, за период 2013 – 2014 гг. наблюдается снижение данного показателя на 1,1%.

При рассмотрении динамики оборота по видам деятельности наблюдается явное преобладание развития оптовой торговли. По данному виду деятельности товарооборот за три года повышен на 37681 тыс. руб. или на 61,6%. Удельный вес данного вида деятельности повышен на 0,8% в общей структуре товарооборота.

По розничной торговле наблюдается рост товарооборота на 517135,0 тыс. руб. или 23,3%. Удельный вес розничной реализации снижен на 0,8%.

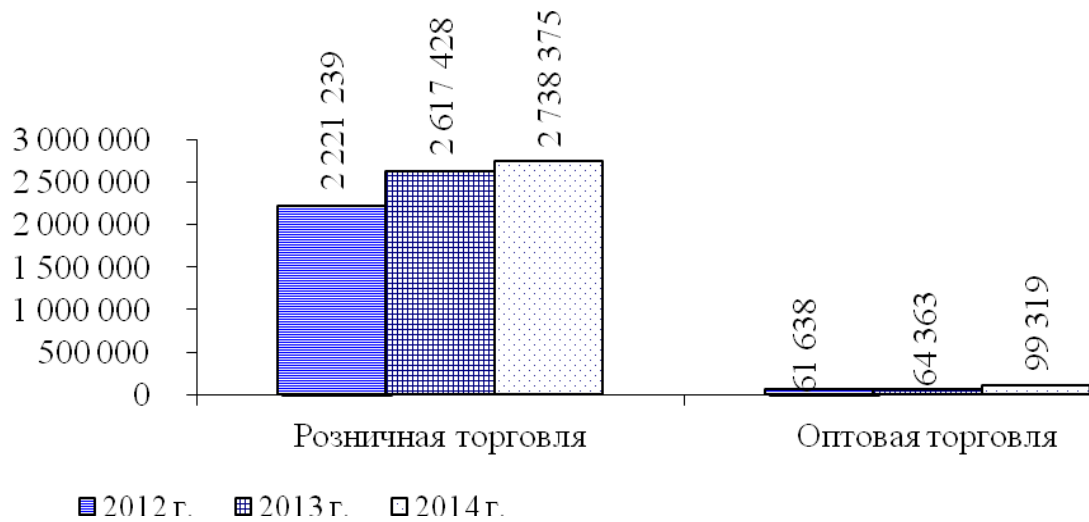


Рисунок 2.1 - Динамика структуры товарооборота по видам деятельности организации за 2012 – 2014 гг., тыс. руб.

В общем, за три года товарооборот предприятия повышен на 554817,0 тыс. руб. или на 24,3%. Следовательно, на предприятии наблюдается рост выпуска продукции и количества реализуемой продукции.

Объем товарной продукции за три года повышен на 24,7% или на 603945,0 тыс. руб. Снижение объемов производства происходит равномерно по годам.

Из вышесказанного следует, что на предприятии уделяют большое внимание развитию розничной сети.

### 2.3 Анализ себестоимости продукции

Подробный анализ будет основываться на ряде показателей. Важнейшими из них являются объем производства продукции, полная себестоимость продукции и реализация товарной продукции в базисном и отчетном годах. Вспомогательными показателями будут служить данные по реализации товарной продукции и себестоимости.

Основными факторами, влияющими на прибыль организации, являются прежде всего выручка от продажи продукции, товаров (работ, услуг)



или доход и затраты (себестоимость и прочие). Изначально рассмотрим затраты организации.

Имея под рукой только отчет о прибылях и убытках, проанализировать влияния ее изменения затрат на прибыль, а соответственно и на рентабельность, можно, но оценивать влияние факторов на изменение самих затрат – нельзя. Для такого анализа необходимо располагать данными управленческого учета и формой №5. В п. 6 формы №5 отражены затраты, произведенные организацией в отчетном и прошлом году, сгруппированные по экономическим элементам.

Анализ структуры затрат по экономическим элементам позволяет оценить емкость каждого элемента в общих затратах.

Структура затрат по экономическим элементам ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг. представлена в таблице 2.3.

Таблица 2.3 - Динамика и структура расходов ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг.

Показатели	2012 г.		2013 г.		2014 г.		2013г/ 2012г	2013г/ 2012г	2013г/ 2011г
	тыс. руб.	уд. вес, %	тыс. руб.	уд. вес, %	тыс. руб.	уд. вес, %			
Материальные затраты	56231	13,8	58965	12,8	52365	10,4	104,9	88,8	93,1
Затраты на оплату труда	244931	59,9	290723	63,0	330509	65,8	118,7	113,7	134,9
Отчисления на социальные нужды	66376,3	16,2	72680,8	15,8	86923,9	17,3	109,5	119,6	131,0
Амортизация основных фондов	26930	6,6	26564	5,8	22006	4,4	98,6	82,8	81,7
Полная себестоимость	408704	100	461298	100	502040	100,0	112,9	108,8	122,8
Материальные затраты	56231	13,8	58965	12,8	52365	10,4	104,9	88,8	93,1

За рассматриваемый период наблюдается снижение материальных затрат 6,9% на сумму 3866,0 тыс. руб. Положительным моментом является

превышение темпа роста объема производства над темпами роста материальных затрат.

На рисунке 2.2 приведена динамика структуры себестоимости за 2011 – 2013 гг.

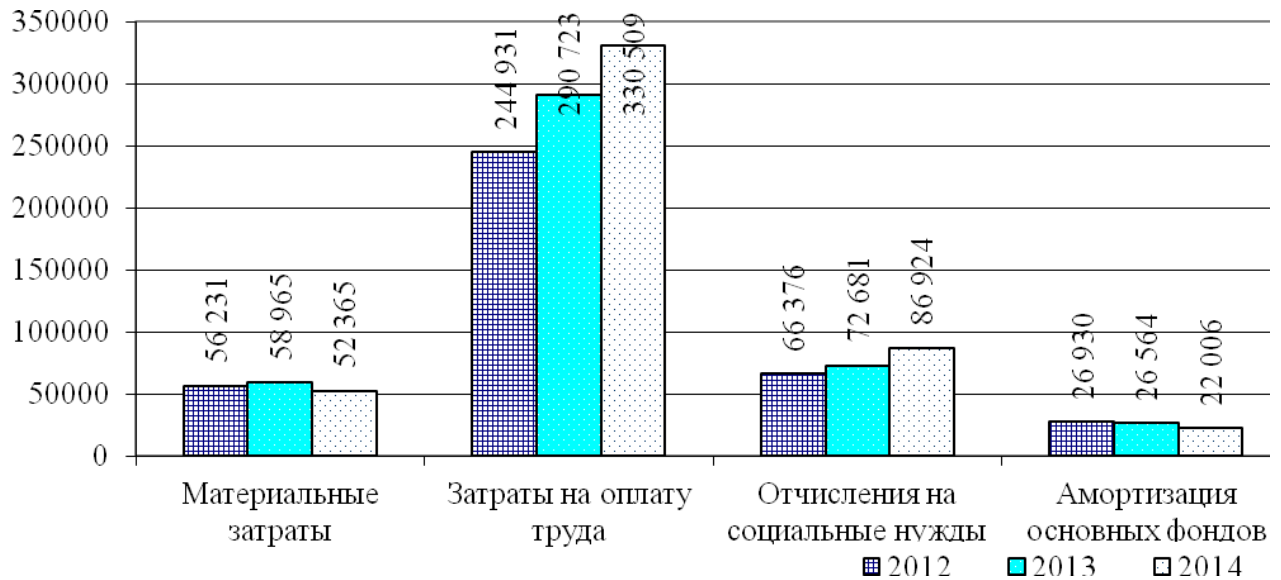


Рисунок 2.2 – Динамика структуры себестоимости ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг., тыс. руб.

Негативным моментом является превышение темпа роста затрат на оплату труда над ростом товарооборота и выпуска продукции.

Затраты на амортизацию основных фондов снижены на сумму 4924,0 тыс. руб. или на 13,3%.

Наибольший удельный вес в структуре себестоимости в 2014 г. занимают затраты на оплату труда 65,8% и материальные затраты 10,7%. Затраты на амортизацию на конец периода составляют 4,4%.

#### 2.4 Анализ прибыли ОАО «Центрпродсервис»

Прибыль и рентабельность отражают эффективность процесса производства. Прибыль - это, с одной стороны, основной источник

финансирования деятельности организаций, а с другой — источник доходов бюджетов различных уровней. Для подробного анализа рентабельности необходимо провести анализ состава финансовых результатов в динамике, т.е. полный анализ формы №2 «Отчет о финансовых результатах».

В анализе динамики показателей прибыли используются следующие показатели: прибыль до налогообложения, прибыль от продаж, результат от прочей деятельности, чистая прибыль. Данные для анализа приведены в таблицах 2.2 и 2.4

Из расчетных данных следует, что за период 2012 - 2013 г. происходит рост выручки от продаж на 398914,0 тыс. руб. (+17,5%). На фоне роста выручки +17,5% происходит более высокий рост себестоимости товаров и сырья на 318609 тыс. руб. (+ 18,1%). В связи, с чем рост валовой прибыли составил +80305 тыс. руб.( +15,3%).

На рисунке 2.3 приведена динамика основных показателей прибыли ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг.

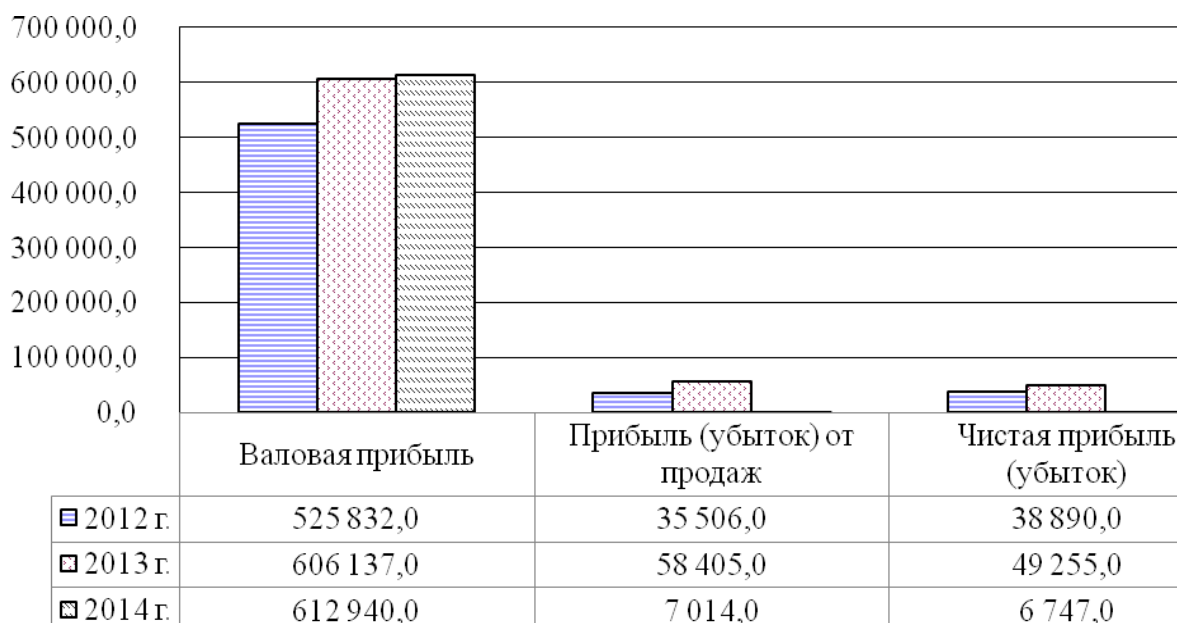


Рисунок 2.3 - Динамика основных показателей прибыли ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг.

Таблица 2.4 – Анализ финансовых результатов ОАО «Центрпродсервис»

Наименование показателей	2012 г.		2013 г.		2014 г.		Темп роста, %		
	сумма, тыс. руб.	% к выручке	сумма, тыс. руб.	% к выручке	сумма, тыс. руб.	% к выручке	2013/2012 гг.	2014/2013 гг.	2014/2012 гг.
<b>Доходы и расходы по обычным видам деятельности</b>									
Выручка от продажи товаров, продукции, работ, услуг	2 282 877	100,0	2 681 791	100,0	2 837 694	100,0	117,5	105,8	124,3
Себестоимость проданных товаров, работ, услуг	1 757 045	77,0	2 075 654	77,4	2 224 754	78,4	118,1	107,2	126,6
Валовая прибыль	525 832,0	23,0	606 137,0	22,6	612 940,0	21,6	115,3	101,1	116,6
Коммерческие расходы	490 326,0	21,5	547 732,0	20,4	605 926,0	21,4	111,7	110,6	123,6
Прибыль (убыток) от продаж	35 506,0	1,6	58 405,0	2,2	7 014,0	0,2	164,5	12,0	19,8
Выручка от продажи товаров, продукции, работ, услуг	2 282 877	100,0	2 681 791	100,0	2 837 694	100,0	117,5	105,8	124,3
<b>Прочие доходы и расходы</b>									
Проценты к получению	0,0	0,0	126,0	0,0	933,0	0,0	-	740,5	-
Проценты к уплате	18 846,0	0,8	25 955,0	1,0	26 938,0	0,9	137,7	103,8	142,9
Прочие доходы	71 781,0	3,1	65 519,0	2,4	100 812,0	3,6	91,3	153,9	140,4
Прочие расходы	35 636,0	1,6	33 821,0	1,3	69 769,0	2,5	94,9	206,3	195,8
Прибыль (убыток) до налогообложения	52 881,0	2,3	64 274,0	2,4	12 052,0	0,4	121,5	18,8	22,8
Чистая прибыль (убыток)	38 890,0	1,7	49 255,0	1,8	6 747,0	0,2	126,7	13,7	17,3

Рост коммерческих расходов за 2012 – 2013 гг. составил 57406,0 тыс. руб. (+11,7%), при этом удельный вес данных расходов снижен на 0,4%, благодаря чему прибыль от продаж повышена на 22899,0 тыс. руб. (+64,5%).

Положительное влияние на финансовый результат предприятия за период 2012 – 2013 гг. оказала прибыль от прочей деятельности. За 2012 год данный показатель составил 36145 тыс. руб., за 2013 г. данный показатель составил 31698,0 тыс. руб. не смотря на довольно высокий показатель прибыли от прочей деятельности наблюдается снижение на 4447,0 тыс. руб.

Чистая прибыль за 2012 – 2013 гг. повышена на 10365 тыс. руб. (+26,7%). За 2013 г. данный показатель составил 49255,0 тыс. руб. В общем за период 2012 – 2013 гг. предприятие сработало достаточно эффективно.

За период 2013 – 2014 гг. рост выручки существенно ниже предыдущего периода на 155903,0 тыс. руб. (+5,8%). Себестоимость растет более высокими темпами на 149100 тыс. руб. (+7,2%), что приводит к росту удельного веса себестоимости на 1,0%. Рост валовой прибыли за данный период составил 6803,0 тыс. руб. (+1,1%).

Негативное влияние на прибыль от продаж помимо фактора себестоимости оказывает довольно высокий рост коммерческих расходов на 58194,0 тыс. руб. (+10,6%), что превышает рост выручки более чем в 2 раза.

В связи с превышением роста себестоимости и коммерческих расходов над ростом выручки, прибыль от продаж за данный период снижена на 51391,0 тыс. руб. (- 88%). Чистая прибыль за рассматриваемый период составила 6747,0 тыс. руб., что ниже показателя за предыдущий период 42508,0 тыс. руб. или на 86,3%.

Проведенный анализ показал, что негативное влияние на финансовый результат за 2012 – 2014 гг. оказало в первую очередь рост удельного веса себестоимости на 1,4%. Себестоимость за 3 года выросла на 26,2% или на 467709,0 тыс. руб., что существенно превышает рост выручки.

Во вторую очередь негативное влияние оказывает рост удельного веса коммерческих расходов за 2012 – 2014 гг. на 23,6% или на 115600,0 тыс. руб.

Положительное влияние на чистую прибыль предприятия оказывает прибыль от прочей деятельности, за 2014 г. показатель равен 31043,0 тыс. руб., за три года данный показатель снижен на 5102,0 тыс. руб.

В связи с вышеуказанными факторами чистая прибыль предприятия снижена за три года на 32143,0 тыс. руб. или на 82,7%

## 2.5 Анализ рентабельности предприятия

Результативность деятельности организации за ряд лет характеризует относительный показатель рентабельности, который может быть исчислен и проанализирован в динамике.

Рентабельность рассчитывается, как отношение полученной балансовой или чистой прибыли к затраченным средствам или объему реализованной продукции.

Показатели рентабельности оценивают величину прибыли полученной с каждого рубля средств, вложенных в активы и деятельность организации.

Коэффициент рентабельности капитала (Кк) показывает, сколько балансовой или чистой прибыли получено с одного рубля стоимости имущества.

$$K_k = \frac{\Pi}{K} \times 100, \quad (2.1)$$

где  $\Pi$  – прибыль до налогообложения;

$K$  - стоимость имущества.

Коэффициент рентабельности собственных средств (Кск) показывает долю прибыли в собственных средствах предприятия. Данный показатель показывает, сколько прибыли получается с каждого рубля, вложенного предприятием из собственных средств (акционерный капитал или уставный фонд).

$$K_{ск} = \frac{ЧП}{СС} \times 100, \quad (2.2)$$

где СС - собственные средства;

ЧП – нераспределенная (чистая прибыль) прибыль.

Коэффициент рентабельности производственных фондов (Кф) - показывает, сколько прибыли получено предприятием на рубль средств, вложенных в основные фонды и материальные оборотные средства.

$$Kф = \frac{П}{ОПФ + МОС} \times 100, \quad (2.3)$$

где ОПФ – среднегодовая стоимость основных средств;

МОС – средний остаток материальных оборотных средств.

Коэффициент рентабельности продаж показывает доли прибыли от продаж в выручке.

$$K_{пр} = \frac{П_{пр}}{В} \times 100, \quad (2.4)$$

где Ппр – прибыль от продаж;

В - выручка от продажи продукции.

Коэффициент рентабельности продукции (Кп) – показывает, сколько прибыли получило предприятие на рубль затрат.

$$Kп = \frac{Пв}{С/С} \times 100, \quad (2.5)$$

где Пв – валовая прибыль.

Динамика показателей рентабельности представлена в таблице 2.5.

Таблица 2.5 - Динамика показателей рентабельности ОАО «Центрпродсервис» за 2012 - 2014 гг.

Показатели	Года			Отклонения, +/-		
	2012	2013	2014	2013/ 2012 гг.	2014/ 2013 гг.	2014/ 2012 гг.
Рентабельность продаж	1,56	2,18	0,25	0,62	-1,93	-1,31
Рентабельность продукции	3,01	3,10	0,54	0,09	-2,55	-2,47
Рентабельность производственных фондов	13,20	16,21	1,68	3,01	-14,53	-11,52
Чистая рентабельность	1,70	1,84	0,24	0,13	-1,60	-1,47
Экономическая рентабельность	1,26	1,85	0,18	0,59	-1,67	-1,08
Рентабельность собственного капитала	4,16	4,66	0,58	0,50	-4,08	-3,58

По данным расчета показателей рентабельности можно сделать выводы, что за период 2012 - 2014 гг. наблюдается снижение всех показателей рентабельности, тем не менее, большинство показателей на конец периода находятся в диапазоне положительных значений.

Снижение рентабельности за три года связано с негативной ситуацией в 2013 – 2014 гг.

Расчет рентабельности продаж показал, что прибыль с каждого рубля, затраченного на реализацию продукции снижена за период 2012 – 2014 гг. на 1,31%, что связано с существенным превышением темпов роста коммерческих расходов над темпами роста прибыли от продаж организации.

Рентабельность производственных фондов за период 2012 – 2014 гг. существенно снижается (- 11,52%) и составила за 2014 г. 1,68%, следовательно, на предприятии стоимость основных фондов изменяется не пропорционально полученной прибыли. Следовательно, с каждого рубля средств, вложенных в



основные фонды и материальные оборотные средства прибыль за три года снижена на 11,5%.

Расчет рентабельности продукции показал, что прибыль с каждого рубля, затраченного на производство и реализацию продукции снижена за период 2012 – 2014 гг. на 2,47%, что связано с высоким ростом себестоимости сырья и материалов организации.

Расчет чистой рентабельности показал, что чистая прибыль, приходящаяся на единицу выручки за период 2012 – 2014 гг. снижена на 1,47% и составила на конец периода 0,24%.

## 2.6 Анализ использования труда и заработной платы

Достаточная обеспеченность предприятий нужными трудовыми ресурсами, их рациональное использование, высокий уровень производительности труда имеют большое значение для увеличения объемов продукции и повышения эффективности производства.

От обеспеченности предприятия трудовыми ресурсами зависят объем и своевременность выполнения всех работ, эффективность использования оборудования, машин и механизмов, и, как следствие, себестоимость продукции.

Для характеристики обеспеченности трудовыми ресурсами используется следующая система показателей: численность персонала и его состав по группам, категориям, профессиям, квалификации, оборот рабочей силы, текучесть кадров, использование рабочего времени, величина целодневных и внутрисменных потерь рабочего времени и другие.

По признаку выполняемых функций трудовые ресурсы делятся на рабочих, специалистов и руководителей.

Расчетные данные таблицы 2.3, по строке 9, показывают, что за период 2012 – 2013 гг. численность предприятия повышена на 11% или на 142 человека. Основные изменения наблюдаются в категории рабочие, численность которых

повышена на 135 человек или на 13%. Увеличение численности связано с открытием магазинов №26 и №21, №31, №41 и ремонтом магазина №40.

За период 2013 – 2014 гг. численность предприятия продолжает расти (+8% или 104 чел.). Увеличение численности связано с расширением производственных цехов в магазине «Универсам», открытием магазинов №42, №43 и двух цветочных магазинов.

В общем, за три года численность предприятия повышена на 246 чел. (+20%), что связано с расширением сети предприятий розничной торговли.

На рисунке 2.4 приведена динамика среднесписочной численности работников ОАО «Центрпродсервис» по категориям за 2012 - 2014 гг.

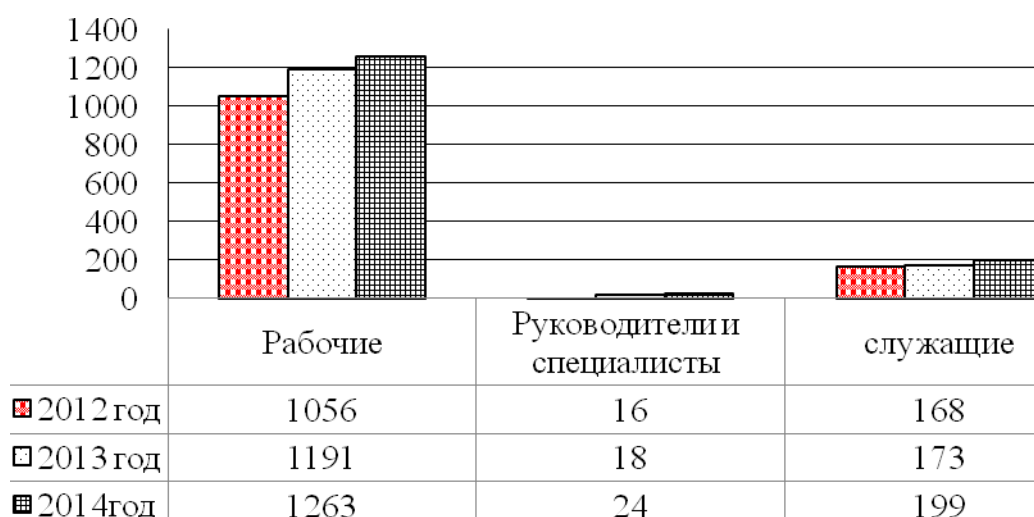


Рисунок 2.4 - Динамика среднесписочной численности работников ОАО «Центрпродсервис» по категориям за 2012 - 2014 гг., человек.

В таблице 2.6 приведен расчет изменения фонда заработной платы.

Таблица 2.6 - Расчет изменения фонда заработной платы ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг.

Показатель	2012 год	2013 год	2014 год	Изм. 2013/2012		Изм. 2014/2013		Изм. 2014/2012	
				" +/- "	%	" +/- "	%	" +/- "	%
Товарооборот	2282877	2681791	2837694	398 914	117	155903	106	554817	124
Среднесписочная численность, в чел.	1 240	1 382	1 486	142	11,45	104	7,53	246	19,84
Среднемесячная производительность труда	153	162	159	8	5,40	-3	-1,59	6	3,73
Среднемесячная заработная плата, руб.	16 460	17 530	18 535	1 070	6,50	1 004	5,73	2 074	12,60
ФОТ, тыс. руб.	244931	290723	330509	45 792	18,70	39786	13,69	85 578	34,94
Изменение ФОТ за счет изменения среднесписочной численности				28 049	11,5	21878	7,5	65 569	19,8
Изменение ФОТ за счет изменения среднемесячной заработной платы				17 743	7,2	17908	6,2	20 009	15,1
Итого				45 792	18,7	39786	13,7	85 578	34,9

Средняя зарплата по ОАО «Центрпродсервис» в 2012 г. составила 16460 руб., в 2013 году составила 17530,0 руб., что выше уровня предшествующего года на 1070,0 руб. или 6,5%. В 2014 г. среднемесячная заработная плата составила 18535,0 руб., что выше уровня 2013 года на 1004,0 руб. или на 5,73%.

В общем, за анализируемый период среднемесячная заработная плата увеличена на 2074,0 руб. или на 12,6%.

За 2013 год фонд заработной платы составил 290723,0 тыс. руб., что на 45792,0 тыс. руб. больше, чем в предшествующем году. При этом за счет роста среднесписочной численности работников фонд оплаты труда повышен на 21878,0 тыс. руб. (+11,5%), а за счет роста средней заработной платы ФОТ увеличился на 17743 тыс. руб. (+ 7,2%).

За 2014 год фонд оплаты труда составил 18535,0 тыс. руб., что на 39786 тыс. руб. больше, чем в предшествующем году. При этом за счет роста среднесписочной численности работников фонд оплаты труда повышен на

21878,0 тыс. руб. (+ 7,5%), а за счет роста средней заработной платы ФОТ увеличился на 17908,0 тыс. руб. (+ 6,2%).

В общем, за три года фонд оплаты труда повышен за счет изменения численности на 65569,0 тыс. руб. или 19,8% и повышен за счет роста среднемесячной заработной платы повышен на 15,1% или на 20009,0 тыс. руб.

Следовательно, рост ФОТ связан как с ростом среднемесячной заработной платы, так и повышением среднесписочной численности.

## 2.7 Оценка динамики выполнения плана по производительности труда

Эффективность использования труда на предприятии характеризует производительность труда. Для целей анализа используют прямой показатель производительности труда – выработку и показатели использования рабочего времени.

Анализ использования трудовых ресурсов, рост производительности труда необходимо рассматривать в тесной связи с оплатой труда.

При этом средства на оплату труда нужно использовать таким образом, чтобы темпы роста производительности труда обгоняли темпы роста его оплаты. Только при таких условиях создаются возможности для наращивания темпов расширенного воспроизводства. В связи с этим анализ использования средств на оплату труда на каждом предприятии имеет большое значение.

В таблице 2.7 приведен расчет соотношения прироста среднегодовой заработной платы на 1 рубль товарной продукции и производительности труда ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг.

Таблица 2.7 – Расчет соотношения прироста среднегодовой заработной платы на 1 рубль товарной продукции и производительности труда ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг.

Показатели	Год			Темп роста, %		
	2012	2013	2014	2013/ 2012	2014/ 2013	2014/ 2012
Производительность труда	153,4	161,7	159,1	105,4	98,4	103,7
Среднегодовая з/п на 1руб. товарной продукции, тыс.р.	10,0	10,1	10,8	101,0	107,1	108,2
Коэффициент опережения, %	х	х	х	1,0	1,1	1,0

Из расчетных данных видно, что за рассматриваемый период наблюдается рост производительности труда работников предприятия на 3,7 тыс. руб. или на 5,7%.

За период 2012 – 2013 гг. производительность повышена на 5,4% или на 8,3 тыс. руб./чел. За период 2013 - 2014 гг. показатель производительности снижен на 1,6% или на 2,6 тыс. руб./чел.

На рисунке 2.5 приведена динамика роста производительности и ФОТ ОАО «Центрпродсервис» за 2012– 2014 гг.

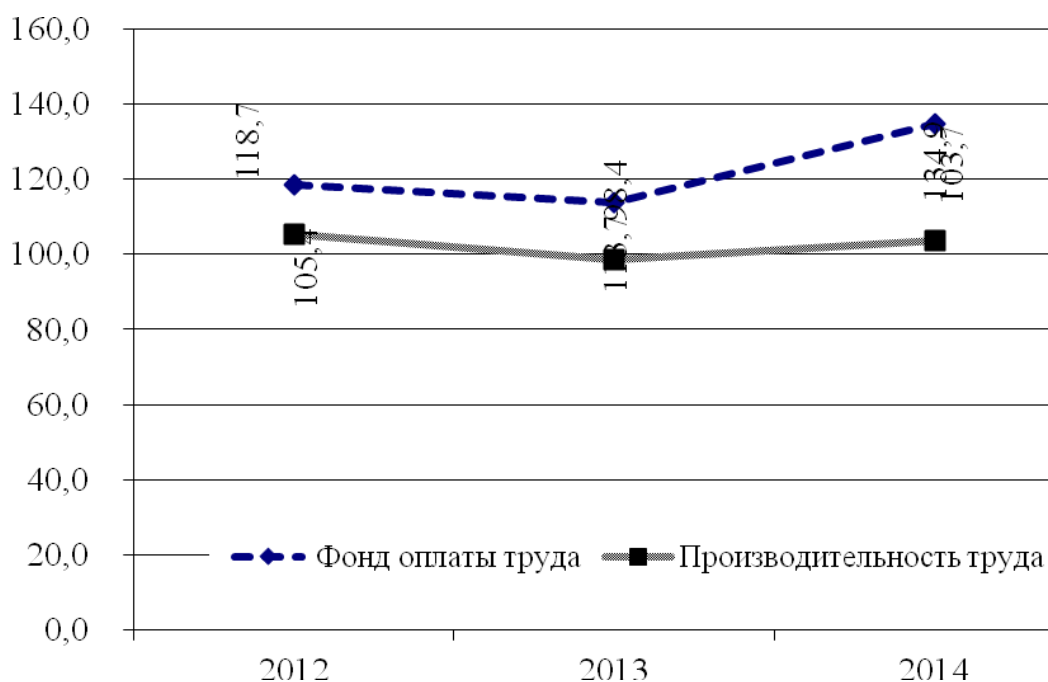


Рисунок 2.5 - Динамика темпа роста производительности и фонда оплаты труда ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг., %

В общем, за три года нагрузка повышена на 3,7% или на 5,7 тыс. руб./чел. Темпы роста производительности труда на фоне темпов роста ФОТ положительно характеризует работу предприятия, следовательно, предприятие можно считать прогрессивным.

## 2.8 Анализ платежеспособности и ликвидности предприятия

Платёжеспособность (ликвидность) предприятия – это способность своевременно и в полном объеме погашать свои финансовые обязательства.

Оценка платежеспособности производится по данным баланса на основе характеристики ликвидности оборотных активов, то есть времени, необходимого для превращения их в денежную наличность.

Ликвидность предприятия – это показатель устойчивости его финансового положения. Устойчивое финансовое положение предприятия

является важнейшем фактором застрахованности от возможного банкротства. С этих позиций важно знать, насколько платежеспособно предприятие и какова степень ликвидности его активов.

Для анализа устойчивости финансового положения предприятия рассчитывают показатели оценки платежеспособности и ликвидности. Значения коэффициентов платёжеспособности и ликвидности приведены в таблице 2.2 по строкам 28, 29, 30.

Расчетные данные коэффициентов показывают, что в большинстве случаев они соответствуют рекомендуемым. Это говорит о том, что предприятие располагает в достаточной степени ликвидными активами для погашения своих краткосрочных обязательств.

1) общий показатель платежеспособности. С помощью этого показателя осуществляется оценка изменения финансовой ситуации в организации с точки зрения ликвидности, вычисляемый по формуле:

$$L_1 = \frac{A1 + 0.5A2 + 0.3A3}{П1 + 0.5П2 + 0.3П3}, \text{ нормальное ограничение } L_1 \geq 1, \quad (2.6)$$

где  $A1$  - наиболее ликвидные активы – к ним относятся все статьи денежных средств организации и краткосрочные финансовые вложения (ценные бумаги)

$A2$  - быстро реализуемые активы – дебиторская задолженность

$A3$  - медленно реализуемые активы – статьи раздела II актива баланса, включающие запасы, налог на добавленную стоимость и прочие оборотные активы:

$П1$  - наиболее срочные обязательства – к ним относятся кредиторская задолженность:

$П2$  - краткосрочные пассивы – это краткосрочные заемные средства, задолженность участникам по выплате доходов, прочие краткосрочные пассивы:

*ПЗ* - долгосрочные пассивы – это статьи баланса, относящиеся к разделам IV и V;

$$A1 = \text{стр. } 1250 + \text{стр. } 1240 \quad (2.7)$$

$$A2 = \text{стр. } 1230 \quad (2.8)$$

$$A3 = \text{стр. } 1210 + 1220 + 1260; \quad (2.9)$$

$$П1 = \text{стр. } 1520 \quad (2.10)$$

$$П2 = \text{стр. } 1510 + 1540 + 1550 \quad (2.11)$$

$$ПЗ = \text{стр. } 1400. \quad (2.12)$$

На рисунке 2.6 приведена динамика коэффициентов платежеспособности и ликвидности за 2012 – 2014 гг.

1) Общий показатель ликвидности свидетельствует о повышении финансовой устойчивости на предприятии в 2012 – 2013 гг. на 35%, и на конец периода данный показатель не значительно ниже нормативного значения, что свидетельствует о достаточно хорошей платежеспособности организации к концу рассматриваемого периода



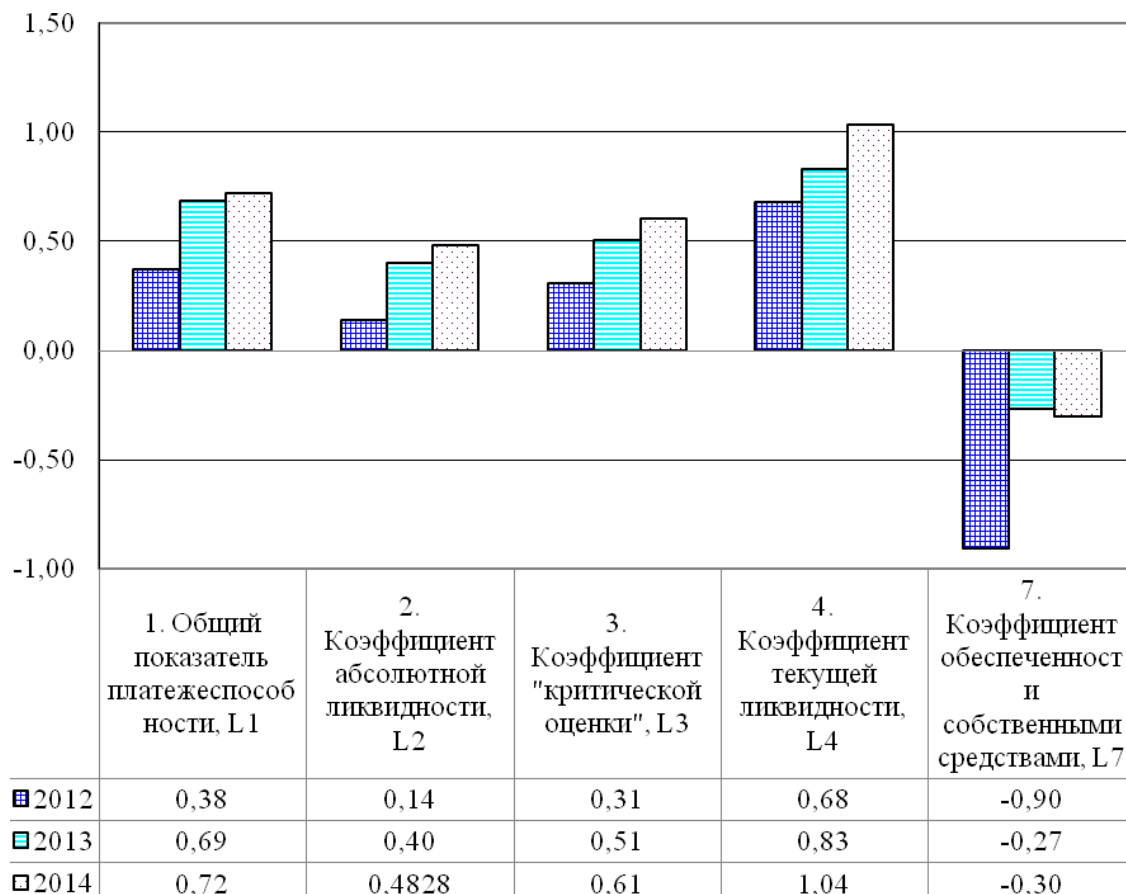


Рисунок 2.6 - Динамика коэффициентов платежеспособности и ликвидности ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг.

2) Коэффициент «критической оценки» показывает, какая часть краткосрочных обязательств организации может быть немедленно погашена за счет средств на различных счетах, в краткосрочных ценных бумагах, а также поступлений по расчетам с дебиторами. Допустимое значение для данного коэффициента  $L_3 = 0.7 \div 0.8$ , оптимальное значение:  $L_3 \approx 1$ .

К концу рассматриваемого периода исследования коэффициент «критической оценки» соответствует нормативному значению. На конец периода значение коэффициента равно 0,61 и за три года повышается 30%, что соответствует нормативному значению данного коэффициента. Следовательно, 61% краткосрочных обязательств организации может быть немедленно погашено

за счет средств на различных счетах, в краткосрочных ценных бумагах, а также поступлений по расчетам с дебиторами.

3) Коэффициент текущей ликвидности показывает, какую часть текущих обязательств по кредитам и расчетам можно погасить, мобилизовав все оборотные средства. Необходимое значение для данного коэффициента  $L_4 = 2,0$ , оптимальное значение:  $L_4 \approx 2,5 \div 3,0$ .

Расчетные данные коэффициента текущей ликвидности показывают, что, мобилизовав все оборотные средства на конец 2014г. организация сможет погасить 100% текущих обязательства по кредитам и расчетам. Принимая во внимание различную степень ликвидности активов можно предположить, что не все активы могут быть реализованы в срочном порядке, а, следовательно, возникает угроза финансовой стабильности организации. За три года наблюдается снижение показателя на 35%.

5) Расчетные значения коэффициента маневренности функционирующего капитала показывают, что к концу рассматриваемого периода происходит рост коэффициента более чем в 10 раз, что свидетельствует о существенном росте обездвиженной части функционирующего капитала в производственных запасах и дебиторской задолженности.

## 2.9 Анализ финансовой устойчивости предприятия

Финансовая устойчивость оценивается по соотношению собственных и заёмных средств в активах предприятия, темпам накопления собственных средств в результате хозяйственной деятельности, соотношению долгосрочных и краткосрочных обязательств предприятия, достаточному обеспечению материальных оборотных средств собственными источниками.

В таблице 2.2 по строкам 31, 32, 33 приведены коэффициенты финансовой устойчивости ОАО «Центрпродсервис» в динамике за 2012 - 2014 гг. и на рисунке 2.7

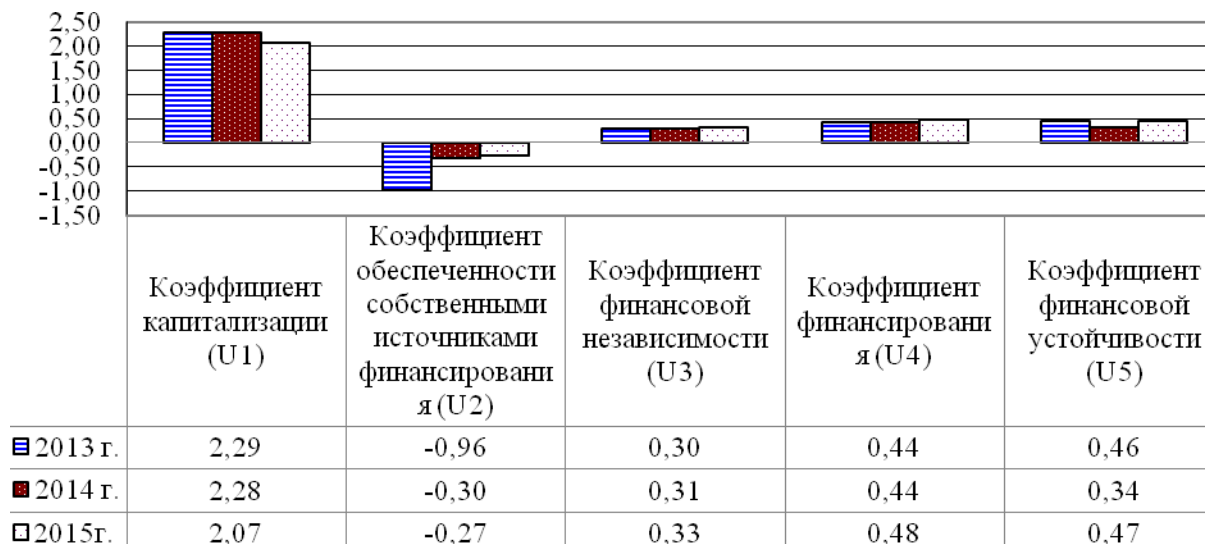


Рисунок 2.7 – Динамика коэффициентов финансовой устойчивости ОАО «Центрпродсервис» в динамике за 2012 - 2014 гг.

1) Коэффициент капитализации (U1) показывает, сколько заемных средств организация привлекла на 1 тыс. руб. вложенных в активы собственных средств. Нормальное ограничение: не выше 1,5.

Рассчитываем по формуле

$$U_1 = \frac{стр.1400 + стр.1500}{стр.1300} \quad (2.13)$$

Расчетные данные коэффициент капитализации (U1) показывают, что организация в 2013 г. привлекла 2,07 тыс. руб., за три года данный показатель практически (- 0,21 тыс. руб.) Показатель остается в диапазоне выше нормального ограничения, что является негативным моментом.

Так как коэффициент соотношения собственных и заемных средств дает лишь общую оценку финансовой устойчивости, рассмотрим данный показатель в увязке с коэффициентом обеспеченности собственными средствами.

2) Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования (U2). Показывает, какая часть оборотных активов финансируется

за счет собственных источников. Нижняя граница: 0,1; Оптимальное значение  $U_2 \geq 0.5$ . Рассчитываем по формуле:

$$U_2 = \frac{\text{стр.1300} - \text{стр.1100}}{\text{стр.1200}} \quad (2.14)$$

Расчетные данные коэффициента показывают, что из необходимых 50% финансирования оборотные активы финансируются на 100% за счет собственных средств, что существенно ниже нормального ограничения т.е. в организации не достаточно собственных средств для финансирования оборотных активов на конец 2013 г., что подтверждает показатель капитализации.

2) Коэффициент финансовой независимости ( $U_3$ ). Показывает удельный вес собственных средств общей сумме источников финансирования, нормальное ограничение  $U_3 \geq 0.4 \div 0.6$ . Рассчитываем по формуле:

$$U_3 = \frac{\text{стр.1300}}{\text{стр.1700}} \quad (2.15)$$

Собственникам, на конец расчетного периода принадлежит 33% в общей сумме источников финансирования. Следует отметить, что наблюдается положительная динамика в виде роста данного показателя на 2%.

4. Коэффициент финансирования ( $U_4$ ). Показывает, какая часть деятельности финансируется за счет собственных средств, а какая за счет заемных средств.  $U_4 \geq 0.7$  Оптимальное значение:  $U_4 \approx 1,5$ . Рассчитываем по формуле:

$$U_4 = \frac{\text{стр.1300}}{\text{стр.1400} + \text{стр.1500}} \quad (2.16)$$

Расчетные данные коэффициента финансирования подтверждают значение коэффициента финансовой независимости предприятия.

5. Коэффициент финансовой устойчивости (U5). Показывает, какая часть активов финансируется за счет устойчивых источников.  $U_5 \geq 0.6$

Рассчитываем по формуле:

$$U_5 = \frac{\text{стр.1300} + \text{стр.1500}}{\text{стр.1600}} \quad (2.17)$$

Данные показателя свидетельствуют о достаточной сумме устойчивых источников финансирования. К концу 2014г. предприятие на 47% может финансировать активы.

## 2.10 Анализ деловой активности предприятия

В таблице 2.1 приведены показатели деловой активности ОАО «Центрпродсервис» за период 2012 - 2014 гг.

На рисунке 2.8 приведена динамика основных коэффициентов деловой активности ОАО «Центрпродсервис»

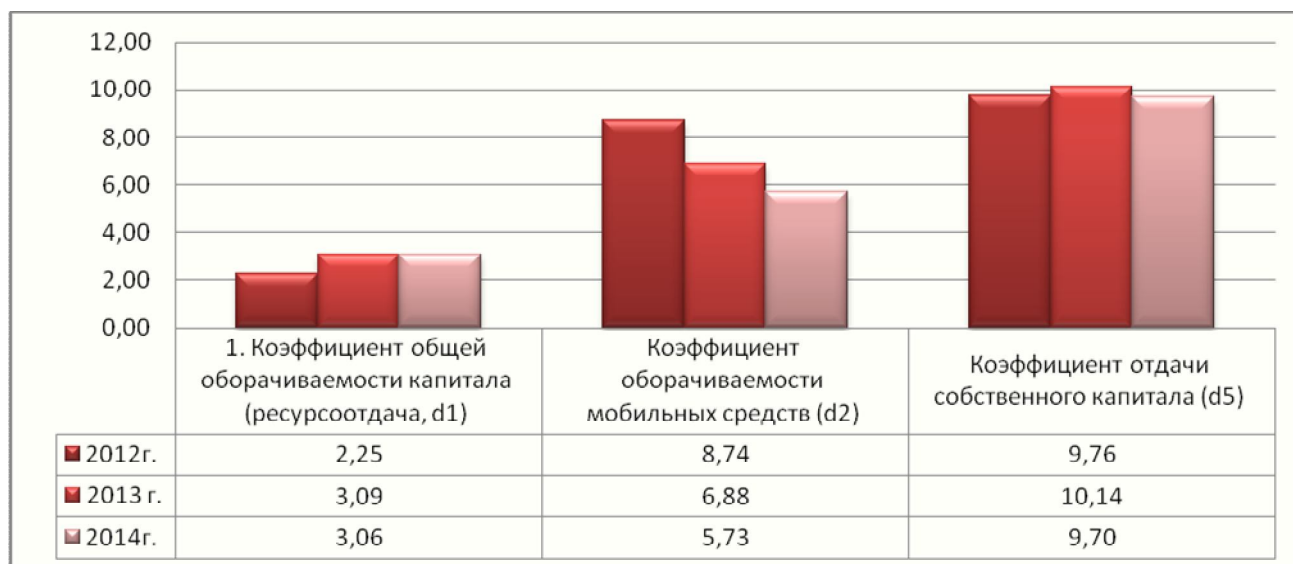


Рисунок 2.8 - Динамика основных коэффициентов деловой активности ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг.

1) Расчетные данные коэффициента общей оборачиваемости капитала показывают, что за анализируемый период показатель повышен на 0,81 оборота. Значит, в организации сокращен полный цикл производства и обращения, приносящий прибыль, что положительно характеризует организацию.

2) Коэффициент оборачиваемости мобильных средств за период 2012-2014 гг. снижен на 3,01 оборота.

3) За весь анализируемый период коэффициент отдачи собственного капитала остается практически не изменным.

На рисунке 2.9 приведена динамика показателей управления активами ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг.

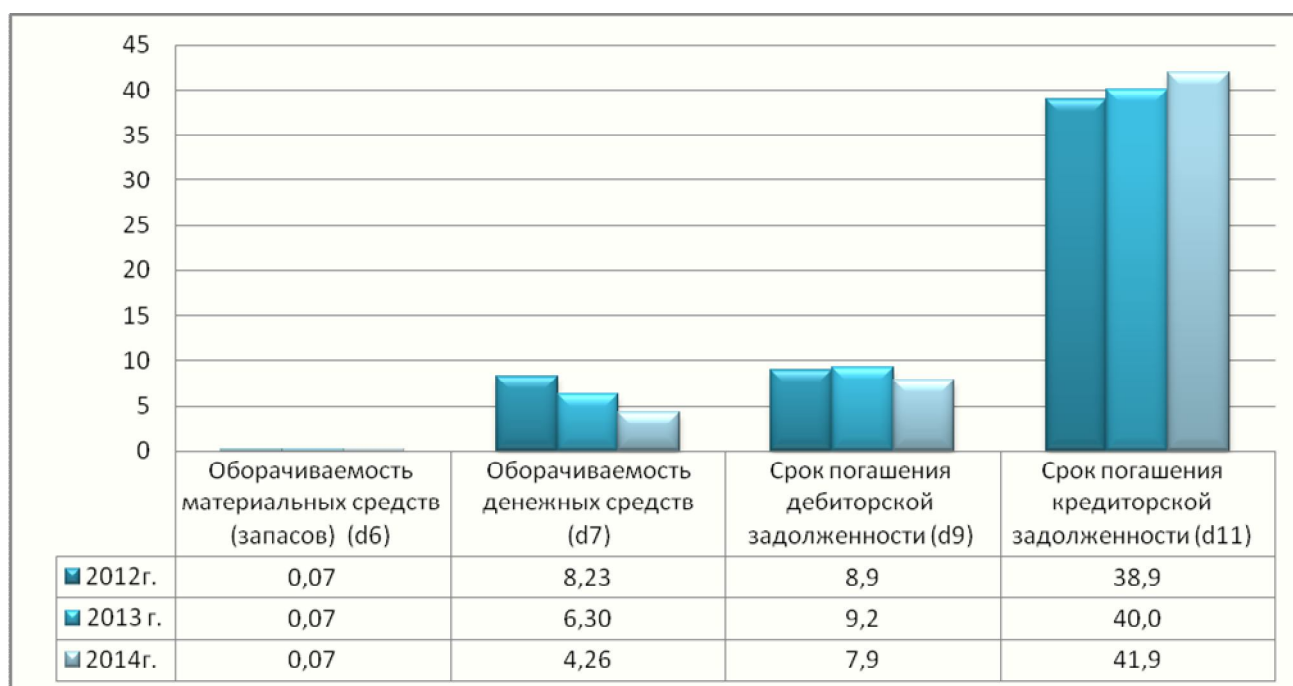


Рисунок 2.9 - Динамика показателей управления активами ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг.

5) Данные показателя оборачиваемости материальных средств свидетельствуют о том, что на предприятии запасы оборачиваются с каждым годом менее эффективно. Оборачиваемость запасов за анализируемый период

составляет всего 0,7 дня и остается на протяжении всего периода неизменной, что положительно характеризует деятельность предприятия.

6) Оборачиваемость денежных средств за период 2012 – 2014 гг. повышена на 3,98 дня, что свидетельствует о снижении скорости оборачиваемости денежных средств, что снижает деловую активность предприятия.

7) Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности, показывает, что количество оборотов средств в дебиторской задолженности повышено на 5,53 оборота и составило за 2014г. 46,3 оборота. Это положительно характеризует деловую активность предприятия, т.к. снижен период нахождения средств предприятия за его пределами, что повышает деловую активность организации. Необходимо вести постоянный контроль за уровнем дебиторской задолженности, что бы не допустить ее бесконтрольного роста.

8) За анализируемый период, срок погашения дебиторской задолженности имеет тенденцию к снижению то есть, средний промежуток времени, который требуется для того, чтобы предприятие, реализовав продукцию (услуги), получило деньги, снижен за период 2012-2014 гг. на 1,07 дня, что также повышает деловую активность предприятия.

9) Оборачиваемость кредиторской задолженности, в общем, за анализируемый период снижена на 0,67 оборота, что говорит об низкоэффективной работе предприятия в данном направлении.

10) За период 2012– 2014гг. наблюдается негативная динамика в повышении срока погашения кредиторской задолженности на 2,98 дня.

Проведенный анализ финансового состояния показал, что на предприятии не достаточно собственных оборотных средств, что не в полной мере обеспечивает финансовую устойчивость всей организации.

Также на предприятии необходимо вести постоянный контроль за дебиторской задолженностью и нормативами товарных запасов.

### 3 ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФОНДОВ

#### 3.1 Анализ наличия, состава и структуры основных фондов

Основные фонды занимают, как правило, основной удельный вес в общей сумме основного капитала предприятия. От их количества, стоимости, технического уровня, эффективности использования во многом зависят конечные результаты деятельности предприятия: выпуск продукции, ее себестоимость, прибыль, рентабельность, устойчивость финансового состояния.

Основной целью анализа основных фондов является выявление резервов роста выпуска продукции и снижения затрат.

В процессе анализа оценивается динамика стоимости основных фондов, их структура с выделением функциональных групп и активной части, изучаются показатели движения, состояния и использования основных фондов, проводится факторный анализ изменения товарной продукции под влиянием эффективности использования основных фондов.

Для целей анализа используются данные формы № 11, а также раздел 5 формы №5.

Первым этапом анализа использования основных фондов является изучение их динамики за период 2012 - 2014 гг. В таблице 3.1 отражено наличие, динамика и структура основных производственных фондов ОАО «Центрпродсервис»

На рисунке 3.1 отражена структура актива ОПФ в динамике за 2012 – 2014 гг. На рисунке 3.2 приведена структура пассива ОПФ в динамике за период 2012 - 2014 гг.



Таблица 3.1 - Динамика среднегодовой стоимости основных фондов ОАО «Центрпродсервис», тыс. руб.

Категория основных фондов	2012г.	уд. Вес, %	2013г.	уд. Вес, %	2014г.	уд. Вес, %	2013/ 2012г.		2014г./ 2013г.		2014г./ 2012г.	
							+; -	%	+; -	%	+; -	%
Всего ОПФ	269 043	100	360 334	100	418 124	100	91 292	133,9	57 790	116,0	149 082	155,4
<b>Пассивная часть</b>	<b>227 481</b>	<b>84,6</b>	<b>287 165</b>	<b>79,7</b>	<b>328 295</b>	<b>78,5</b>	<b>59 684</b>	<b>126,2</b>	<b>41 130</b>	<b>114,3</b>	<b>100 814</b>	<b>144,3</b>
Здания	220 448	96,9	273 472	95,2	306 283	93,3	53 024	124,1	32 811	112,0	85 835	138,9
Сооружения и передаточные устройства	7 033	3,1	13 693	4,8	22 012	6,7	6 660	194,7	8 320	160,8	14 980	313,0
<b>Активная часть</b>	<b>41 562</b>	<b>15,4</b>	<b>73 170</b>	<b>20,3</b>	<b>89 830</b>	<b>21,5</b>	<b>31 608</b>	<b>176,0</b>	<b>16 660</b>	<b>122,8</b>	<b>48 268</b>	<b>216,1</b>
Машины и оборудование	26 525	63,8	47 622	65,1	58 080	64,7	21 097	179,5	10 458	122,0	31 555	219,0
Транспортные средства	14 557	35,0	22 392	30,6	25 949	28,9	7 836	153,8	3 557	115,9	11 392	178,3
Другие виды основных средств	481	1,2	3 156	4,3	5 801	6,5	2 675	656,7	2 646	183,8	5 321	1 207
Всего ОПФ	269 043	100	360 334	100	418 124	100	91 292	133,9	57 790	116,0	149 082	155,4

За три года наблюдается рост стоимости ОПФ на 55,4% или на 149082,0 тыс. руб. При рассмотрении динамики основных фондов по годам видно, что за период 2012 – 2013 гг. рост стоимости составил 91292,0 тыс. руб. (+33%). При этом наибольший удельный вес занимает также пассивная часть 79,7% в 2013 г.

За период 2013 – 2014 гг. стоимость основных фондов растет более низкими темпами 57790,0 тыс. руб. (+16%).

В структуре основных фондов на конец периода наибольший удельный вес занимает их пассивная часть 78,5% от стоимости основных фондов. Данный показатель снижен на 6%.

На рисунке 3.1 приведена динамика пассива основных фондов ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг., %

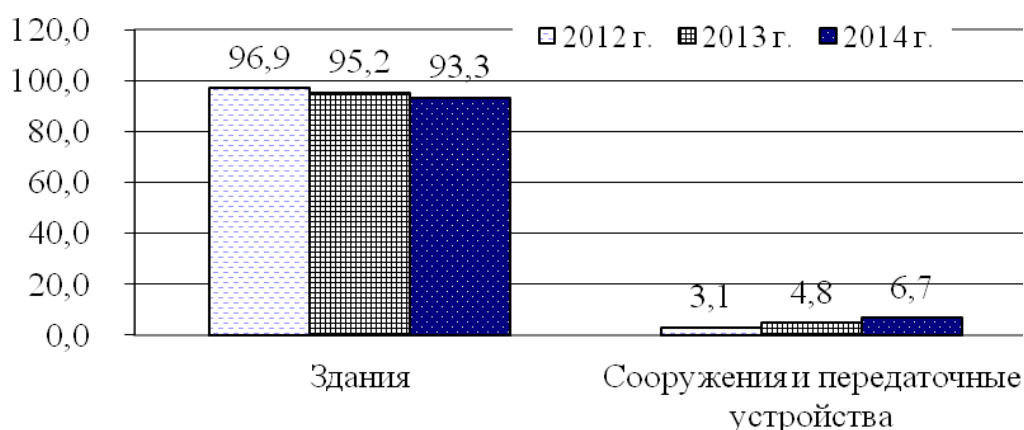


Рисунок 3.1 – Динамика пассива основных фондов ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг., %

Стоимость пассивной части за три года повышена на 100814,0 тыс. руб. (+44,3%). В 2014 году наибольший удельный вес в структуре пассива занимают здания 93,3%, данный показатель снижен на 3,3%.

За период 2012 – 2013 гг. стоимость пассива повышается на 26,2% или на 59684,0 тыс. руб. в основном за счет роста стоимости зданий +53024,0 тыс. руб. или на 12%.

За период 2013 – 2014 гг. стоимость пассивной части повышается на 14,3% или на 41130,0 тыс. руб.

Рост стоимости пассивной части связан с расширением розничной сети предприятий.

За три года активная часть основных фондов повышена на 48268,0 тыс. руб. или более чем в 2 раза. В структуре активной части рост стоимости произошел, в основном, за счет роста стоимости машин и оборудования на сумму 31555,0 тыс. руб. или в 2,2 раза.

Стоимость транспортных средств, повышена на 11392,0 тыс. руб. или на 78,3%. Наибольший удельный вес в стоимости активной части основных средств на начало периода занимают машины и оборудование 63%, а на конец периода 64,7%, за три года данный показатель повышен на 1,7%.

Доля транспортных средств составляет на 2014 г. 28,9% и снижена за три года на 6,1%.

Структура актива основных фондов выглядит следующим образом (рисунок 3.2)

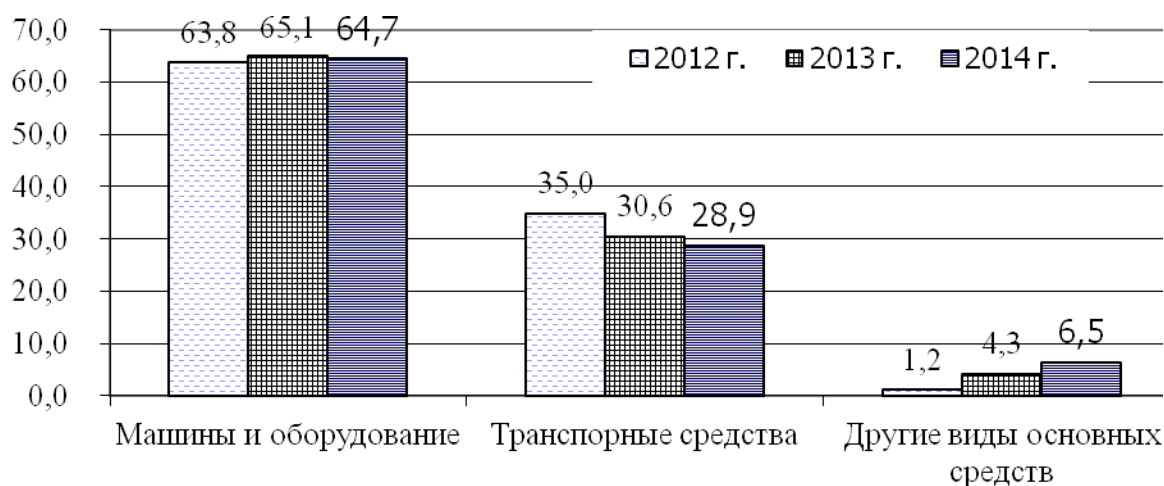


Рисунок 3.2 – Динамика структуры пассива основных фондов ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг., %

На рисунке 3.3 приведена динамика соотношения активной и пассивной части ОАО «Центрпродсервис» за 2012 - 2014 гг.

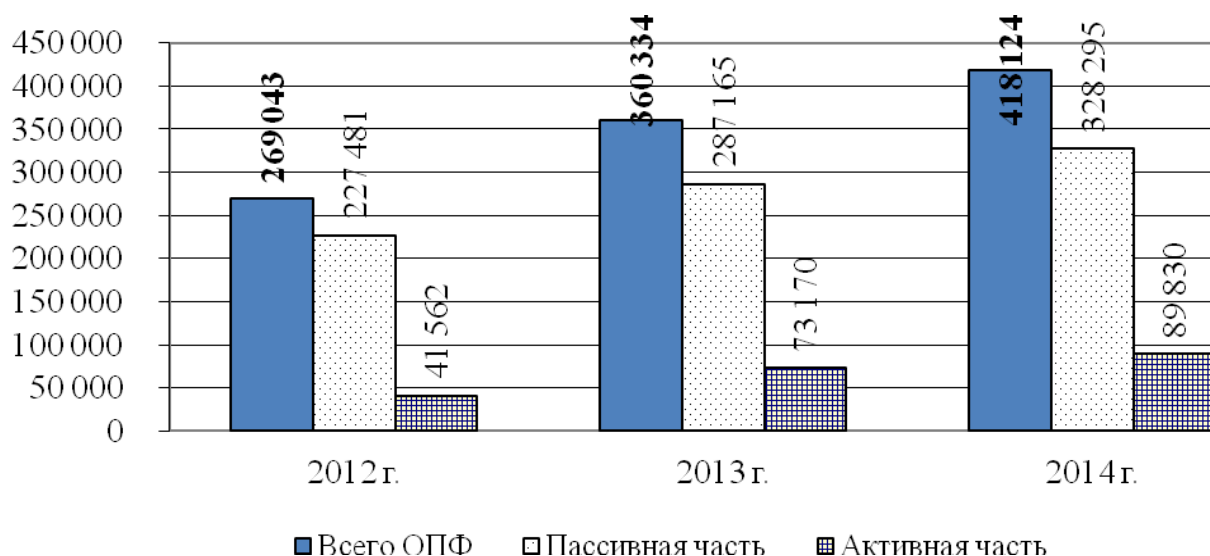


Рисунок 3.3 - Динамика активной и пассивной части основных фондов ОАО «Центрпродсервис» за 2012 - 2014 гг., тыс. руб.

Негативным моментом является превышение темпов роста стоимости основных фондов над ростом товарооборота предприятия, что приводит к снижению фондоотдачи.

Наибольшую долю в основных средствах на конец периода составляют - здания (73,3% в 2014 г и 81,9% в 2012 г.) удельный вес снижен на 8,7% в общем объеме ОПФ предприятия;

- машины и оборудование (13,9% в 2014 г. и 9,9% в 2012г.) удельный вес повышен на 4,0%.

- транспортные средства (6,2% в 2014 г. и 5,4% в 2012г.) удельный вес за три года снижен на 0,8% в общем объеме ОПФ;

### 3.2 Анализ наличия и движения основных фондов

Данные о наличии, износе и движении основных средств служат основным источником информации для оценки производственного потенциала предприятия. Движение основных фондов на предприятии происходит за счет реструктуризации и модернизации производства, морального и физического износа объектов. Под воздействием данных факторов часть объектов списывается по мере износа, а часть может быть реализована по рыночным ценам. Для компенсации выбытия объектов могут быть приобретены новые или бывшие в употреблении. При анализе движения основных фондов используют ряд коэффициентов, характеризующих их динамику за отчетный период.

К таким коэффициентам относятся:

- коэффициент поступления, показывающий интенсивность обновления основных фондов рассчитывается по формуле

$$K_{п} = \frac{\text{(стоимость вновь введенных ОФ за отчетный период)}}{\text{(стоимость ОФ на конец отчетного периода)}} . \quad (3.1)$$

- коэффициент выбытия, или интенсивность выбытия ОФ

$$K_{в} = \frac{\text{(ОФ выбывшие за отчетный период)}}{\text{(стоимость ОФ на начало отчетного периода)}} . \quad (3.2)$$

- коэффициент прироста, характеризующий наращивание производственно – технического потенциала

$$K_{пр} = \frac{\text{(ОФ поступившие – ОФ выбывшие за отчетный период)}}{\text{(стоимость ОФ на начало отчетного периода)}} . \quad (3.3)$$

- коэффициент компенсации выбытия, или интенсивность процесса замещения выбывающих из производства основных фондов новыми средствами труда рассчитывается по формуле

$$K_{пр} = \frac{(ОФ поступившие за отчетный период)}{(ОФ выбывшие за отчетный период)} \quad (3.4)$$

Если коэффициент компенсации выбытия больше 1 или 100%, то есть выбытие превышает поступление, то преобладающая часть в обновлении фондов идет на их экстенсивное расширение.

Анализ наличия и движения основных производственных фондов за период 2012 - 2014 гг. рассмотрим в таблицах 3.2 – 3.5.

Таблица 3.2 - Движение основных фондов ОАО «Центрпродсервис» в 2012 году

Показатели	Наличие на начало года	Поступило в тыс. руб.		Выбыло	Наличие на конец года	Коэффициенты движения основных фондов, %			
		Всего	В том числе новых ОФ			Поступления	Выбытия	Прироста	Компенсации выбытия
Всего ОПФ	260086	113277	113277	13887	359476	0,32	0,05	0,382	8,16
Пассивная часть	228955	82742	82742	13255	298442	0,28	0,06	0,303	6,24
Здания	218278	80179	80179	12692	285765	0,28	0,06	0,309	6,32
Сооружения и передаточные устройства	10677	2563	2563	563	12677	0,20	0,05	0,187	4,55
Активная часть	30644	30535	30535	632	60547	0,50	0,02	0,976	48,31
Машины и оборудование	19497	23674	23674	632	42539	0,56	0,03	1,182	37,46
Транспортные средства	11147	6861	6861	0	18008	0,38	0,00	0,616	-

В 2012 году наблюдается довольно высокое движение. Вновь поступившие ОПФ превышают выбывшие ОПФ, что является положительным моментом.

Таблица 3.3 - Движение основных фондов ОАО «Центрпродсервис» в 2013 году

Показатели	Наличие на начало года	Поступило		Выбыло	Наличие года	Коэффициенты движения основных фондов, %			
		Всего	В том числе новых ОП			Поступления	Выбытия	Прироста	Компенсации и выбытия
Всего ОПФ	359476	80309	80309	1560	438225	0,18	0,00	0,22	51,48
Пассивная часть	298442	44599	44599	0	343041	0,13	0,00	0,15	-
Здания	285765	32365	32365	0	318130	0,10	0,00	0,11	-
Сооружения и передаточные устройства	12677	12234	12234	0	24911	0,49	0,00	0,97	-
Активная часть	60547	35710	35710	1560	94697	0,38	0,03	0,56	22,89
Машины и оборудование	42539	25365	25365	234	67670	0,37	0,01	0,59	108,40
Транспортные средства	18008	10345	10345	1326	27027	0,38	0,07	0,50	7,80

В 2013 году наблюдается наибольшее движение ОПФ в их активной части. Коэффициент поступления ОПФ составил в 2013 г. 0,38, а коэффициент выбытия 0,03, таким образом, наблюдается положительная динамика в приросте активной части ОПФ (+56%).

В пассивной части прирост наблюдается в части зданий и сооружений, коэффициент прироста зданий составил в 2013 г. 0,11, сооружений 0,97.

Таблица 3.4 - Движение основных фондов ОАО «Центрпродсервис» в 2014 году

Показатели	Наличие на начало, руб.	Поступило, руб.		Выбыло, руб.	Наличие на конец, руб.	Коэффициенты движения основных фондов, %			
		Всего	В том числе новых ОФ			Поступления	Выбытия	Прироста	Компенсации выбытия
Всего ОПФ	438225	14618	14618	14406	438437	0,033	0,033	0,00	1,01
Пассивная часть	343041	10263	10263	1698	351606	0,03	0,00	0,02	6,04
Здания	318130	10263	10263	1698	326695	0,03	0,01	0,03	6,04
Сооружения и передаточные устройства	24911	0	0	0	24911	0,00	0,00	0,00	-
Активная часть	94697	4355	4355	12708	86344	0,05	0,13	-0,09	0,34
Машины и оборудование	67670	2369	2369	8963	61076	0,04	0,13	-0,10	0,26
Транспортные средства	27027	1986	1986	3745	25268	0,08	0,14	-0,07	0,53

В 2014 году наблюдается негативная динамика, связанная с превышением выбытия ОПФ в их активной части.

В 2014 году наблюдается довольно высокое движение основных фондов, о чем свидетельствует коэффициент поступления (0,033), который равен коэффициенту выбытия (0,033).



Таблица 3.5 – Коэффициенты движения основных средств за период 2012 – 2014 гг.

Показатели	Коэффициент поступления			Коэффициент выбытия			Коэффициент прироста			Коэффициент компенсации выбытия		
	2011г	2012 г.	2013г	2011г.	2012 г.	2013г.	2011г.	2012 г.	2013г.	2011г.	2012 г.	2013г.
Всего ОПФ	0,32	0,18	0,03	0,05	0,00	0,03	0,38	0,22	0,00	8,16	51,48	1,01
Пассивная часть	0,28	0,13	0,03	0,06	0,00	0,00	0,30	0,15	0,02	6,24	-	6,04
Здания	0,28	0,10	0,03	0,06	0,00	0,01	0,31	0,11	0,03	6,32	-	6,04
Сооружения и передаточные устройства	0,20	0,49	0,00	0,05	0,00	0,00	0,19	0,97	0,00	4,55	-	-
Активная часть	0,50	0,38	0,05	0,02	0,03	0,13	0,98	0,56	-0,09	48,31	22,89	0,34
Машины и оборудование	0,56	0,37	0,04	0,03	0,01	0,13	1,18	0,59	-0,10	37,46	108,40	0,26
Транспортные средства	0,38	0,38	0,08	0,00	0,07	0,14	0,62	0,50	-0,07	-	7,80	0,53

На рисунке 3.3 отображена динамика коэффициентов движения основных фондов предприятия за 2012 - 2014 гг.

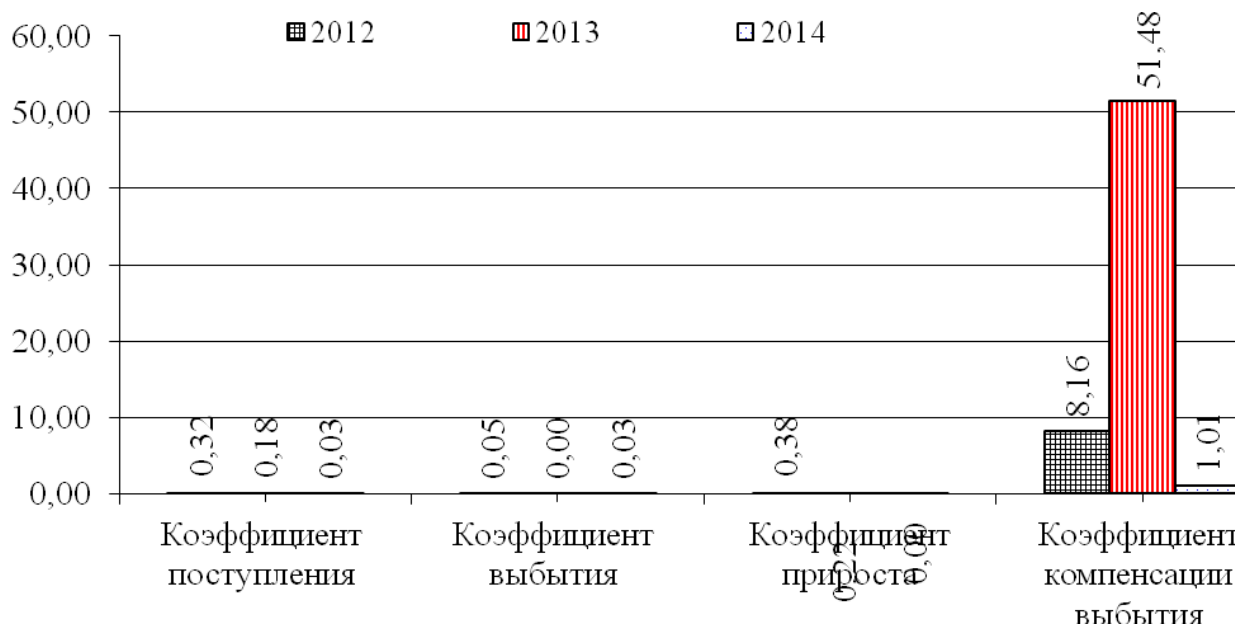


Рисунок 3.3 – Динамика коэффициентов движения основных фондов ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг.

В общем, за анализируемый период наблюдается рост пассивной части ОПФ коэффициент поступления выше выбытия.

В активной части, на конец 2014 года, коэффициент выбытия также превышает коэффициент поступления.

### 3.3 Анализ технического состояния основных фондов

Эффективная деятельность любого предприятия зависит от степени годности его основных средств. Предприятие будет более конкурентоспособным, если его материально – техническая база соответствует техническому прогрессу. Следствием этого является важность

оценки износа основных фондов, для чего рассчитываются коэффициенты износа и годности, соотношение которых показывает уровень их состояния.

Под физическим износом понимается утрата основными фондами потребительской стоимости. Кроме физического износа происходит моральный износ основных фондов, заключающийся в уменьшении их стоимости под влиянием научно-технического прогресса.

Анализ технического состояния основных фондов приведен в таблице 3.6.

Таблица 3.6 – Анализ технического состояния основных фондов ОАО «Центрпродсервис» за 2012 - 2014 гг.

Показатели	2012г.	2013г.	2014г.	Изменение, +/-		
				2013/ 2012	2014/ 2013	2014/ 2012
<b>1.Основные фонды по полной первоначальной стоимости, тыс. руб., из них:</b>	<b>359 525</b>	<b>442 303</b>	<b>442 515</b>	<b>82 778,0</b>	<b>212,0</b>	<b>82 990,0</b>
1. Здания	285 765	316 894	325 459	31 129,0	8 565,0	39 694,0
2.Сооружения и передаточные устройства	12 677	24 911	24 911	12 234,0	0,0	12 234,0
Машины и оборудование	42 539	67 670	61 076	25 131,0	-6 594,0	18 537,0
Транспортные средства	18 008	27 027	25 268	9 019,0	-1 759,0	7 260,0
Другие виды основных средств	536	5 801	5 801	5 265,0	0,0	5 265,0
<b>2.Износ основных фондов, тыс. руб., из них:</b>	<b>54 596</b>	<b>26 564</b>	<b>22 006</b>	<b>-28 032,0</b>	<b>-4 558,0</b>	<b>-32 590</b>
1. Здания	39 586	16 129	13 659	-23 457,0	-2 470,0	-25 927
2.Сооружения и передаточные устройства	6 968	3 235	2 563	-3 733,0	-672,0	-4 405,0
Машины и оборудование	8 000	6 965	5 621	-1 035,0	-1 344,0	-2 379,0
Транспортные средства	16	235	163	219,0	-72,0	147,0
Другие виды основных средств	26	0	0	-26,0	0,0	-26,0
<b>3.Остаточная стоимость основных фондов (с.1-с.2), тыс. руб., из них:</b>	<b>304 929</b>	<b>415 739</b>	<b>420 509</b>	<b>110 810</b>	<b>4 770</b>	<b>115 580</b>
1. Здания	246 179	300 765	311 800	54 586	11 035	65 621
2.Сооружения и передаточные устройства	5 709	21 676	22 348	15 967	672	16 639
Машины и оборудование	34 539	60 705	55 455	26 166	-5 250	20 916

Продолжение таблицы 3.6

Показатели	2012г.	2013г.	2014г.	Изменение, +/-		
				2013/ 2012	2014/ 2013	2014/ 2012
Транспортные средства	17 992	26 792	25 105	8 800	-1 687	7 113
Другие виды основных средств	510	5 801	5 801	5 291	0	5 291
<b>Коэффициент износа ОПФ, %, (с2/с1) из них</b>	<b>15,19</b>	<b>6,01</b>	<b>4,97</b>	<b>-9,2</b>	<b>-1,0</b>	<b>-10,2</b>
Здания	13,85	5,09	4,20	-8,8	-0,9	-9,7
Сооружения	54,97	12,99	10,29	-42,0	-2,7	-44,7
Машины и оборудование	18,81	10,29	9,20	-8,5	-1,1	-9,6
Транспортные средства	0,09	0,87	0,65	0,8	-0,2	0,6
Другие виды основных средств	4,85	0,00	0,00	-4,9	0,0	-4,9
<b>Коэффициент годности ОПФ%, (с3/с1) из них</b>	<b>84,81</b>	<b>93,99</b>	<b>95,03</b>	<b>9,2</b>	<b>1,0</b>	<b>10,2</b>
Здания	86,15	94,91	95,80	8,8	0,9	9,7
Сооружения	45,03	87,01	89,71	42,0	2,7	44,7
Машины и оборудование	81,19	89,71	90,80	8,5	1,1	9,6
Транспортные средства	99,91	99,13	99,35	-0,8	0,2	-0,6
Другие виды основных средств	95,15	100,00	100,00	4,9	0,0	4,9
Транспортные средства	17 992	26 792	25 105	8 800	-1 687	7 113
Другие виды основных средств	510	5 801	5 801	5 291	0	5 291

Анализ технического состояния по данным таблицы 3.6 свидетельствует о высокой степени годности основных фондов.

Износ основных фондов за анализируемый период снижен на 10,1% или на 32590,0 тыс. руб. (с 15,9% в 2012 году до 4,97% в 2014 году).

При детальном анализе видно, что основной износ наблюдается в пассивной части ОПФ, по статье сооружения износ за 2014 г. составил 10,29%, за три года данный показатель снижен на 44,7%.

В активной части наибольший износ наблюдается по статье машины и оборудование за 2014 год 9,20%, за три года данный показатель снижен на 9,6%.

Анализируя коэффициент годности ОПФ можно сделать вывод, что практически все ОПФ пригодны к эксплуатации.

На рисунке 3.4 приведена динамика коэффициента годности основных фондов ОАО «Центрпродсервис».

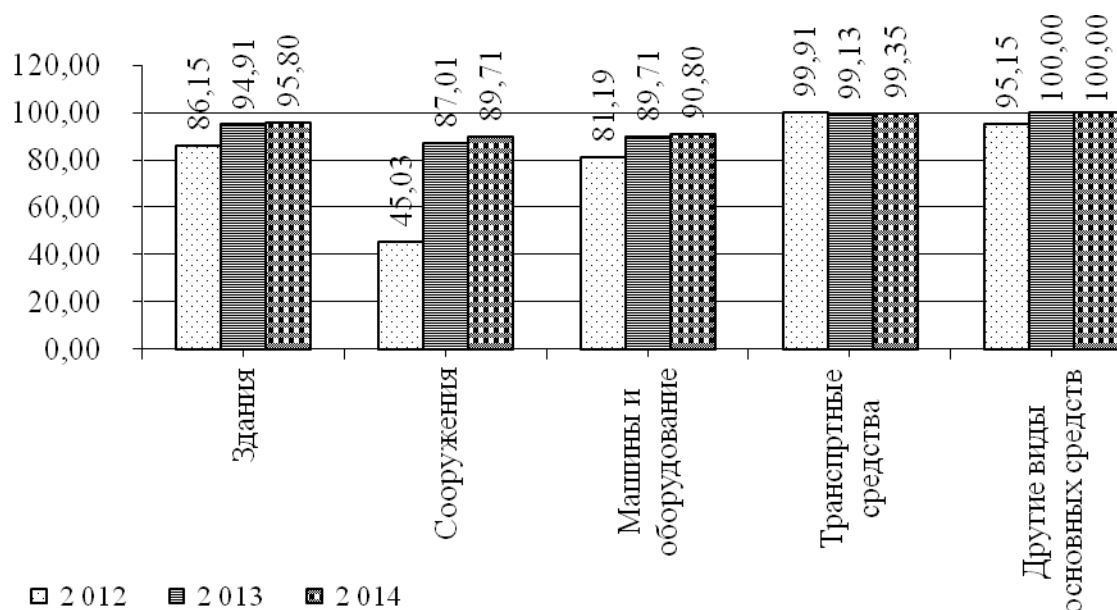


Рисунок 3.4 - Динамика коэффициента годности основных фондов ОАО «Центрпродсервис» за 2012 - 2014 гг., %

Таким образом, состояние основных фондов можно считать удовлетворительным, что создает основу для расширения производства и реализации продукции, а также для модернизации технологического процесса.

### 3.4 Показатели оценки эффективности использования основных средств

Одним из факторов, влияющим на выпуск продукции, является эффективность использование основных фондов предприятия, оценить которую позволяют следующие показатели:

$$\text{Фондоотдача} = \frac{\text{ТП за год}}{(\text{среднегодовая стоимость ОПФ})} . \quad (3.5)$$

$$\text{Оборачиваемость ОПФ} = \frac{\text{Выручка от реализации}}{\text{среднегодовая стоимость ОПФ}} . \quad (3.6)$$

$$\text{Рентабельность ОПФ} = \frac{\text{Прибыль от реализации}}{\text{среднегодовая стоимость ОПФ}} . \quad (3.7)$$

$$\text{Фондовооруженность} = \frac{\text{Среднегодовая стоимость ОПФ}}{\text{среднесписочная численность}} \text{ (на 1 человека)} . \quad (3.8)$$

$$\text{Фондоемкость} = \frac{\text{Среднегодовая стоимость ОПФ}}{\text{ТП за год}} . \quad (3.9)$$

Расчет показателей эффективности использования ОПФ приводится в таблице 3.7.

Таблица 3.7 - Эффективность использования основных фондов ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг.

Показатели	2012	2013	2014	2013/2012 гг.		2014/2013 гг.		2014/2012	
				+; -	%	+; -	%	+; -	%
1. Объем реализованной продукции в сопоставимых ценах, тыс. руб.	2 282 877	2 681 791	2 837 694	398 914,0	117,47	155 903	105,81	554 817	124,30
2. Объем товарной продукции в сопоставимых ценах, тыс. руб.	2 443 303	2 870 334	3 047 248	427 031,0	117,48	176 914	106,16	603 945	124,72
3. Среднегодовая стоимость ОПФ в сопоставимых ценах, тыс. руб.	269 043	360 334	418 124	91 291,50	133,93	57 790	116,04	149 082	155,41
4. Прибыль от продажи, тыс. руб.	35 506	58 405	7 014	22 899,00	164,49	-51 391	12,01	-28 492	19,75
5. Среднесписочная численность ППП, чел.	1240	1382	1486	142,00	111,45	104,00	107,53	246,00	119,84
Фондоотдача ОПФ, тыс.руб.	8,5	7,4	6,8	-1,04	87,71	-0,66	91,19	-1,70	79,98
Оборачиваемость ОПФ, тыс.руб.	9,1	8,0	7,3	-1,12	87,71	-0,68	91,49	-1,79	80,25
Рентабельность ОПФ,%	13,2	16,2	1,7	3,01	122,82	-14,53	10,35	-11,52	12,71
Фондовооруженность, тыс. руб. /чел.	217,0	260,7	281,4	43,76	120,17	20,64	107,92	64,41	129,68
Фондоемкость, тыс. руб. /чел.	11,01	12,55	13,72	1,54	114,01	1,17	109,30	2,71	124,61

За 2012 – 2014 гг. наблюдается снижение фондоотдачи на 20% или на 1,7 руб./руб., что ведет к снижению суммы амортизационных отчислений, приходящихся на один рубль готовой продукции или амортизационной емкости.

На рисунке 3.5 приведена динамика изменения основных показателей эффективности использования ОПФ.

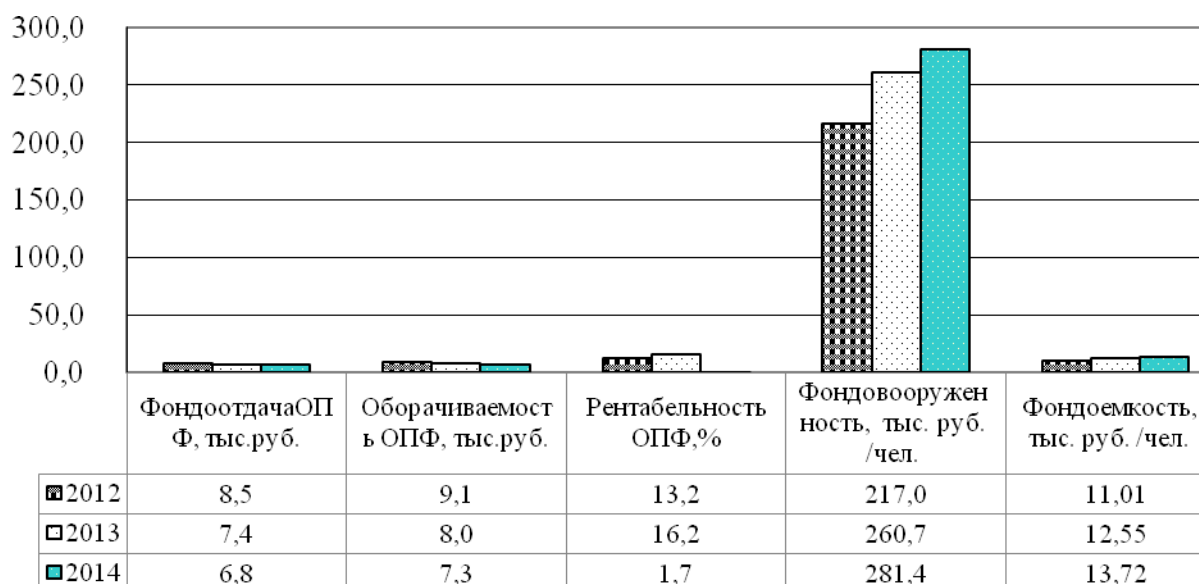


Рисунок 3.5 - Динамика изменения основных показателей эффективности использования ОПФ ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг.

За период 2012 – 2014 гг. фондоемкость повышена на 2,71% и составляет на конец периода 13,72 руб./руб.

### 3.5 Факторный анализ фондоотдачи

Для разработки технологической политики предприятия необходим углубленный факторный анализ показателей эффективности использования основных средств и в первую очередь фондоотдачи.



Повышению фондоотдачи способствуют:

- механизация и автоматизация производства, использование прогрессивной технологии, модернизация действующего оборудования;
- увеличение времени работы оборудования;
- повышение интенсивности работы оборудования, в том числе путем обеспечения соответствия качества сырья и материалов требованиям технологического процесса и повышения квалификации промышленно-производственного персонала;
- увеличение удельного веса активной части основных фондов;
- увеличение доли действующего оборудования.

Для анализа использования оборудования его группируют в зависимости от степени использования.

К наличному оборудованию относится все оборудование, числящееся на балансе, независимо от его технического состояния и местонахождения, т. е. находящегося в цехах и на складах в рабочем состоянии и разобранном виде.

К наличному относят как установленное, так и не установленное оборудование. Установленное оборудование – станки, агрегаты и машины, а также оборудование, находящееся в ремонте и на модернизации. Не установленное оборудование – это оборудование, подлежащее списанию по причине морального или физического износа или подлежащее установке. Не установленное оборудование как несданное в эксплуатацию не числится на балансе предприятия в составе основных фондов.

Количество оборудования определяется по состоянию на определенную дату или как средняя величина за период.

Степень вовлечения наличного оборудования в производство и использования его в производстве характеризуют следующие показатели:

$$\text{- Доля оборудования, сданного в эксплуатацию} = \frac{\text{установленное оборудование}}{\text{наличное оборудование}}$$

- Доля фактически работающего оборудования =  $\frac{\text{действующее оборудование}}{\text{установленное оборудование}}$  ;

- Степень использования наличного парка =  $\frac{\text{действующее оборудование}}{\text{наличное оборудование}}$

Расчет показателей степени вовлечения наличного оборудования в производство сведем в таблицу 3.8.

Таблица 3.8 - Расчет показателей степени вовлечения наличного оборудования в производство

Показатели	2012г.	2013 г.	2014 г.
Доля оборудования, сданного в эксплуатацию	0,97	0,96	0,98
Доля фактически работающего оборудования	1	1	1
Степень использования наличного парка	0,96	0,97	0,98

Анализируя данные таблицы 3.8 можно сделать вывод о том, что доля оборудования сданного в эксплуатацию ежегодно увеличивается, т. е. в 2012г. – 0,97; в 2013 г. – 0,96; в 2014 г. – 0,98. Доля фактически работающего оборудования на протяжении 3-х лет остается неизменной и равна 1, что свидетельствует о том, что оборудование используется с высокой степенью загрузки.

Значительную роль в сфере материального производства играет проблема сокращения целосменных и внутрисменных простоев оборудования. Для оценки загрузки оборудования определяются следующие показатели фонда времени:

$$T_k = T_{кд} \times 24, \quad (3.10)$$

где  $T_k$  – календарный фонд времени единицы оборудования;

$T_{кд}$  – число календарных дней за анализируемый период;

Номинальный (режимный) фонд времени (число рабочих смен за период  $x$  продолжительность рабочей смены в часах):

$$T_n = T_p \text{ см.} \times t_{см}, \quad (3.11)$$

где  $T_{p\text{см.}}$  – число рабочих смен за анализируемый период,

$t_{см}$  – продолжительность рабочей смены, ч.

$T_n$  – номинальный (режимный) фонд времени.

$$T_{эф} = T_n - T_{пл.пр.}, \quad (3.12)$$

где  $T_{пл.пр.}$  – время планируемых простоев;

$T_{эф}$  – эффективный (реальный) фонд времени.

$$T_{ф} = T_{эф.} - T_{внепл.пр.}, \quad (3.13)$$

где  $T_{ф}$  – полезное время – фактическое время работы оборудования;

$T_{внепл.пр.}$  – время внеплановых простоев.

Расчет показателей, характеризующих фонд времени использования оборудования отобразим в таблице 3.9.

Таблица 3.9 - Показатели, характеризующие фонд времени использования оборудования

Показатель фонда времени	Ед. изм.	2012г	2013г	2014г
Календарный	ч.	8760,0	8760,0	8760,0
Номинальный	ч.	7776,0	8064,0	7920,0
Эффективный	ч.	7737,1	8023,7	7880,4
Полезный	ч.	7622,1	7918,7	7782,4

По данным таблицы 3.9 можно сделать вывод о том, что календарный фонд времени в течение всего анализируемого периода остается неизменным и составляет на конец периода – 8760 часов. Номинальный фонд времени ниже календарного на протяжении всего периода. Эффективный фонд времени повышается в 2013г. по сравнению с 2012 г. на 143,3 часа. Полезный фонд времени 2014 г. по сравнению с 2013 г. повысился на 160,3 часа, т.к. увеличилось число внеплановых простоев.

Уровень целосменного использования оборудования характеризует коэффициент сменности -  $K_{см}$ .

$$K_{см} = T_{р.см.}/T_{max}; \quad (3.14)$$

где  $T_{р.см.}$  – фактически отработанное число станко-смен за период;

$T_{max}$  – максимально возможное число станко-смен отработанных установленным оборудованием за одну смену того же периода.

Степень внутрисменного использования оборудования характеризует коэффициент загрузки оборудования  $K_z$ :

$$K_z = T_{ф}/T_{эф}; \quad (3.15)$$

где  $T_{ф}$  – фактическое время работы оборудования,

$T_{эф}$  – эффективный фонд времени в часах.

Рассматриваемые показатели состава оборудования и использования рабочего времени характеризуют интенсивную форму использования оборудования. Интенсивность использования оборудования предприятия измеряется количеством произведенной продукции на один станок в единицу времени. На производительность единицы оборудования в свою очередь оказывают влияние факторы:

- использование прогрессивной технологии;
- применение современных методов организации и управления производством;
- уровень квалификации промышленно-производственного персонала.

Не все факторы, влияющие на фондоотдачу основных средств обладают факторным признаком, по которому представлялась бы возможность дать количественную оценку причин изменения этого показателя.

Анализ причинно-следственных связей в факторной системе фондоотдачи позволяет построить несколько вариантов детерминированных факторных моделей. Наиболее простые из них: модель зависимости фондоотдачи основных фондов от фондоотдачи активной части основных средств  $F_o$  и удельного веса активной части  $D_a$ , а также модель зависимости фондоотдачи основных средств от фондоотдачи действующих машин и оборудования  $F_{od}$ , удельного веса активной части в стоимости основных фондов  $D_a$  и удельного веса действующего оборудования в активной части ( $D_D$ ):

$$F_o = F_{od} \times D_a . \quad (3.16)$$

$$F_o = F_{od} \times D_a \times D_D . \quad (3.17)$$

Обе модели могут быть получены расширением формулы расчета фондоотдачи.

$$F_{од} = N/S_{д} \times S_{д}/S_{а} \times S_{а}/S, \quad (3.18)$$

где  $S_{д}$  – средняя стоимость действующего оборудования.

Такое расширение факторной модели позволяет изучить влияние использования рабочего времени и средней стоимости единицы оборудования на фондоотдачу действующего оборудования. При этом стоимость действующего оборудования определяется как произведение количества единиц оборудования на среднюю стоимость единицы оборудования, а выпуск продукции – как произведение среднечасовой выработки на фактический (полезный) фонд рабочего времени. Модель принимает вид:

$$F_{од} = N_{ч}/Q \times S_{д}, \quad (3.19)$$

где  $F_{од}$  – фондоотдача действующего оборудования;

$Q$  - количество единиц оборудования;

$N_{ч}$  – выпуск продукции за 1 час работы оборудования;

$S_{д}$  – средняя стоимость единицы оборудования.

Полезное время работы оборудования зависит от номинального фонда рабочего времени и коэффициента загрузки оборудования ( $K_3$ ). Номинальное рабочее время можно представить в свою очередь как произведение количества отработанных дней ( $T_{дн}$ ), коэффициента сменности ( $K_{см}$ ) и средней продолжительности одной смены ( $t_{см}$ ).

Факторная модель фондоотдачи действующего оборудования примет вид:

$$F_{од} = K_{см} \times K_3 \times T_{дн} \times t_{см} \times B_{ч} \times 1/S_{д}. \quad (3.20)$$

Таким образом, факторная модель фондоотдачи основных средств позволяет изучить влияние состава оборудования, производительности единицы оборудования за 1 час полезного времени и показателей использования времени.

$$F_o = D_{\partial} \times D_a \times K_{cm} \times K_z \times T_{\partial n} \times t_{cm} \times B_{\partial} \times I/S_{\partial}. \quad (3.21)$$

Влияние факторов второго уровня на совокупный показатель - фондоотдачу основных средств рассчитывается как произведение размера влияния фондоотдачи действующего оборудования на долю влияния каждого фактора второго уровня, т. е. способом долевого участия.

Отношение размера влияния каждого фактора к размеру отклонения фондоотдачи основных средств показывает долю, или «силу», влияния каждого фактора на отклонение совокупного показателя.

Данные для расчета фондоотдачи за периоды 2012- 2014 гг. приведены в таблице 3.10-3.13 соответственно.

Расчет влияния факторов проведем способом абсолютных разниц.

1) Изменение фондоотдачи за счет изменения доли активной части основных фондов:

$$\Delta F_o (D_a) = \Delta D_a \times D_{\partial 0} \times F_{o \partial 0}, \quad (3.22)$$

Таблица 3.10 – Данные для расчета фондоотдачи за 2012 – 2013 гг.

№ п/п	Показатель	2012 г.	2013 г.	Отклонение +,-	$T_{изм}, \%$
1	Объем продукции (N), тыс. руб.	2 443 303	2 517 837	74 533,8	103,1
2	Среднегодовая стоимость основных производственных фондов (S), тыс. руб.	269 043	360 334	91 291,50	133,93
3	Среднегодовая стоимость активной части производ. фондов ( $S_a$ ), тыс. руб.	41 562	73 170	31 607,50	176,05
4	Среднегодовая стоимость действующего оборудования ( $S_d$ ), т. руб.	40 315	70 243	29 927,58	174,23
5	Удельный вес активной части основных фондов ( $S_a/S = D_a$ )	0,15	0,20	0,05	131,45
6	Удельный вес действующего оборудования в стоимости активной части производ. Фондов ( $S_d/S_a = D_d$ )	0,97	0,96	-0,01	98,97
7	Количество единиц действующего оборудования ( $a_d$ ), ед	37,0	42,0	5,00	113,51
8	Средняя стоимость единицы действующего оборудования ( $S_d$ ), тыс. руб	1 089,6	1 672,4	582,85	153,49
9	Количество рабочих дней ( $T_{дн}$ )	324,0	336,0	12,00	103,70
10	Количество отработанных станко-смен ( $T_{см}$ )	15 552,0	16 128,0	576,00	103,70
11	Коэффициент сменности ( $K_{см}$ ) стр. 10: (стр.9 * стр. 7)	1,297	1,14	-0,15	88,10
12	Продолжительность одной смены $t_{см}, ч$	12,0	12,0	0,00	100,00
13	Коэффициент загрузки оборудования в течение смены ( $K_3$ )	0,890	0,920	0,030	103,37
14	Полезное время работы оборудования ( $T_p$ ), ч стр.9 x стр. 11 x стр.12 x стр. 13)	4 489,1	4 239,4	-249,70	94,44
15	Среднечасовой объем выпуска продукции на единицу оборудования, ( $B_{и}$ ), тыс. руб. (стр.1/стр.7/стр.14)	14,71	14,14	-0,57	96,13
16	Фондоотдача действующего оборудования $F_{од}$ ,	60,6	35,8	-24,76	59,14
17	Фондоотдача основных фондов	9,1	7,0	-2,09	76,94



Таблица 3.11 – Данные для расчета фондоотдачи за 2013 – 2014 гг.

№ п/п	Показатель	2012 г.	2013 г.	Отклонение +,-	$T_{изм}$ , %
1	Объем продукции (N), тыс. руб.	2 517 837	2 408 130	-109 706,6	95,6
2	Среднегодовая стоимость основных производственных фондов (S), тыс. руб.	360 334	418 124	57 790,00	116,04
3	Среднегодовая стоимость активной части производ. фондов ( $S_a$ ), тыс. руб.	73 170	89 830	16 660,00	122,77
4	Среднегодовая стоимость действующего оборудования ( $S_d$ ), т. руб.	70 243	88 033	17 790,19	125,33
5	Удельный вес активной части основных фондов ( $S_a/S = D_a$ )	0,20	0,21	0,01	105,80
6	Удельный вес действующего оборудования в стоимости активной части производ. Фондов ( $S_d/S_a = D_d$ )	0,96	0,98	0,02	102,08
7	Количество единиц действующего оборудования (ад), ед	42	59,0	17,00	140,48
8	Средняя стоимость единицы действующего оборудования ( $S_d$ ), тыс. руб	1 672,4	1 492,1	-180,36	89,22
9	Количество рабочих дней ( $T_{дн}$ )	336	330,0	-6,00	98,21
10	Количество отработанных станко-смен ( $T_{см}$ )	16 128,0	15 840,0	-288,00	98,21
11	Коэффициент сменности ( $K_{см}$ ) стр. 10: (стр.9 * стр. 7)	1,143	0,81	-0,33	71,19
12	Продолжительность одной смены $t_{см}$ , Ч	12,0	12,0	0,00	100,00
13	Коэффициент загрузки оборудования в течение смены ( $K_з$ )	0,920	0,910	-0,01	98,91
14	Полезное время работы оборудования ( $T_n$ ), ч стр.9 x стр. 11 x стр.12 x стр. 13)	4 239,4	2 931,7	-1 307,62	69,16
15	Среднечасовой объем выпуска продукции на единицу оборудования, ( $B_n$ ), тыс. руб. (стр.1/стр.7/стр.14)	14,14	13,92	-0,22	98,45
16	Фондоотдача действующего оборудования Фод,	35,8	27,4	-8,4899	76,31

Таблица 3.12 – Данные для расчета фондоотдачи за 2012– 2014 гг.

№ п/п	Показатель	2012г.	2014 г.	Отклонение +,-	$T_{изм},$ %
1	Объем продукции (N), тыс. руб.	2 443 303,0	2 408 130,2	-35 172,8	98,6
2	Среднегодовая стоимость основных производственных фондов (S), тыс. руб.	269 042,5	418 124,0	149 081,5	155,4
3	Среднегодовая стоимость активной части производ. фондов ( $S_a$ ), тыс. руб.	41 562,0	89 829,5	48 267,5	216,1
4	Среднегодовая стоимость действующего оборудования ( $S_d$ ), т. руб.	40 315,1	88 032,9	47 717,8	218,4
5	Удельный вес активной части основных фондов ( $S_a/S = D_a$ )	0,15	0,21	0,06	139,07
6	Удельный вес действующего оборудования в стоимости активной части производ. Фондов ( $S_d/S_a = D_d$ )	0,97	0,98	0,01	101,03
7	Количество единиц действующего оборудования (ад), ед	37,00	59,00	22,00	159,46
8	Средняя стоимость единицы действующего оборудования ( $S_d$ ), тыс. руб	1 089,60	1 492,08	402,48	136,94
9	Количество рабочих дней ( $T_{дн}$ )	324,00	330,00	6,00	101,85
10	Количество отработанных станко-смен ( $T_{см}$ )	15 552,00	15 840,00	288,00	101,85
11	Коэффициент сменности ( $K_{см}$ ) стр. 10: (стр.9 * стр. 7)	1,30	0,81	-0,48	62,71
12	Продолжительность одной смены $t_{см}, ч$	12,00	12,00	0,00	100,00
13	Коэффициент загрузки оборудования в течение смены ( $K_з$ )	0,89	0,91	0,02	102,25
14	Полезное время работы оборудования ( $T_{п}$ ), ч стр.9 x стр. 11 x стр.12 x стр. 13)	4 489,06	2 931,74	-1 557,32	65,31
15	Среднечасовой объем выпуска продукции на единицу оборудования, ( $B_{и}$ ), тыс. руб. (стр.1/стр.7/стр.14)	14,71	13,92	-0,79	94,64
16	Фондоотдача действующего оборудования $F_{од}$ ,	60,61	27,35	-33,25	45,14
17	Фондоотдача основных фондов	9,08	5,76	-3,32	63,42

$$2013/2012_{гг} = \Delta F_o (D_a) = 0,05 * 0,97 * 60,6 = 2,856 \text{ руб. /руб.}$$

$$2013/2012_{гг} = \Delta F_o (D_a) = 0,01 * 0,96 * 35,8 = 0,405 \text{ руб. /руб.}$$

$$2013/2011_{гг} = \Delta F_o (D_a) = 0,06 * 0,97 * 60,6 = 3,548 \text{ руб. /руб.}$$

Следовательно, за период 2012 – 2013 гг. за счет роста доли активной части ОПФ на 31,5% фондоотдача повышена на 2,856 руб./руб. За 2013 – 2014 гг. доля активной части снижена на 0,02%. В связи, с чем фондоотдача повышена на 0,405 руб./руб. Рост удельного веса доли активной части в 2012 – 2014 гг. приводит к повышению фондоотдачи за данный период на 3,548 руб./руб.

2) Изменение фондоотдачи основных фондов за счет изменения удельного веса действующего оборудования:

$$\Delta F_o (D_{\partial}) = \Delta D_{\partial} \times D_{a1} \times F_{од1}, \quad (3.23)$$

$$2013/2012 \Delta F_o (D_{\partial}) = -0,01 * 0,20 * 60,6 = -0,123 \text{ руб. /руб.}$$

$$2014/2013 \Delta F_o (D_{\partial}) = 0,02 * 0,21 * 35,8 = 0,154 \text{ руб. /руб.}$$

$$2014/2012 \Delta F_o (D_{\partial}) = 0,01 * 0,21 * 60,6 = 0,130 \text{ руб. /руб.}$$

За счет снижения удельного веса действующего оборудования на 0,01% фондоотдача в 2012-2013 гг. снижена на 0,123 руб./руб., за период 2013-2014 гг. за счет изменения удельного веса действующего оборудования фондоотдача увеличена на 0,154 руб./руб.

3) Изменение фондоотдачи основных фондов под влиянием изменения фондоотдачи действующего оборудования:

$$\Delta F_o (F_{од}) = \Delta F_{од} \times D_{д1} \times D_a, \quad (3.24)$$

$$2013/2012 \text{ гг. } \Delta F_o (F_{од}) = -24,76 * 0,96 * 0,20 = -4,827 \text{ руб./руб.};$$

$$2014/2013 \text{ гг. } \Delta F_o (F_{од}) = -8,49 * 0,98 * 0,21 = -1,787 \text{ руб./руб.};$$

$$2014/2012 \text{ гг. } \Delta F_o (F_{од}) = -33,25 * 0,98 * 0,21 = -7,001 \text{ руб./руб.};$$

Низкий рост фондоотдачи действующего оборудования в 2012 – 2014 гг. оказал негативное влияние на фондоотдачу основных фондов. В общем, за анализируемый период снижение составило – 7,001 руб./руб.

Совокупное влияние факторов составит:

$$2013/2012 \text{ гг. } = 2,856 - 0,123 - 4,827 = -2,094 \text{ руб./руб.}$$

$$2014/2013 \text{ гг. } = 0,405 + 0,154 - 1,787 = -1,228 \text{ руб./руб.}$$

$$2014/2012 \text{ гг. } = 3,548 + 0,130 - 7,001 = -3,332 \text{ руб./руб.}$$

Снижение фондоотдачи обусловлено негативными изменениями в составе основных фондов. Несмотря на рост фондоотдачи за счет доли активной части основных фондов и за счет изменения удельного веса действующего оборудования, снижение фондоотдачи под влиянием снижения фондоотдачи действующего оборудования носит более весомый характер.

Рассчитаем влияние факторов на изменение фондоотдачи действующего оборудования:

1) Изменение фондоотдачи под влиянием изменения сменности работы:

$$\Delta F_{од} = \Delta K_{см} \times K_{з0} \times T_{дн0} \times t_{см0} \times B_{ч0} \times I/S_0, \quad (3.25)$$

$$2013/2012 \text{ гг. } \Delta F_{од} (K_{см}) = -0,15 * 0,89 * 336 * 12 * 14,71 * (1/1089,6) = -7,215 \text{ руб./руб.}$$

$$2014/2013 \text{ гг. } \Delta F_{од} (K_{см}) = -0,33 * 0,92 * 336 * 12 * 14,14 * (1/1672,4) = -10,328 \text{ руб./руб.}$$

$$2014/2012 \text{ гг. } \Delta F_{од} (K_{см}) = -0,48 * 0,89 * 324 * 12 * 14,71 * (1/1089,6) = -22,599 \text{ руб./руб.}$$

Фактор сменности оказал существенное отрицательное воздействие на рост фондоотдачи действующего оборудования. Основное снижение наблюдается в 2013 – 2014 гг. (-10,328руб./руб.).

2) Изменение фондоотдачи под влиянием изменения загрузки оборудования (эффективности использования рабочего времени в течение смены):

$$\Delta F_{од} (K_3) = \Delta K_3 \times K_{см1} \times T_{дн0} \times t_{см0} \times B_{ч0} \times 1/S_{д0}, \quad (3.26)$$

$$2013/2012 \text{ гг. } \Delta F_{од} (K_3) = 0,030 * 1,14 * 324 * 12 * 14,71 * 1 / 1089,6 = 1,799 \text{ руб./руб.}$$

$$2014/2013 \text{ гг. } \Delta F_{од} (K_3) = -0,01 * 0,81 * 336 * 12 * 14,14 * 1 / 1672,4 = -0,277 \text{ руб./руб.}$$

$$2014/2012 \text{ гг. } \Delta F_{од} (K_3) = 0,02 * 0,81 * 324 * 12 * 14,71 * 1 / 1089,6 = 0,854 \text{ руб./руб.}$$

Расчетные данные свидетельствуют о средней загрузке оборудования, фондоотдача основных фондов под действием этого фактора практически не изменялась. В 2012-2013 гг. увеличение составило 1,799 руб./руб. Менее эффективно использовалось рабочее время в течение смены за период 2013-2014 гг., фондоотдача снижена на 0,277 руб./руб.

3) Изменение фондоотдачи в результате изменения среднечасовой выработки единицы оборудования:

$$\Delta F_{од} (B_ч) = \Delta B_ч \times T_{дн1} \times K_{см1} \times K_31 \times t_{см1} \times 1/S_{д1}, \quad (3.27)$$

$$2013/2012 \text{ гг. } \Delta F_{од} (B_ч) = -0,57 * 1,14 * 0,92 * 336 * 12 * 1 / 1672,4 = -1,44 \text{ руб./руб.},$$

$$2014/2013 \text{ гг. } \Delta F_{од} (B_ч) = -0,22 * 0,81 * 0,91 * 330 * 12 * 1 / 1492,1 = -0,43 \text{ руб./руб.},$$

$$2014/2012 \text{ гг. } \Delta F_{од} (B_ч) = -0,79 * 0,81 * 0,91 * 330 * 12 * 1 / 1492,0 = -1,55 \text{ руб./руб.},$$

Результат расчета свидетельствует о том, что на предприятии отсутствует четкое планирование среднечасовой выработки. Вследствие

корректировок среднечасовой выработки фондоотдача действующего оборудования снижена за три года на -1,55 руб./руб. Причем основной спад данного показателя происходит за период 2012 – 2013 гг. (- 1,44 руб./руб.).

- 3) Изменение фондоотдачи в результате изменения средней стоимости единицы оборудования.

$$\Delta F_o (S_d) = (1/S_{d1} - 1/S_{d0}) \times T_{дн1} \times K_{см1} \times K_{з1} \times t_{см0} \times B_{ч0}, \quad (3.28)$$

2013/2012 гг.  $\Delta F_o (S_d) = (1/1672,4 - 1/1089,6) * 1,14 * 12 * 0,92 * 14,71 * 336 = -19,95 \text{ руб./руб.}$   
 2014/2013 гг.  $\Delta F_o (S_d) = (1/1492,1 - 1/1672,4) * 0,81 * 12 * 0,910 * 14,14 * 330 = 2,996 \text{ руб./руб.}$   
 2014/2012 гг.  $\Delta F_o (S_d) = (1/1492,08 - 1/1089,6) * 0,81 * 12 * 0,910 * 14,71 * 330 = -10,67 \text{ руб./руб.}$

Анализ воздействия стоимости оборудования на фондоотдачу действующего оборудования показал, что стоимость оборудования за период 2012 - 2013 гг. довольно высокая. В связи, с чем наблюдается существенное снижение фондоотдачи действующего оборудования на 19,95 руб./руб. В 2013 – 2014 гг. ситуация улучшается, фондоотдача увеличивается на 2,996 руб./руб. За период 2012 -2014 гг. данный фактор оказал негативное воздействие, фондоотдача снижена на 10,67 руб./руб.

- 4) Изменение фондоотдачи в результате изменения фонда рабочего времени:

$$\Delta F_{oд} (T_{дн}) = \Delta T_{дн} \times K_{см1} \times K_{з1} \times t_{см0} \times B_{ч0} \times 1/S_{d0}, \quad (3.29)$$

2012/2011 гг.  $\Delta F_o (S_d) = 12 * 1,14 * 0,92 * 12 * 14,71 * (1/1089,6) = 2,044 \text{ руб./руб.}$   
 2013/2012 гг.  $\Delta F_o (S_d) = -6,0 * 0,3 * 0,91 * 12 * 14,14 * (1/1672,4) = -0,451 \text{ руб./руб.}$   
 2013/2011 гг.  $\Delta F_o (S_d) = 6,0 * 0,3 * 0,91 * 12 * 14,71 * (1/1089,6) = 0,720 \text{ руб./руб.}$

Расчеты доказывают эффективность изменения фонда рабочего времени действующего оборудования за период 2012 – 2013 гг., благодаря чему фондоотдача действующего оборудования увеличена на 0,451 руб./руб. За период 2013 – 2014 гг. наблюдается низкий фонд рабочего времени, т.к. фондоотдача за данный период снижена на – 0,451 руб./руб. В результате корректировок фонда рабочего времени фондоотдача действующего оборудования за период 2012 – 2014 гг. выросла на 0,720 руб./руб.

Совокупное влияние факторов на изменения фондоотдачи действующего оборудования составит:

$$2013/2012 \text{ гг. } F_{\text{од}} = -7,215 + 1,799 - 1,44 - 19,946 + 2,044 = 24,76 \text{ руб./руб.}$$

$$2014/2013 \text{ гг. } F_{\text{од}} = -10,328 - 0,277 - 0,43 + 2,996 - 0,451 = 8,5 \text{ руб./руб.}$$

$$2014/2012 \text{ гг. } F_{\text{од}} = -22,599 + 0,854 - 1,55 - 10,677 + 0,72 = 33,25 \text{ руб./руб.}$$

Результаты расчетов влияния факторов на фондоотдачу основных фондов сведем в таблицу 3.13.





На рисунке 3.6 изображено влияние факторов второго уровня на фондоотдачу действующего оборудования и фондоотдачу ОПФ.

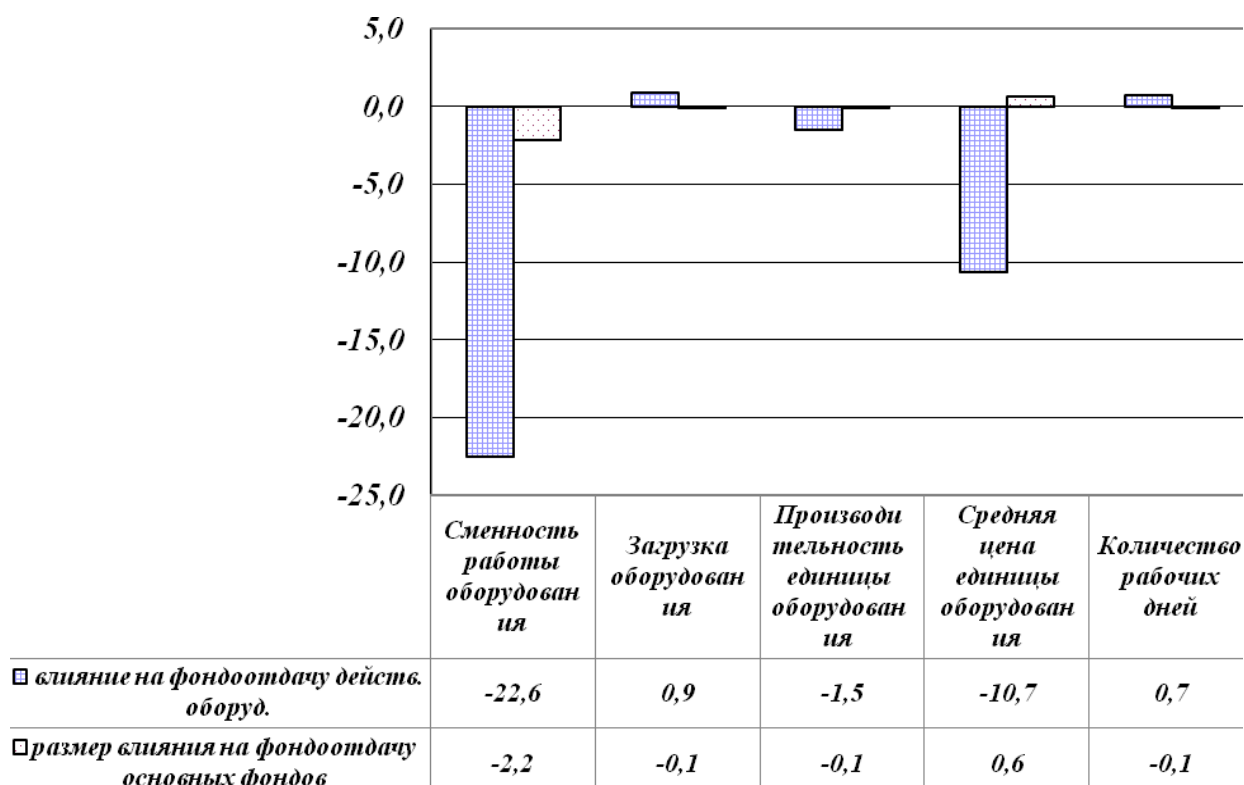


Рисунок 3.6 - Влияние факторов второго уровня на фондоотдачу действующего оборудования и фондоотдачу ОПФ за 2012-2014 гг., руб./руб.

Отрицательное влияние на фондоотдачу основных фондов оказало, в первую очередь, изменение сменности работы оборудования. Сумма снижения фондоотдачи ОПФ под действием этого фактора 2,2 руб./руб., а на фондоотдачу действующего оборудования 22,6 руб./руб. Снижение фондоотдачи ОПФ -0,1 руб./руб., и фондоотдачи действующего оборудования происходит под воздействием снижения производительности оборудования.

Остальные факторы оказали положительное воздействие.

Другим направлением анализа для выявления влияния факторов третьего уровня на фондоотдачу является анализ показателей использования баланса времени: коэффициента сменности и коэффициента загрузки. Если коэффициент загрузки рассматривать как отношение полезного времени к номинальному фонду времени, то возникает возможность оценить влияние простоев на коэффициент загрузки оборудования. В свою очередь эффективное время зависит от времени на проведение планово-предупредительных ремонтов  $T_{ппр}$ , от времени модернизации оборудования  $T_m$  и других технологических причин. Таким образом, влияние внутрисменных простоев на фондоотдачу определяется как влияние факторов третьего уровня на основе следующей модели:

$$K_z = T_n - T_{ппр} - T_{ш} - T_{пр}/T_n = 1 - (T_{ппр}/T_n + T_m/T_n + T_{пр}/T_n). \quad (3.30)$$

Все рассмотренные факторы изменения фондоотдачи и роста объема выпуска продукции можно разделить на две группы:

- интенсивные факторы – производительность единицы оборудования за 1 час использования полезного времени;
- экстенсивные факторы – факторы использования рабочего времени и количество единиц оборудования.

Соответственно рассчитывается прирост объема выпуска продукции за счет экстенсивных и интенсивных факторов. Интенсивность загрузки измеряется количеством произведенной продукции в единицу времени (выработкой). Коэффициент экстенсивной загрузки определяется отношением полезного времени к календарному, умноженным на количество единиц оборудования.

Интегральный показатель загрузки определяется как произведение коэффициентов интенсивной и экстенсивной загрузки. Расчет интегрального

показателя производственного использования оборудования рассмотрим в таблице 3.14.

Таблица 3.14 - Расчет интегрального показателя производственного использования оборудования

Показатель	2012 г.	2013г.	2014 г.	Изменение 2013 г. к 2012г.		Изменение 2014 г. к 2013 г.		Изменение 2014 г. к 2012 г.	
				+; -	%	+; -	%	+; -	%
Коэффициент экстенсивной загрузки	32,2	38,0	52,4	5,77	117,93	14,45	138,06	20,22	162,81
Коэффициент интенсивной загрузки	15,42	13,30	-2,13	-2,13	86,21	-15,42	-15,99	-17,55	-13,79
Интегральный показатель загрузки	496,5	504,8	-111,4	8,31	101,67	-616,24	-22,08	-607,93	-22,44

Анализируя данные таблицы 3.14 можно сделать вывод о том, что интегральный показатель производственного использования оборудования снизился в 2014 г. по сравнению с 2012 г. в результате повышения экстенсивной нагрузки на 22,4%, и снижения интенсивной загрузки.

Снижение коэффициента интенсивной загрузки свидетельствует о наличии неиспользованных возможностей увеличения выпуска продукции без ввода дополнительных мощностей и новых капитальных вложений. Повысить этот коэффициент можно ликвидацией узких мест в производстве и оптимизацией технико-организационного уровня производства.

### 3.6 Комплекс мероприятий по оптимизации использования основных фондов

В ходе проведения анализа использования основных производственных фондов предприятия были определены «слабые места»:

1. Снижение коэффициента интенсивной загрузки свидетельствует о наличии неиспользованных возможностей увеличения выпуска продукции

без ввода дополнительных мощностей и новых капитальных вложений. Повысить этот коэффициент можно ликвидацией узких мест в производстве и оптимизацией технико-организационного уровня производства.

2. Низкая производительность единицы оборудования приводит к снижению фондоотдачи на 0,1 руб./руб.

Из данных проблем следует, что для повышения коэффициента интенсивной загрузки необходимо повышать выпуск продукции за счет повышения прибыли от продаж, а для повышения производительности необходимо увеличить нагрузку на оборудование.

### 3.6.1 Увеличение объема оптовых продаж

На основании изучения технологического процесса режима работы предприятия, степени загрузки оборудования, был сделан вывод о возможности и целесообразности увеличения объема продаж. Основой для этого вывода послужило то, что предприятие реализует качественную и конкурентоспособную продукцию.

Предполагается расширить рынок сбыта мясной продукции предприятиям общественного питания Кемеровской области.

В результате проведения рекламной компании и работы менеджера отдела продаж, поступили заказы от предприятий общественного питания, работающих на мясных полуфабрикатах в Кемеровской области. Предполагается заключить не менее 10 договоров, главным из условий которых: доставка производителем. Периодичность поставки 1 раз в неделю, на сумму по 10 тыс. руб. по одному договору.

Объем продаж в год =  $10 \cdot 10 \cdot 4 \cdot 12 = 4800$  тыс.руб./год.

Рентабельность продаж по данной группе 25%.

2) Рассчитаем стоимость расходов на внедрение данного мероприятия

Расход топлива на 260 км пути составит 105 литров. Цена 1 литра дизельного топлива равна 28 руб.

Рассчитаем затраты на доставку в год.

$$12*4*105*28= 141 \text{ тыс. руб./год}$$

Затраты на заработную плату в год приведены в таблице 3.15

Таблица 3.15 – Расчет затрат на заработную плату

Должность	Кол-во, чел.	Ср. з/п в месяц, руб.	З/п в год, руб.	Начисления на з/п
премиальные менеджера отдела продаж	1	10 000	72 000	10 224
Водитель – экспедитор (доп. премия)	1	12 000	144 000	20 448
Итого на з/п	2	18 000	216 000	30 672

Затраты на рекламу в средствах массовой информации составят примерно 10 тыс. руб. в месяц, в год 120 тыс. руб.

Смета доходов и расходов по расширению оптовых продаж приведена в таблице 3.16.

Таблица 3.16 – Смета доходов и расходов по расширению торговой сети

Статьи доходов и расходов	Сумма, тыс. руб.
Выручка (нетто) от продажи товаров, работ, услуг	4 800
Себестоимость проданных товаров, работ услуг	3 428
Валовая прибыль	1 371
Коммерческие расходы	
Материалы	
Заработная плата	216
Начисления на заработную плату	30,7
Реклама	120
Текущие расходы	120
Всего расходы	486
Чистая прибыль	885

Следовательно, расширив оптовые продажи на сумму 4800, тыс. руб. в год предприятие получит дополнительную прибыль от продаж в размере 885 тыс. руб.

### 3.6.2 Оптимизация управления наиболее ликвидными активами

При рассмотрении основных финансовых показателей работы предприятия были сделаны выводы, что предприятие испытывает потребность в оборотных средствах. Такое положение на предприятии сложилось из-за замораживания значительной части оборотных средств в дебиторской задолженности. Для того чтобы исправить сложившуюся ситуацию необходимо:

- пересмотреть условия оплаты по договорам поставок продукции;
- ввести гибкую систему скидок, стимулирующую покупателей в срок производить оплату товаров.
- за счет высвободившихся оборотных средств и увеличения конкурентоспособности, возможно, увеличить объем продаж и, следовательно, увеличить объем выручки предприятия в целом.

Рассмотрим возможность увеличения оптовых продаж с помощью сокращения дебиторской задолженности и соответственно, увеличения оборачиваемости оборотных средств предприятия.

Для реализации данного мероприятия необходимо юридическому отделу перезаключить договора поставок с начала нового отчетного года.

В договорах изменить сроки оплаты товара, т.е. установить отсрочку платежа за товар сроком до 10 банковских дней.

Для того чтобы не потерять покупателей, у которых основным критерием при выборе поставщика была длительная отсрочка платежа (свыше 10 дней) предполагается установить скидки на приобретаемый товар до 10%.

Предполагается установить следующую систему скидок:

- при приобретении товара на сумму свыше 50 тыс. руб. и оплате товара в течение 7 дней скидка в размере 6%;
- при приобретении товара на сумму свыше 55 тыс. руб. и оплате товара в течение 5 дней скидка 10%.

- установить накопительную систему скидок, при приобретении товара в общем на сумму более 60 тыс. руб. и постоянной оплате в течение 5 дней предполагается установить скидку в размере 10 % и отсрочку платежа до 7 дней.

Для контроля за своевременными оплатами покупателями приобретенной продукции необходимо стимулировать торговых агентов, которые принимают заявки на товар от покупателей и следят за своевременной отгрузкой.

В целях материального стимулирования необходимо установить систему оплаты труда следующим образом:

Основной оклад в размере не более 3 тыс. руб. + проценты от реализации.

В свою очередь процент от реализации должен выплачиваться только за отгруженную и оплаченную в срок продукцию.

При полной реализации данного мероприятия предполагается сократить дебиторскую задолженность на 2%. Таким образом, увеличатся наиболее ликвидные оборотные средства предприятия на сумму 15464 тыс. руб.

За счет высвободившихся денежных средств, возможно, увеличить товарооборот предприятия минимум на:

$$15464 + 40\% (\text{рентаб. продаж по 2013 г.}) = 21649 \text{ тыс. руб.}$$

что увеличит *валовую прибыль на сумму 6186 тыс. руб.*

Сумма коммерческих расходов увеличится пропорционально росту товарооборота относительно 2014 г.

На товарооборот 2837694 тыс. руб. коммерческие расходы составляли 500130,0. Следовательно, на товарооборот 21649,0 тыс. руб. сумма коммерческих расходов составит 4623,0 тыс. руб.

*Следовательно, прибыль от продаж составит 1562,0 тыс. руб.*

#### 4.6.3 Открытие нового вида деятельности

Для благоприятных условий создания возможности расширенного воспроизводства необходимо чтобы темпы роста производительности труда обгоняли темпы роста его оплаты. В связи с тем, что для создания благоприятной социальной атмосферы на предприятии и снижении текучести кадров необходимо постоянно увеличивать среднемесячную заработную плату, что существенно стимулирует работников предприятия.

Следовательно, необходимо постоянно увеличить объемы производства а главное реализации продукции.

Для реализации данного проекта предлагается создать сеть собственной розничной торговли в г. Кемерово, а именно, открыть два магазина. Предполагается арендовать торговую площадь по 100 кв. метров в жилой зоне г. Кемерово.

Проведем расчет затрат на открытие магазинов.

- 1) Аренда торговых площадей в Ленинском и Рудничном районе составляет 700 руб. за 1 кв. м. в месяц.

Сумма аренды составит:

$$700 * 100 * 2 * 12 = 1680 \text{ тыс. руб.}$$

- 2) Определим стоимость оборудования для открытия магазинов.

Оборудование планируется приобрести в лизинг под 16% годовых на 5 лет.

Процент по выплате лизинга составит 126 тыс. руб. в год.

Расчет стоимости оборудования приведен в таблице 3.17.



Таблица 3.17 - Стоимость основных производственных фондов для организации магазинов

Вид ОПФ	Кол-во ед., шт.	Стоимость за ед.	Стоимость всего, тыс.руб.
Холодильные прилавки	8	40	320
Морозильные прилавки	4	35	140
Вспомогательное	10	5	50
Аудио, видеотехника	-	100	100
Кассовые аппараты	2	30	60
Весоизмерительное	4	40	160
Автотранспорт для доставки	1	260	260
ИТОГО:		-	1090

Следовательно затраты по выплате лизинговых платежей составят: 327 тыс. руб./год.

3) Определим численность персонала и заработную плату. Всем сотрудникам выплачивается установленная заработная плата в зависимости от занимаемой должности и процента от выручки (0,1%). Начисления составляют 14,2% затрат на з/п.

Данные по численности и заработной плате представлены в таблице 3.18.

Таблица 3.18 - Планируемая численность и заработная плата работников

Должность	Кол-во, чел.	Ср. з/п в месяц, руб	З/п в год, руб.	Начисления на з/п
Администратор	2	18 000	432 000	114 480
Бухгалтер-кассир	1	20 000	240 000	63 600
Продавцы-консультанты	4	18 500	888 000	235 320
Уборщица	3	6 000	216 000	57 240
Грузчик	2	10 000	240 000	63 600
Итого на з/п	12	72 500	2 016 000	534 240

Следовательно, расходы на оплату труда составят 2540 тыс. руб.

4) Для ознакомления потребителей и соответственно гарантии необходимых продаж планом предусмотрена реклама:

- печать в на рекламе в лифте 4 раза в месяц. Стоимость - 290 руб. в месяц. Планируется организовывать рекламу раз в два месяца. Расходы на рекламу:

$$290 \text{ руб.} * 6 \text{ мес.} = 1,74 \text{ тыс. руб.}$$

- Необходимо разработать и установить фирменную вывеску. Стоимость одной вывески составит 40 тыс. руб. Соответственно затраты на вывеску составят 40 тыс. руб. Расходы на рекламу составят  $1,7 + 40 = 42$  тыс. руб.

Проведем расчет объема продаж:

Предполагается, что режим работы магазинов будет:

С 9-00 до 22-00, без выходных. Анализ розничных магазинов показал, что в магазинах с аналогичным ассортиментом и аналогичной площадью средняя выручка в смену составляет 35 тыс. руб.

Следовательно, выручка в год от двух магазинов составит:

$$35 * 28 * 12 * 2 = 23520 \text{ тыс. руб.}$$

Предполагаемая торговая наценка 35%.

Себестоимость проданных товаров составит 17422 тыс. руб./год.

Валовая прибыль составит 6098,0 тыс. руб.

Калькуляция доходов и расходов по проведению данного мероприятия приведена в таблице 3.19

Таблица 3.19 – Калькуляция доходов и расходов по открытию магазинов

Статьи доходов и расходов	Сумма, тыс. руб.
Выручка (нетто) от продажи товаров, работ, услуг	23520
Себестоимость проданных товаров, работ услуг	17422
Валовая прибыль	6 098
<i>Коммерческие расходы</i>	
Материалы	240
Заработная плата	2540
Реклама	19,7
Аренда	1680
Текущие расходы	180
Оборудование (лизинг)	327
Сумма расходов	4986
Чистая прибыль	1112

Следовательно, чистая прибыль от внедрения данного мероприятия составит 1112 тыс. руб. /год.

В таблице 3.20 приведен экономический эффект от внедрения каждого вида мероприятий.

Таблица 3.20 - Расчет экономического эффекта от внедрения мероприятий на ОАО «Центрпродсервис»

Мероприятие	Экономическая эффективность, тыс. руб.
1. Расширение рынка сбыта покупной продукции	885
2. Увеличение объема производства и реализации посредством увеличения наиболее ликвидных оборотных средств	1562
3. Создание сети собственной розничной торговли в г. Кемерово	1112
ИТОГО	3559

В таблице 3.21 приведен суммарный экономический эффект от внедрения перечисленных выше мероприятий.

Таблица 3.21 - Экономический эффект от внедрения мероприятий в  
ОАО «Центрпродсервис»

Показатели	2014 год	Прогноз	Отклонение (+,-)	Отклонение, %
Выручка (нетто) от продажи продукции	2837694,0	2887663,0	49969	101,8
Себестоимость проданной продукции	2224754,0	2261067,6	36314	101,6
Валовая прибыль	612940,0	626595,4	13655	102,2
Коммерческие расходы	605926,0	610549,0	4623	100,8
Рентабельность продаж	0,2	0,6	0,3	224,8
Чистая прибыль отчетного периода	6747,0	10306,4	3559	152,8
Чистая рентабельность	0,2	0,4	0,1	150,1
Фондоотдача	6,8	6,9	0,1	101,8

На рисунке 3.7 изображен рост основных показателей организации после внедрения предложенных мероприятий.

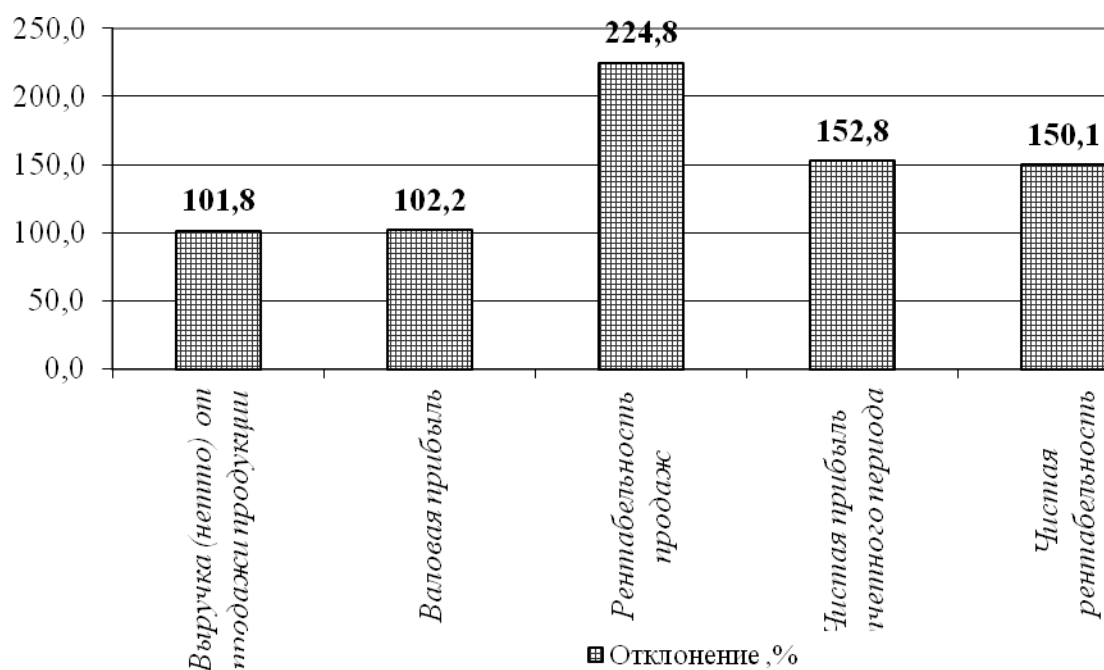


Рисунок 4.1 – Рост основных показателей финансово-хозяйственной деятельности организации после внедрения предложенных мероприятий, %.

Расчетные данные основных показателей эффективности работы предприятия после внедрения мероприятий показали: выручка организации в течение планового года вырастет на 49969 тыс. руб. или 1,8% (без учета роста цен на сырье и материалы); рост себестоимости составит 1,6% или 36314 тыс. руб. Валовая прибыль вырастет на 13655 тыс. руб. или на 2,2%.

Внедрение мероприятий существенно увеличит коммерческие расходы организации (+4623,0 тыс. руб.), что связано с высокими затратами на: проведение рекламных компаний, оборудование магазинов; ГСМ; арендные платежи. Тем не менее, доходы от проведения мероприятий существенно перекрывают расходы, что подтверждает показатель прибыли от продаж, который увеличится на 3559 тыс. руб. или 52,8%.

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Проведенный анализ хозяйственной деятельности ОАО «Центрпродсервис» показал:

За период 2012– 2014 гг. объем товарной продукции вырос на 24,7%, объем реализованной продукции на 24,3%.

На фоне роста товарооборота на 24,7% наблюдается рост среднесписочной численности на 3,7%, что сопровождается ростом фонда оплаты труда (+34,9%) и среднемесячной заработной платы (+12,6%). Не смотря на достаточно высокий рост затрат на оплату труда наблюдается рост производительности на 3,7% или на 5,7 тыс. руб./чел.

За период 2012 – 2014 гг. стоимость имущества предприятия повышена на 118814,0 тыс. руб. или на 14,27%. Данный рост обусловлен в основном ростом оборотных активов предприятия на сумму 211737,0 тыс. руб. (более чем в 3 раза).

Пассивная часть баланса растет за счет роста нераспределенной прибыли на сумму 57917,0 тыс. руб. или на 23%. Во-вторых величина заемных средств организации за три года выросла на 62812,0 тыс. руб. или на 10,8%, что произошло за счет роста стоимости кредиторской задолженности на сумму 63915,0 тыс. руб. (+23%).

Не смотря на то, что финансовая устойчивость улучшилась по ряду показателей, имея на балансе значительную по величине стоимость оборотных активов, предприятие нуждается в большей величине собственных оборотных средств, т.е. более мобильных средствах.

Все показатели, характеризующие платежеспособность, находятся на уровне близком к норме, или соответствуют нормативным значениям, что объясняется, в основном, наличием у предприятия значительной суммы краткосрочной задолженности.

Негативная динамика наблюдается в росте кредиторской задолженности, ее оборачиваемость снижается. Предприятию необходимо постоянно четко структурировать все долги по срокам выплаты и стараться выплачивать их в порядке очередности.

Доля оборотных средств в составе имущества достаточно низкая (53%) предприятие испытывает потребность в оборотных средствах.

Наблюдается негативная динамика связанная в первую очередь с превышением роста себестоимости над ростом выручки, также на снижение прибыли оказывает влияние высокий рост коммерческих расходов за три года на 23,6%, или на 115600 тыс. руб., что привело к снижению прибыли от продаж на 80,2% или на 28492,0 тыс. руб.

Снижение чистой прибыли за три года составило 32143,0 тыс. руб. (-82,7%).

В 3 части дипломной работы был проведен анализ использования основных производственных фондов.

За три года наблюдается рост стоимости ОПФ на 55,4% или на 149082,0 тыс. руб. При рассмотрении динамики основных фондов по годам видно, что за период 2012 – 2013 гг. рост стоимости составил 91292,0 тыс. руб. (+33%). При этом наибольший удельный вес занимает также пассивная часть 79,7% в 2013 г.

За период 2013 – 2014 гг. стоимость основных фондов растет более низкими темпами 57790,0 тыс. руб. (+16%).

В структуре основных фондов на конец периода наибольший удельный вес занимает их пассивная часть 78,5% от стоимости основных фондов. Данный показатель снижен на 6%.

Наибольшую долю в основных средствах на конец периода составляют - здания (73,3% в 2014 г и 81,9% в 2012 г.) удельный вес снижен на 8,7% в общем объеме ОПФ предприятия;

- машины и оборудование (13,9% в 2014 г. и 9,9% в 2012г.) удельный вес повышен на 4,0%.

- транспортные средства (6,2% в 2014 г. и 5,4% в 2012г.) удельный вес за три года снижен на 0,8% в общем объеме ОПФ;

За 2012 – 2014 гг. наблюдается снижение фондоотдачи на 20% или на 1,7 руб./руб., что ведет к снижению суммы амортизационных отчислений, приходящихся на один рубль готовой продукции или амортизационной емкости.

Анализ технического состояния свидетельствует о высокой степени годности ОПФ. Анализируя коэффициент годности ОПФ можно сделать вывод, что практически все ОПФ пригодны к эксплуатации.

Факторный анализ фондоотдачи за три года показал:

Отрицательное влияние на фондоотдачу основных фондов оказало, в первую очередь, изменение сменности работы оборудования. Сумма снижения фондоотдачи ОПФ под действием этого фактора 2,2 руб./руб., а на фондоотдачу действующего оборудования 22,6 руб./руб. Снижение фондоотдачи ОПФ -0,1 руб./руб., и фондоотдачи действующего оборудования происходит под воздействием снижения производительности оборудования.

Остальные факторы оказали положительное воздействие

Предложены мероприятия по оптимизации использования ОПФ.

1) Расширение рынка сбыта покупной продукции. Чистая прибыль в плановом году от внедрения данного мероприятия составит 885,0 тыс. руб.;

2) Увеличение объема производства и реализации посредством увеличения наиболее ликвидных оборотных средств (сокращение дебиторской задолженности). Увеличение прибыли составит ,0 тыс. руб.

3) Создание сети собственной розничной торговли в г. Кемерово

Расчетные данные основных показателей эффективности работы предприятия после внедрения мероприятий показали: выручка организации в



течение планового года вырастет на 49969 тыс. руб. или 1,8% (без учета роста цен на сырье и материалы); рост себестоимости составит 1,6% или 36314 тыс. руб. Валовая прибыль вырастет на 13655 тыс. руб. или на 2,2%.

Внедрение мероприятий существенно увеличит коммерческие расходы организации (+4623,0 тыс. руб.), что связано с высокими затратами на: проведение рекламных компаний, оборудование магазинов; ГСМ; арендные платежи. Тем не менее, доходы от проведения мероприятий существенно перекрывают расходы, что подтверждает показатель прибыли от продаж, который увеличится на 3559 тыс. руб. или 52,8%.

## СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Гражданский кодекс РФ. Федеральный закон от 30.11.94 №51-ФЗ (в редакции ФЗ №352-ФЗ от 27.12.2012 г.).
- 2 Налоговый кодекс РФ (часть первая, Федеральный закон от 31.07.98 №146-ФЗ, и часть вторая, Федеральный закон от 05.08.2000 №117-ФЗ.) в редакции ФЗ №368-ФЗ от 27.12.2012 г.
- 3 Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации. Утверждено Приказом Минфин РФ от 29.07.98 г. № 34н. (в ред. приказа Минфина РФ от 26.03.2010 г. № 26н).
- 4 Абрютин, М.С. Современные подходы к оценке финансовой устойчивости и платежеспособности компании / М.С. Абрютин // Финансовый менеджмент. -2010. - №6. - С. 14-17.
- 5 Анализ финансовой отчетности: учебник / М.А. Вахрушина [и др.]. – Москва: Вузовский учебник, 2009. - 365 с.
- 6 Анисимова, Н.В. Методики сравнительной рейтинговой оценки финансового состояния предприятий различной отраслевой принадлежности / Н.В. Анисимова, Е.В. Кобылянская, А.В. Кравченко // «Эволюция аналитического инструментария управления финансами организации». Сб. науч. тр. Сибирского института финансов и банковского дела. Новосибирск. – 2011. – С. 46-88.
- 7 Батьковский, М.А. Управление финансовым оздоровлением предприятия в условиях экономического кризиса / М.А. Батьковский, И.В. Булаева, К.Н. Мингалиев // Менеджмент в России и за рубежом. – 2010. - №1. – С. 79-85.
- 8 Басовский, Л.Е. Экономический анализ / Л.Е. Басовский - Москва: ПРИОР, 2009. – 260 с.
- 9 Безруких, П.С. Бухгалтерский учет / П.С. Безруких – Москва: Бухгалтерский учет, 2008. - 532 с.

- 10 Бороненкова, С.А. Управленческий анализ / С.А. Бороненкова // Учебное пособие - Москва: Финансы и статистика, 2008. – 325 с.
- 11 Бухгалтерская (финансовая) отчетность: Учебник под ред. проф. В.Д. Новодворского Москва: Омега - Л, 2010. – 608 с.
- 12 Вакуленко, Т.Г. Анализ бухгалтерской (финансовой) отчетности для принятия управленческих решений / Т.Г. Вакуленко, Л.Ф. Фомина // – Санкт-Петербург: «Издательский дом Герда», 2008. – 414 с.
- 13 Вахрин, П.И. Финансовый анализ в коммерческих и не коммерческих организациях / П.И. Вахрин // Учеб. пособ. - Москва: Маркетинг, 2008. - 320 с.
- 14 Бухгалтерская (финансовая) отчетность: Учебник под ред. проф. В.Д. Новодворского Москва: Омега - Л, 2010. – 608 с.
- 15 Гашеева, Н.П. Что и как проверять в финансовой отчетности / Н.П. Гашеева // Финансовый директор. – 2010. - № 2 – С 3-4.
- 16 Герчикова, И. Н. Финансовый менеджмент: учебное пособие. - Москва: Издательство АО «Консалтбанкир», 2008.- 312 с.
- 17 Гиляровская, Л. Т. Экономический анализ: Учебник для вузов / 2-е изд., доп. – Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2010. – 615 с.
- 18 Глазунов, В.Г. Анализ финансового состояния предприятия / В.Г. Глазунов // Финансы. – 2011.- №2. – С. 55-57.
- 19 Гончаров, А. И. Модель обновления основных средств / А.И. Гончаров // Финансы. - 2009. - № 9. - С. 65 – 66.
- 20 Графов А.В. Оценка имущественного комплекса предприятий АПК / А.В. Графов // Финансы. -2011 - № 1. - С. 17-19
- 21 Губина, О.В. Анализ финансово-хозяйственной деятельности: Практикум / О.В. Губина, В.Е. Губин // учебное пособие: Москва: Инфра – М, 2010. – 192 с.
- 22 Донцова, Л. В. Анализ финансовой отчетности.: практикум / Л.В. Донцова, Н.А. Никифорова // 3-е изд., перераб. – Москва: ИКЦ «Дело и Сервис», 2009. – 144 с.

- 23 Друцкая, М.В. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия / М.В. Друцкая, С.Ю. Платова // Москва: РосЗИТЛП, 2009. - 31 с.
- 24 Ковалева, А.М. Финансы фирмы: учебник / А.М. Ковалева, М.Г. Лапушта // Москва: ИНФРА - М, 2010. - 358 с.
- 25 Маркарьян, Э.А. Экономический анализ хозяйственной деятельности / Э.А. Маркарьян // Ростов-на-Дону: Феникс, 2010. – 560 с.
- 26 Макарьева, В.И., Экономический анализ: теория и практика / В.И. Макарьева // Москва: ЮНИТИ, 2009. - 271 с.
- 27 Палий, В.Ф. Финансы / Ф.В. Палий // Москва: Дана, 2009. - 183 с.
- 28 Платова, С.Ю. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия, учебное пособие. / С.Ю. Платова, М.В. Друцкая // Москва: РосЗИТЛП, 2010. – 145 с.
- 29 Пястолов, С.М. Экономический анализ деятельности предприятия / С.М. Пястолов // Москва: «Академический проспект», 2009.- 573 с.
- 30 Савицкая, Г.В. Анализ финансово-хозяйственной / Г.В. Савицкая // Минск: Новое знание, 2011. – 704 с.
- 31 Селезнева, Н.Н. Финансовый анализ. / Н.Н. Селезнева, А.Ф. Ионова // Москва: Юнити, 2011. – 549 с.
- 32 Сергеев, И.В. Анализ собственного капитала предприятия / И.В. Сергеев, И.И. Веретенникова // Москва: Проспект, 2011. – 97 с.
- 33 Теория экономического анализа хозяйственной деятельности: учебник / Осмоловский В.В. // Минск, Новое знание, 2009. – 456 с.
- 34 Чернышева Ю.Г., Чернышев Э.А, Анализ финансово-хозяйственной деятельности / Ю.Г. Чернышева, Э.А. Чернышев // Ростов-на-Дону: Феникс, 2009. – 284 с.
- 35 Чернышева Ю.Г. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности / Ю.Г. Чернышева // М.: Феникс, 2009. – 398 с.
- 36 Чечевицина Л.Н. экономический анализ, учебное пособие / Л.Н. Чечевицина // Ростов-на-Дону: Феникс, 2011. – 642 с.

**ПРИЛОЖЕНИЕ А**  
**(обязательное)**

**Таблица А.1 – Основные показатели производственно-хозяйственной деятельности ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг.**

Показатели	Ед. изм.	2012 г	2013 г.	2014 г.	Отклонение, %		
					2013г/ 2012г	2014г/ 2013г	2014г/ 2012г
1 Объем товарной продукции	тыс.руб.	<b>2 443 303</b>	<b>2 870 334</b>	<b>3 047 248</b>	<b>117,5</b>	<b>106,2</b>	<b>124,7</b>
2. Выручка от продажи продукции	тыс.руб.	<b>2 282 877</b>	<b>2 681 791</b>	<b>2 837 694</b>	<b>117,5</b>	<b>105,8</b>	<b>124,3</b>
3. Себестоимость продукции	тыс.руб.	1 757 045	2 075 654	2 224 754	118,1	107,2	126,6
4. Коммерческие расходы	тыс.руб.	490 326	547 732	605 926	111,7	110,6	123,6
5. Управленческие расходы	тыс.руб.	0	0	0	-	-	-
6. Прибыль (убыток) от продаж	тыс.руб.	35 506	58 405	7 014	164,5	12,0	19,8
7. Рентабельность продукции	%	2,0	2,8	0,3	139,2	11,2	15,6
8. Чистая прибыль (убыток)	тыс. руб.	38 890	49 255	6 747	126,7	13,7	17,3
9. Среднесписочная численность ППП	чел.	1 240,0	1 382,0	1 486,0	111,5	107,5	119,8
10. Среднемесячная производительность одного работника ППП	тыс.руб.	153,4	161,7	159,1	105,4	98,4	103,7
11. Фонд оплаты труда	тыс.руб.	244 931,0	290 723,0	330 509,0	118,7	113,7	134,9
12. Среднемесячная заработная плата	руб.	16 460,4	17 530,3	18 534,6	106,5	105,7	112,6
13. Среднегодовая стоимость собственного капитала	тыс.руб.	233 919,0	264 474,0	292 475,0	113,1	110,6	125,0
14. Среднегодовая стоимость основных фондов	тыс.руб.	269 043	360 334	418 124	133,9	116,0	155,4
15. Фондоотдача основных фондов	руб./руб	8,5	7,4	6,8	87,7	91,2	80,0
16. Коэффициент независимости	-	0,30	0,30	0,32	100,5	103,5	104,1
17. Общий показатель платежеспособности		0,38	0,69	0,72	183,5	105,0	192,6
18. Коэффициент текущей ликвидности	-	0,68	0,83	1,04	121,9	124,7	152,0



**ПРИЛОЖЕНИЕ Б**  
**(обязательное)**

Таблица Б.1 – Динамика и структура основных фондов ОАО «Центрпродсервис» за 2012 – 2014 гг.

Категория основных фондов	2012г.	уд. Вес, %	2013г.	уд. Вес, %	2014г.	уд. Вес, %	2013/ 2012г.		2014г./ 2013г.		2014г./ 2012г.	
							+; -	%	+; -	%	+; -	%
Всего ОПФ	269 043	100	360 334	100	418 124	100	91 292	133,9	57 790	116,0	149082	155,4
<b>Пассивная часть</b>	<b>227 481</b>	<b>84,6</b>	<b>287 165</b>	<b>79,7</b>	<b>328 295</b>	<b>78,5</b>	<b>59 684</b>	<b>126,2</b>	<b>41 130</b>	<b>114,3</b>	<b>100814</b>	<b>144,3</b>
Здания	220 448	96,9	273 472	95,2	306 283	93,3	53 024	124,1	32 811	112,0	85 835	138,9
Сооружения и передаточные устройства	7 033	3,1	13 693	4,8	22 012	6,7	6 660	194,7	8 320	160,8	14 980	313,0
<b>Активная часть</b>	<b>41 562</b>	<b>15,4</b>	<b>73 170</b>	<b>20,3</b>	<b>89 830</b>	<b>21,5</b>	<b>31 608</b>	<b>176,0</b>	<b>16 660</b>	<b>122,8</b>	<b>48 268</b>	<b>216,1</b>
Машины и оборудование	26 525	63,8	47 622	65,1	58 080	64,7	21 097	179,5	10 458	122,0	31 555	219,0
Транспортные средства	14 557	35,0	22 392	30,6	25 949	28,9	7 836	153,8	3 557	115,9	11 392	178,3
Другие виды основных средств	481	1,2	3 156	4,3	5 801	6,5	2 675	656,7	2 646	183,8	5 321	1 207
Всего ОПФ	269 043	100	360 334	100	418 124	100	91 292	133,9	57 790	116,0	149082	155,4

**ПРИЛОЖЕНИЕ В**  
(обязательное)

**ДИНАМИКА КОЭФФИЦИЕНТОВ ХАРАКТЕРИЗУЮЩИХ  
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ ОАО «ЦЕНТРОПРОДСЕРВИС» ЗА  
2012 – 2014 гг.**

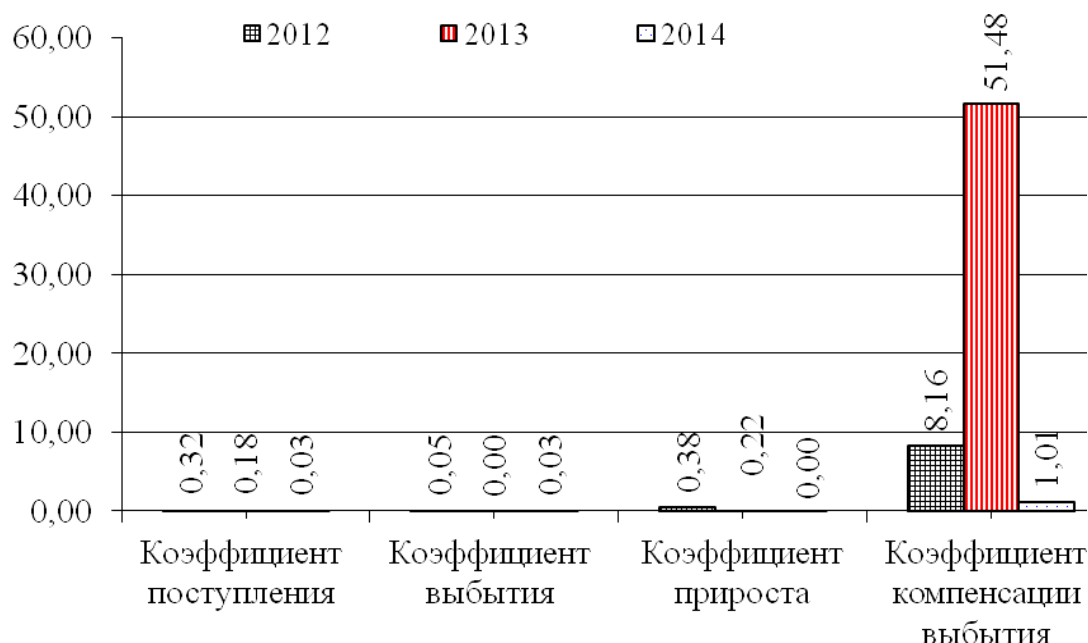


Рисунок В.1 – Динамика коэффициентов движения основных средств

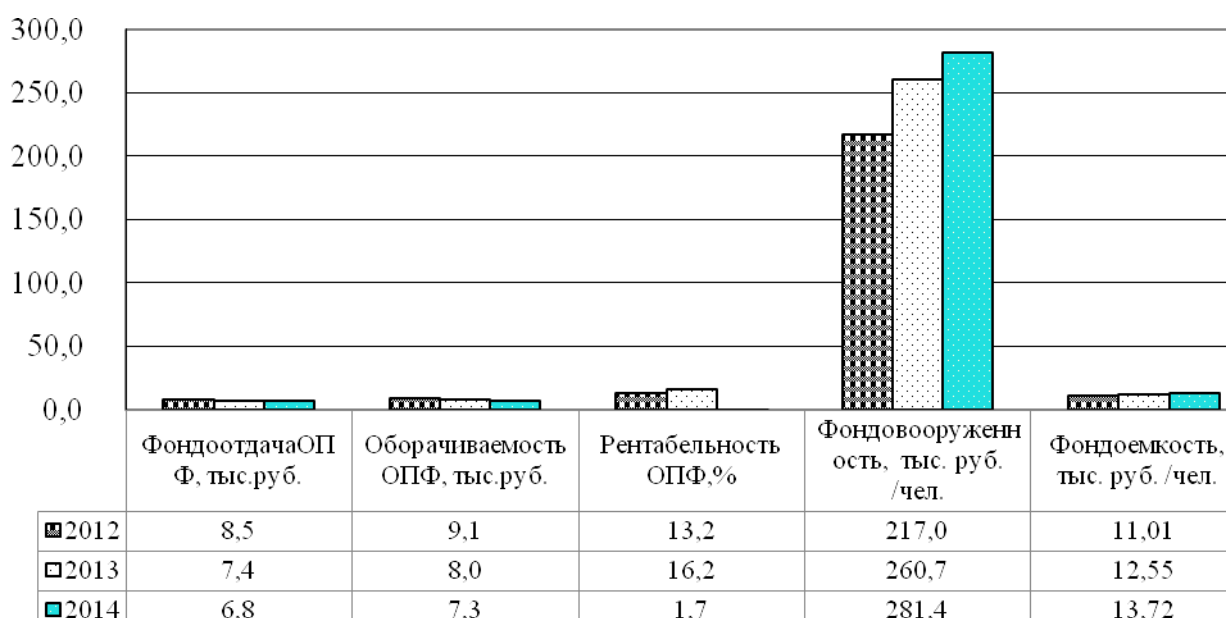


Рисунок В.2 - Динамика коэффициентов эффективности использования основных средств



ПРИЛОЖЕНИЕ Г  
(обязательное)

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРЕДЛАГАЕМЫХ  
МЕРОПРИЯТИЙ

Таблица Г.1 – Мероприятия позволяющие повысить эффективность  
использования основных средств предприятия

Мероприятие	Экономическая эффективность, тыс. руб.
1. Расширение рынка сбыта покупной продукции	885
2. Увеличение объема производства и реализации	1562
3. Создание сети собственной розничной торговли в г. Кемерово	1112
ИТОГО	3559

Таблица Г.2 – Прогнозируемое изменение основных показателей  
работы предприятия

Показатели	2014 год	Прогноз	Отклонение (+,-)	Отклонение , %
Выручка (нетто) от продажи продукции	2837694,0	2887663,0	49969	101,8
Себестоимость проданной продукции	2224754,0	2261067,6	36314	101,6
Валовая прибыль	612940,0	626595,4	13655	102,2
Коммерческие расходы	605926,0	610549,0	4623	100,8
Рентабельность продаж	0,2	0,6	0,3	224,8
Чистая прибыль отчетного периода	6747,0	10306,4	3559	152,8
Чистая рентабельность	0,2	0,4	0,1	150,1
Фондоотдача	6,8	6,9	0,1	101,8